每一位有志成功者必读此书 ——拿破仑·希尔

The Richest Man in Babylon

巴比伦富翁的理财圣经

[美] 乔治·克拉森（George·S·Clason）著
王艾琳 译

- 拿破仑·希尔、戴尔·卡耐基等诸多大师推荐之作
- 与《富爸爸，穷爸爸》并驾齐驱的致富圣经
- 畅销美国80余年的理财名著

畅销美国80余年

学林出版社

每一位有志成

——拿破仑·希尔

The Richest Man in Babylon

巴比伦富翁的理财圣经

[美] 乔治·克拉森（George·S·Clason）著

王艾琳 译

TS976.15
KLS2.2

- 拿破仑·希尔、戴尔·卡耐基等诸多大师推荐之作
- 与《富爸爸，穷爸爸》并驾齐驱的致富圣经
- 畅销美国80余年的理财名著

畅销美国80余年

学林出版社

图书在版编目(CIP)数据

巴比伦富翁的理财圣经/(美) 乔治·克拉森著;王艾琳译. —上海:学林出版社,2005.5
ISBN 7-80668-929-X

Ⅰ.巴... Ⅱ.①乔...②王... Ⅲ.财务管理—通俗读物 Ⅳ.TS976.15-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2005)第 038150 号

巴比伦富翁的理财圣经

作　　者——[美] 乔治·克拉森(George·S·Clason)
译　　者——王艾琳
责任编辑——叶　刚
封面设计——王　晁

出　　版——上海世纪出版集团
学林出版社(上海钦州南路 81 号 3 楼)
电话:64515005　传真:64515005
发　　行——新华书店上海发行所
学林图书发行部(钦州南路 81 号 1 楼)
电话:64515012　传真:64844088
照　　排——南京展望文化发展有限公司
印　　刷——上海展强印刷有限公司
开　　本——890×1240　1/32
印　　张——7.625
字　　数——20 万
版　　次——2005 年 5 月第 1 版
2005 年 5 月第 1 次印刷
印　　数——10,000 册
书　　号——ISBN 7-80668-929-x/F·74
定　　价——20.00 元

目 录

英文版序 / 1

中文版序 / 3

第一篇 远离贫穷，掌握致富之道 / 1

第1章 巴比伦工匠与乐匠的致富梦想
——谁与你同样渴望财富 / 3

第2章 巴比伦最富有的人
——向富有、慷慨的人请教理财之道 / 15

第3章 巴比伦国王发起的理财致富课
——远离贫穷的七条至理名言 / 31

第二篇 保护财产，努力使其增值 / 55

第4章 运用黄金的五条法则
——运用积蓄创造财富的妙方 / 57

第5章 巴比伦放贷人的金玉良言
——保护财产并使其增值的法则 / 75

第6章 巴比伦不倒的城墙

——为你的财产架起一道防护栏 / 93

第三篇 辛勤工作,摆脱债务困扰 / 101

第7章 获得自由人的灵魂

——与债务搏斗,获得自由 / 103

第8章 五千年前的泥板

——击退债务的有效方法 / 119

第9章 最幸运的人

——工作是你最好的朋友 / 133

第四篇 获得幸运女神的青睐 / 159

第10章 怎样获得幸运女神的青睐

——行动起来,不再拖延 / 161

附录1 巴比伦辉煌的历史 / 181

附录2 英文浓缩版 / 191

英文版序

一个国家的繁荣昌盛，源自于国民的富足。

本书的目的在于探讨个人如何在理财致富上获得成功，这种成功，是我们用勤劳和智慧创造的成就。想要获得成功首先需要充分的准备。盲目的行动不如仔细思考来得明智，而比思考更明智的则是运用我们的智慧和理解能力。

本书将指导人们应该如何理解财富，如何致富。事实上，本书所起到的作用就是：为渴望财富的人提供一些建议和方法，帮助他们赢得财富、积累财富，并且利用这些财富创造更多的财富。

本书将引领读者回到巴比伦时代。古巴比伦孕育了许多理财致富的基本法则，而这些法则在今天已经得到了世界范围内的普遍认同，并且得到了广泛的运用。

我希望读者能够从本书中得到理财的启示和有益的忠告，从而能够增加银行存款，获得更大的经济成就，并且对有效解决个人财务问题有进一步的认识。

对于那些慷慨地与朋友、亲戚、员工以及同事分享这些故事的人，我也要表示热忱的感谢。因为他们凭借这些法则所获得的巨大成功是最好的证明，体现出对本书无与伦比的支持和认同。

巴比伦之所以能够成为古代世界中最富足的国家，是因为那里的国民是那个时代最为富足的人。他们通晓金钱的价值，并且借助健全的理财法则来创造财富、积累财富并且利用这些财富获得更多的财富。他们为自己创造了源源不断的财富，而这也正是我们今天所渴望的事情。

George. S. Clason

乔治·克拉森

中文版序

我在美国攻读博士学位时，就听说过《巴比伦富翁的理财圣经》(图书原英文名《The Richest Man in Babylon》)一书。一位前来演讲的客座教授提及了此书，并建议我们每一位学生仔细地阅读。我记得很清楚，他当时说："如果你们早一点阅读此书的话，你们的人生财富积累之路也可以开始得早一点。"然而，当时我们需要应付课业、准备考试和博士论文答辩，还要打工赚取零花钱，这些事情已经让我们心力交瘁，疲于奔波。因此，那本"让我们的人生财富积累之路早一点开始"的书我始终未曾理会。

在全球最著名的投资银行摩根士丹利(Morgan Stanley)工作期间，我才真正开始了解这本书。将这本书推荐给我的是我的同事 Sam，当时我问他：

"作为摩根的资深投资顾问，你的手上掌握着数百客户、几千万美金的理财方案，那么你是如何给自己理财的呢?"

他对我说："也许具体的理财技巧是复杂的，譬如分析股票

的技术面、分析投资组合的风险收益等等。但是理财的概念和思路，就应该越简单越好，应该简单到让完全不懂投资理财的人也能够像阅读一个有趣的故事一般，在轻松愉悦的阅读中掌握正确的理财观念。即使如我这样，整天处理理财的事务，我本人所运用的也无非就是那样一些基本的观念和思路。”

我笑着回答：“哪里有这样轻松愉悦阅读的理财知识呢？”

“有啊，我想你还没看过《巴比伦富翁的理财圣经》吧？这本书最佳之处在于传达了一种正确的理念和一种切实可行的简单举措，而这些举措千真万确是开始致富的第一步。”看着我有些怀疑的表情，他补充道：“你不妨去亚马逊书店看看其他人的评论。”

我突然意识到 Sam 所提的这本书，就是当年教授所说的那本“让我们的人生财富积累之路早一点开始”的书。一时间，我恨不得立即一睹为快。

我随即登录了亚马逊网上书店（www. amazon. com），发现这本书十分畅销且长销不衰。关于本书，无数管理大师级人物以及普通读者都给予了高度的赞誉：

——举世闻名的励志大师拿破仑·希尔如此评论本书：

每当有比我年轻的人向我请教理财的忠告时，我都会将此书作为礼物相赠。我总是告诫他们：如果你们能够仔细阅读并亲身实践，必将产生奇迹。这本书的确蕴含了卓越的、经久不

衰的忠告，对那些二十来岁、在人生起步阶段的一代来说，本书无疑是极好的礼物……

任何有思想的人阅读本书都会发现其价值，特别是当他们试图梳理他们的财务状况时……

（原文：I often give this book out as a gift whenever a person younger than me asks for my advice on money. I always present this book to them saying "if you read it and do as it says, it will work magic." It really contains excellent, time tested advice, and would make a good gift for someone in their early 20s who is on their own for the first time, and struggling. ……

Any thoughtful person who reads the book should find it interesting, especially if they are trying to get their finances in order. ……）

——在亚马逊网站上，读者们如此评论此书：

＊ 如果你没有阅读过其他理财致富书籍，那么就阅读这一本吧。一个永远经典的古代风格的故事向人们解释了最简单的理财方法，帮助他们控制管理好自己的财务状况。

这是你的书架必备书籍！

（原文：If you read no other wealth creation book, then read this one.

An all time classic, written in old style stories that explain the simple steps people can take to get their finances under control.

Essential for your book shelf!)

* 对于任何一个想要提高财商的人来说，这本书绝对是一本必读书籍。虽然有些人将此书中的一些想法称之为“常识”，但正是对这些想法的表达令本书成为了至宝。本书所阐述的每一个理财原则都蕴含在一个寓言故事之中，并且被一再提及。正是本书的表达使得人们真正理解吸纳了那些理财原则，并将这些原则运用到实际生活中。

(原文：This book is an absolute must read for anyone wanting to increase their financial intelligence. Although, many of the ideas in the book are what some people would call “common sense”, it is the delivery of these ideas which make this book a gem. Every financial principle that this book presents is encased in a fable and repeated more numerous times. It is the presentation of the principles which truly allow people to internalize them and apply them in their everyday lives!)

* 这本书在畅销榜上呆了八十多年，简直不可思议，这绝对是一本极品书籍。我无法用足够的赞誉来称赞此书。我喜欢这本书，并将此书推荐给我的每一位朋友和客户。

(原文：This incredible book has been a best seller for over 8 decades. The best of the best in books. I can't say enough good things about this book. I love this book. I recommend this book to everyone of my friends and clients.)

我几乎是迫不及待地阅读了《巴比伦富翁的理财圣经》一书，证实了这本书并没有辜负我的教授、同事以及众多读者的推荐。无论是之前我任职于摩根，还是之后任职于麦肯锡(Mckinsey)，此书始终是我的良好伴侣，直至今日。

本书对于社会财富积累以及个人理财常识均有着独到的见解。例如，本书曾经就社会财富的发展和繁荣举了一个非常生动的例子：

比方说，一个有钱人修建了一座漂亮的宅邸，他为此花费的金钱难道就不见了吗？不，这些财富被转移到了造砖的工匠、盖房子的工人和油漆彩绘的工人手里。每人为这所房子付出了劳动的人都能得到自己那一部分劳动所得的报酬。等房子盖完以后，这幢房子难道就不值钱了吗？房子所占用的地皮难道不会因为这幢房子而更加值钱吗？宅邸周围的地价难道不会相应地水涨船高吗？财富的增长就像魔法一样，没有人能够预见它的极限。

这段话令我茅塞顿开，我们终日辛辛苦苦地工作，并非从其他人手中去争取任何资源，而是共同创造一种社会财富。物质是守恒的，但是财富却并不是，财富可以通过大家共同的辛勤工作并积极投资来蓬勃发展。这就是国家应当让人民、企业领导者应当让员工、父母应当让子女、亲朋应当让好友都阅读此书，理解此书的观念准则的原因。

在本书中我们还附上了英文原著的浓缩版，帮助部分读者了解原著的面貌。在中文的翻译上，我们尽可能做到忠于原著，并且在每一章最后放置一篇总结。在总结中，不仅帮助读者概括了相应章节最重要的思想和观念，并且试图将这些思想和观念与我们的现代生活相结合，启发读者的思考，帮助读者迅速从本书中获得有意义的忠告。

在全球，《巴比伦富翁的理财圣经》已经令千百万读者从中受益，衷心希望您也同样会受益匪浅。

王艾琳

2005 年 4 月于芝加哥

向前迈步时，每一个人都要向前吃力地弯着身子。

柯比指着没有在挑水、只拿着摇铃引导众人的指挥者说："那个带领奴隶们朝前走的人看上去真是好样的。他应该算得上是个了不起的人物了。"

班希尔也深有感触："在那个队伍里肯定有不少有本事的人，许多人像我们一样技艺不凡。那些身强力壮、身材魁梧的金发男人肯定来自北方，那些笑容可掬的黑人必定来自南方，而那些身材矮小的棕色人则是来自临近各国。他们每天从河里扛水到皇宫的花园，再返回去，周而往复，年年如此，天天如此；心中没有任何对于快乐的企盼。他们吃不饱，睡不暖，多可怜啊！柯比，这简直像是野兽的生活啊。"

"我们也不用为他们感到可怜，因为我们自己也好不到哪里去啊。只不过我们还是自由之身罢了。"柯比无奈地说。

"听到这话我很难过，但这却是真的，柯比。我真的不希望再过着奴隶般的生活，除了干活，还是干活！"

柯比问到："我们为什么不向富有的人请教致富之道，然后迅速付诸行动呢？"

班希尔若有所悟："如果我们去请教那些擅长于理财的人，兴许真的能够学到一些窍门啊。"

柯比立即回应道："就在刚才我来这儿的路上，遇见了我的老朋友阿卡德，他驾着金色的战车恰好经过。你知道吗？阿卡德可不会像其他有钱人那样瞧不起我们这些卑微的人。相反，

刚才他还微笑着向我挥手打招呼。路上所有的人都停下来瞧他在同谁这样热情的招呼。”

班希尔想了想说：“据说阿卡德称得上是全巴比伦最最富有的人了。”

柯比回答：“是啊，听说他富有到连国王都找他询问有关理财方面的事情呢！”

班希尔忍不住插嘴说：“那他到底有多少钱呢？恐怕即使在黑夜里遇见他，都能够从他鼓鼓的腰包里找出一把钱来吧。”

“胡说八道。”柯比马上说：“一个人的财富和他腰间挂多少钱没有什么关系。如果金子不能够像河流一样滚滚而来，再鼓的腰包也会转瞬变空的。阿卡德一定拥有源源不断的收入来填满他的钱包。无论他怎样花钱，他的钱包仍然是沉甸甸的。”

“收入！”柯比惊呼道：“就是这么一回事啊！我所渴望的其实就是拥有一份永远都不断绝的收入，不管我坐守家中还是远在天边，那些钱都可以像江水汇入大海那样流进我的荷包。阿卡德肯定知道怎么获取这样的收入。但是你我的心思那么迟钝，不知道他是否愿意为我们解说这样的致富之道？”

柯比回答：“我猜想他已经将他的致富之道传授给他的儿子诺马希尔了。我从酒馆里听说，诺马希尔一个人跑到尼尼微城（亚述国首都，位于现在的伊拉克北部摩尔市附近）去，即使没有阿卡德的援助，诺马希尔也成了尼尼微城最大的富翁。”

班希尔欣喜万分，眼睛里满是期盼的神采："柯比，这实在令我茅塞顿开。我突然有了一个想法，要向你的朋友探询致富的忠告和秘诀，这用不着花钱。而且阿卡德从来都乐意免费给人提一些建议，告诉人们怎样理财。尽管我们过去总是囊空如洗，但是没关系，因为现在我们由衷地渴望财富。走，我们现在就去找阿卡德，真诚地向他请教致富之道，询问如何才能够获得源源不断的收入。"

"班希尔，看到你高兴起来，我也非常激动。我也有了新的认识，现在我才明白为什么我们总是与财富擦肩而过，因为我们从来未曾真正思考过、寻求过致富的道理和方法，只是在不停地抱怨。你全副身心地投人制造巴比伦最好的战车，为了赚钱，你付出最大的努力，所以，你在战车工艺方面获得了成功；而我则努力成为一名技艺超凡的七弦琴乐匠，在音乐方面很成功。在我们各自的领域，我们付出了最大的努力，并取得了成绩。相信诸神一定会乐于帮助我们继续拥有成功。现在，既然我们看见一线曙光，那一定是来自太阳的光芒。这光芒指引我们去探求更多的理财知识，使我们变得富足。有了这样的认识，如果我们找到切实有效的方法，就会实现致富的愿望。"

班希尔激动地催促道："那我们今天就去找阿卡德吧！同时叫上那些境遇比我们还差的老朋友，一起去找阿卡德，分享他的理财智慧。"

“班希尔，你凡事总是能够想到自己的朋友们，难怪你拥有这么多朋友。就按你说的，我们这就去找他们，一同去拜访阿卡德吧。”柯比热烈地回应道。

巴比伦富翁巴比伦富翁理财圣经——秘诀 1
拥有对财富的巨大渴望

生活中，你是否也故事中的主人公一样疑惑："为什么我工作如此努力，却始终没能过上富足的生活呢？为什么我的钱包里总是空无一文呢？究竟是哪里出现了问题？为什么偏偏我无法赚来更多的财富，获得梦想中的生活方式呢？"

如果你正在思考这些问题，那么恭喜你，至少你已经迈出了致富的第一步，那就是：你已经开始为自己找寻原因了。也许现在你所欠缺的只是一些"理财的技巧"，而这种技巧并不如你想象的那么难以掌握。

我们所要说的理财秘诀 1，就是"拥有对财富的巨大渴望"。也许你会说："谁会对财富没有渴望啊？"然而我们所说的是一种"巨大"的渴望，这对我们行为的影响是完全不同的。

只是有一些渴望财富的人倾向于：

◇ 抱怨自己缺乏机会，没有启动资金或是没有天降横财。

◇ 羡慕富有的人，感叹他们运气好，却没有仔细思索他们为什么能够致富。

而对财富具有巨大渴望的人则倾向于：

◇ 为自己创造机会，积极打理自己的现有财产，并寻求增值的可能性。

◇ 羡慕富有的人，并试图寻找机会学习他们。

对财富具有巨大渴望的第一种表现就是：强烈地渴望拥有一种制造财富的技能，并愿意为之付出努力！这就是我们的第一条理财秘诀，也是"拥有对财富的巨大渴望"的真正内涵。

第2章

巴比伦最富有的人

——向富有、慷慨的人请教理财之道

主要人物

◇ 阿卡德(Arkad)，巴比伦最富有的人，为人慷慨。

◇ 班希尔(Bansir)，巴比伦工匠，擅长制造战车。

◇ 柯比(Kobbi)，巴比伦乐匠，擅长弹奏七弦琴。

◇ 阿加米希(Algamish)，钱庄老板，帮助阿卡德走向致富道路。

◇ 阿兹慕(Azmur)，制砖匠，曾经做珠宝生意，由于缺乏经验，以失败告终。

◇ 阿格(Agger)，制盾匠，曾经做过铜材生意。

阿卡德是巴比伦的名人，提到这个名字人们联想到的就是财富和慷慨。阿卡德非常富有，他不仅以富有闻名，而且他的乐善好施更赢得了人们的尊重。他为人慷慨大方，不管钱花在自己身上，还是花在家人身上，他都毫不吝惜。即便如此，他的财富依然一年比一年增长。

他年轻时的朋友们问他："阿卡德啊，你现在多厉害啊，你有数不清的钱，成为了全巴比伦最最富有的人。可是我们却仍然在为生计忙碌，你可以享受美好的生活，而我们只要是能够满足家人的温饱就已经沾沾自喜了。"

"然而，曾经有一度，似乎我们是站在同一个起点上的，受同样的教育，一起玩耍，一起嬉戏。不论是学习还是游玩，你都未见得比我们出色很多。最开始的那些年里，你也同我们一样，境遇相当，默默无闻啊。

据我们所知，你工作也不比我们更加勤奋和费心。那么，为什么无常的命运要让你独享财富和幸福，而忽略我们呢？我

们也有同样的资格得到它们呀。”

阿卡德坦诚地对他们提出他的看法：

“这些年来，如果你们赚来的钱仅仅够勉强糊口，那就说明你们还没有学会理财之道，你们至少需要掌握一些基本的理财窍门和技巧。

命运总是变化无常的，仿佛一个凶恶的女神。她不会把永久不变的美好的事物赐给任何人。而且，不劳而获的人即使一朝拥有，也终将失去所有、一败涂地。她往往放纵你在富有的时候任意挥霍，却在一夕之间就收回你的所有，让你不名一文，让你无法满足贪婪的胃口并且备受欲望的折磨。也许有另外一些人受到她的眷顾，他们就是可怜的守财奴，他们总是害怕花掉哪怕一点点手中的财富。因为他们很有自知之明，他们的才于不足以取代这些财富。他们为了防护自己的财富免遭强盗的洗劫和他人的觊觎，就过着空虚、远离众人的悲凉生活。

还有一些人，他们仿佛不费吹灰之力就获得了大量的金银珠宝，并且慢慢地赚的钱越来越多，这样他们就能够持久地过着幸福快乐的生活。只是这样的人少之又少，我只听说过有这类人，但是还没见过。你们想想看，那些继承了大笔财产又努力勤奋工作的人，是不是正如我所描述的情形?”

阿卡德的朋友们承认，他们所认识的继承大笔财产的富

翁，如果既勤勉又善于理财，结果诚如阿卡德所说的那样，就会受到命运女神的眷顾。于是朋友们央求他讲一讲他是如何致富的。阿卡德没有拒绝，他继续说道：

“在我年轻的时候，我观察世界，寻找什么是可以给人生带来快乐和满足的东西。慢慢地我发现，财富的确可以使我们更有机会获得快乐和满足，当然仅仅是拥有更多的机会而已。我猜想你们可能也这样认为：

财富是一种力量。有了财富，许多事情我们会比较容易办到。

你可以购置上好的家具，来布置装饰自己的家。

你可以环游世界，领略各地风光。

你可以享受各种人间美味，饱口腹之福。

你可以购买工匠精心制作的金银珠宝。

你甚至可以盖几座金碧辉煌的神殿。

你可以找到更多的事情来满足你的感官，愉悦你的生活。

明白这些道理之后，我决定要努力去赢得人生之中这些美好的事物。我不是一个只会空想的人，也不愿意看着别人享受人生，自己却一事无成；不能容忍自己仅仅能够满足于最最基本的衣食。相反，我要成为富有的人，得到各种各样的美好的东西。

你们都知道，我只是一个普通商人的儿子，家中有许多兄

弟姐妹，而我根本没有希望继承到财产；而且，正如你们所说的，我也没有天生的超人智慧。所以，我知道我想要取得成功，就必须付出时间努力学习。

时间，对每个人来说都是同样的多，只是你们选择让时间白白溜掉，不会用时间来致富。如今，虽然家庭幸福美满令你们感到自豪，但是你们再也拿不出别的什么东西可以炫耀了。

至于学习，我们睿智的老师曾经教导我们，学习有两种：一种是学习我们已经认识的东西，另一种是学习如何去发现我们不知道的东西。

所以，我决定找出积累财富的方法，然后好好地使用这些方法。既然我们死去后在黑暗的冥界里会感到无尽的忧伤，那么现在就更应该尽情享受灿烂的阳光。这难道不是明智的选择吗？

我很快找到了一份工作，在官府文史记录厅做刻泥板匠，我每天都得花很长的时间来刻写泥板。就这样日复一日，周复一周，月复一月，我对我的工作始终努力不懈，但是我的口袋却总是所剩无几。吃饭、穿衣、祭祀等日常生活所需，很快就消耗了我的全部收入。但是我的决心毫不动摇。直到有一天，开钱庄的阿加米希来到官府大人那儿，订制第九条法令的抄本。阿加米希对我说，这个法令必须在两天内刻写好，假如我能办到，他将付我两个铜钱。

于是我开始拼命工作，但是那部法令太长了，直到阿加米

希来取货的时候还是没能完成。他很生气，幸好我不是他的奴隶，不然他一定会大打出手。我知道城市长官不会允许他伤害我，所以一点儿也不害怕，我对他说：‘阿加米希，你很富有，如果你告诉我如何才能够获得财富，我就连夜加班刻好这些泥板，在明天太阳升起的时候交给你。’

阿加米希笑着回答说：‘你是个好学而又坦白的人，好吧，那我们就算说定了。’

于是我整整一夜拼命地刻泥板，尽管我累得直不起腰来，油灯的味道也呛得我脑袋里隐隐作痛，双眼模糊得简直看不清东西，但是，熬到天亮他赶来取泥板的时候，我终于完工了。

我对他说：‘现在你应该兑现自己的诺言了。’

‘你已经实现了自己的诺言，我的孩子，’阿加米希回答：‘我也会告诉你你想知道的事情。我老了，上了年纪的人总喜欢喋喋不休，把自己多年积累的智慧传授给前来求教的年轻人。但是年轻人常常觉得老人的智慧都是些陈年旧事，对现在这个时代已经没有什么意义了。他们不懂得，人类一代一代繁衍，不管是照耀过他们祖先的太阳，还是即将照耀他们子孙的太阳，都是同一个太阳。年轻人的智慧，只能算是明亮的流星，一闪即逝；只有老年人的智慧，才是静止不动的恒星，发出永恒不变的光芒，为夜航的水手指引方向。记住我的话，否则你将无法理解我后面所说的真理，甚至会错以为你昨晚辛勤的工作是浪费时间了。’

然后，他狡黠地看着我，声音变得低沉有力：‘当我决定把自己全部收入的一部分留做己用的那一刻起，我找到了致富的道路。你也可以试试看。’

接着，他就不再多说什么了，只是盯着我看，仿佛眼神能够把我穿透一般。

‘就只有这些吗？’我急切地问道。

‘这些就足够让一个人心肠硬到可以变成高利贷商人了。’他回答。

我追问道：‘但是我赚的钱本来就是我的，不是吗？’

他回答：‘当然不是，你难道不用付钱给裁缝师、鞋匠？你不吃不喝吗？难道你可以一分钱都不花就能在巴比伦生活吗？你过去几个月的收入都到哪里去了？你去年得到的收入又到哪里去了？傻子啊，你付钱给所有的人，却没有给你自己。你是在为别人卖命。奴隶也不都是这样为那些供他吃穿的主人卖力的吗？假如你把你的所得积攒起十分之一来，10 年后你能拥有多少钱？’

我的速算能力还算过得去，于是我立即回答说：‘相当于我一年的收入。’

‘你只说对了一半。’他反驳道：‘你所存的每一块金子，都是能为你赚钱的奴隶。每块金子经过流通所赚的铜板则是他的孩子，而这些铜钱还能为你再赚些钱回来。如果你想成为有钱人，你就要想办法让所存的钱能够不断地生出钱来。这样你

的财富才能够越来越多，并不断地增长。'

'你以为我这一番话是用来骗你白白辛苦一夜工作的吗？如果你天资聪颖，听得懂我所说的道理，那么我敢肯定你可以获得的回报千百倍于你昨天晚上的工作。

你全部收入的一部分才是你能留存的。不论你的收入多么微薄，都应该至少留下十分之一。你完全有能力这样做。无论你的收入是多少钱，先支付给你自己。你要用剩下的十分之九的钱先购买食物、赈济穷人并奉献众神，然后再量力而行地购买衣服和鞋子。

财富就像大树一样，是从一粒小小的种子成长起来的。你节省下来的第一个铜板就是一颗种子，它将来会长成财富这颗大树。你越早播下种子，就越早看见大树慢慢长大。你越是勤恳地用更多节余的存款培育、灌溉，就越早能够在树阴下乘凉。'

他说完，就拿着泥板走了。

我反复思索他所说的一席话，似乎的确有些道理，于是我决定照他说的试试看。从此，我每次拿到工钱的时候总是拿出十分之一存起来。而有趣的是，我并没有感觉比以前短缺什么。但是，随着所存的钱渐渐多起来，我时常受到诱惑，想拿着存款去商人那里买些好东西。但是最后，我还是用理智克制住了自己。

整整一年以后，阿加米希又来到我这里，问我：'小伙子，一

年过去了，你是否成功地留住了自己十分之一的收入呢？'

我自豪地回答道：'是的，先生。我是照您的话做的。'

'很好，'他高兴地对我说，'那么你拿这些钱做了什么呢？'

'我把钱交给了砖瓦匠阿兹慕。'我回答说：'他告诉我，他经常出海远行，可以帮我从腓尼基买来珍贵的珠宝。等他回来，我们再将这些珠宝以更高的价格卖出去，所得的利润我们两个平分。'

'这个道理自然谁都懂，'阿加米希对我怒吼道：'但是，你凭什么去相信一个砖瓦匠呢？一个砖瓦匠能够对珠宝了解多少？你难道会去向面包师傅请教关于星星的知识吗？我担保你不会。只有你稍微有点心眼儿，你就知道这样的问题应该去问天文学家。你一年的储蓄就这样泡汤了。小伙子，你把自己的财富之树连根拔起了。只好再努力试一下了。下次如果需要得到珠宝方面的建议，就应该去找珠宝商。如果你需要了解羊，就应该去问牧羊人。这类专业的建议都是可以免费传授给他人的，但是你必须有选择地接受那些有价值的建议。找一个完全没有储蓄经验的人咨询有关储蓄的问题，你必将以付出全部的储蓄作为代价来证明那些建议是错误的。'说完这些，他就走了。

而事情就像他所说的那样，那些无耻的腓尼基人卖给阿兹慕的都是些看起来像宝石的玻璃珠子，其实一钱不值。不过，我仍然听从阿加米希的建议，继续坚持把收入的十分之一储蓄

起来，因为这已经成为了我的习惯，所以我并不觉得这是什么困难的事情。

又是整整一年过去了。阿加米希又来找我，问道：‘一年又过去了，你有什么进展吗？’

我回答：‘我继续努力存钱，然后把积蓄交给了做盾牌的工匠阿格，他用这些钱购买铜材，每隔四个月付我一次利息。’

阿加米希赞许道：‘做得非常好。那你用这些利息又做了什么呢？’

‘我用这些钱饱餐了一顿，买了蜂蜜、醇酒和蛋糕。我还给自己买了一件红色的上衣。我的愿望是有一天能够买头驴子来骑。’

听了我的话，阿加米希嘲笑道：‘你把积蓄所生出的利息全部都吃掉了。它们就无法再为你服务了。而你又怎么能够再用这些利息获取更多的钱，并让自己拥有大量的金钱做自己的奴隶呢？只有这样，你才能够享受充分的财务自由。’说完，他又匆匆地走了。

从那以后我有两年的时间没有再见到他，等他再一次出现在我面前时，他已经有些老态龙钟了。他问我：‘阿卡德，你是否已经过上自己梦想的生活了呢？’

我回答说：‘我还没有完全实现梦想，但是已经有了一些储蓄，而且正在用这些储蓄赚取更多的钱。’

‘那你是否还听取砖匠的建议呢？’

我回答:'只有那些有关造砖的建议,我才会去寻求砖匠的建议。'

'阿卡德,'他继续说道:'看样子你学得的确不错,已经基本掌握了我教给你的。学会了量入为出之后,你又懂得了向那些富有经验的人寻求建议。现在,你知道如何用赚来的金钱为你服务了。你学会了如何创造财富、累积财富并且利用财富。所以,你已经有能力承担重要的责任了。我已经年纪大了,而我的儿子只知道花钱,却不想着如何挣钱。我有着很庞大的产业,恐怕自己已经照顾不过来了。如果你愿意去尼普帮我管理我在那里的地产,我愿意接受你作为合伙人,你可以分得我的一部分财产。'

这样,我就到了尼普,帮他管理一大片产业。因为我雄心勃勃,而且掌握了成功理财的三个法则,所以我让他的地产得到了大幅度的增值,自己也逐渐富裕起来。阿加米希去世之后,我又得到了一部分他生前通过法律程序分给我的财产。"

阿卡德讲完了他的故事,他的一个朋友感叹道:"你好幸运啊,能够成为阿加米希的继承人。"

阿卡德回应道:"我在遇到他之前就已经拥有了充分的成为富人的愿望,所以才能够获得这样一份幸运。我用了4年的时间来养成坚持储蓄的习惯,这也证明了我的决心和毅力。难道你们能说一个渔夫多年用功研究鱼类习性,不管遇到什么风

向变动，他都能够成功捕捉到鱼，也是因为他足够幸运吗？机遇是一个骄傲的女神，她不会在那些毫无准备的人身上浪费时间。”

“在第一次失去所有储蓄以后，你能够坚持下去，是需要很强的意志力的。”另一个朋友说道。

阿卡德反驳说：“什么叫意志力！无稽之谈啊。你以为意志力能给人力量，让人搬起连骆驼都扛不动的重担和老牛都拖不动的车子吗？意志力只能让你在实现目标的过程中不畏缩、不动摇。比如我为自己定下一项任务，即使这项任务微不足道，我也会努力将任务贯彻到底。

想做大事，什么才能够更充分地给我信心呢？如果我对自己说：‘以后的100天里，每一次进城时，我都要拾起路边的一块石头扔进河里。’我就一定能够办到。如果在第7天过河的时候，我忘了丢石子，我决不会对自己说：‘我明天过河的时候向河里丢两颗石子也是一样的。’相反，我会走回去丢那颗石子。同样，我也不会在第20天的时候对自己说：‘阿卡德，你这样做毫无意义。你每天向河里丢石子，对你有什么好处呢？现在就向河里丢一把石子，然后结束这一切吧。’不，我既不会这样说，也不会这样做。

我一旦给自己规定了任务，就一定要完成。当然，我是很注意的，不去挑那些无法完成或者不切实际的事情来做，以保证让自己可以比较悠闲。”

又一位朋友开口道："如果你所说的都是对的，而且听上去也不假，道理实施起来也并不困难，那岂不是世上所有的人都这样做了，都能够成为有钱人了吗？"

阿卡德回答："只要我们付出努力，财富自然会增加。比方说，一个有钱人修建了一座漂亮的宅邸，他为此花费的金钱难道就不见了吗？不，这些财富被转移到了造砖的工匠、盖房子的工人和油漆彩绘的工人手里。每个为这所房子付出了劳动的人都能得到自己那一部分劳动应得的报酬。等房子盖完以后，这幢房子难道就不值钱了吗？房子所占用的地皮难道不会因为这幢房子而更加值钱吗？宅邸周围的地价难道不会相应地水涨船高吗？财富的增长就像魔法一样，没有人能够预见它的极限。腓尼基人不就是用他们从航海贸易中获得的财富在沿海荒凉的地方建起了许多座了不起的城池吗？"

另一位朋友问道："依你看，我们究竟怎样才能致富呢？光阴已经逝去，我们也都不再年轻，也没有什么积蓄。"

阿卡德答道：

"我建议你们按照阿加米希所说的那样去做，时时对自己说：'我全部收入的一部分要留做己用。'不管是早晨，还是晚上，你可以不断地提醒自己，直到这句话像一团烈火在天边闪耀，直到这句话深深刻进你的心里。然后开始行动，从你的收入中拿出你认为合适的一部分收起来。如果必要的话，还可以安排一下如何支配其余的收入。但是，你首先要做的就是把作

为积蓄的那部分收起来。很快你就会感到拥有一些只有自己才有权支配的财富是多么令人快乐。随着积蓄的增加，这种满足感将更加强烈。这是一种新的生活乐趣，它能令你激动不已。你将有更大的动力去赚更多的钱。这样，当你的收入增加时，不就可以留下更大的比例作为积蓄了吗？

接下去，再学会如何让你的财富为你赚钱。把财富变做你的奴隶，同时让赚来的钱都为你效劳。

要确保自己未来的生活无忧无虑。看看你身边的老人们，要知道，有一天你也会变老。因此，投资要极其谨慎，以避免损失。放高利贷这样的投资方法看似很赚钱，却不实在，很可能在不知不觉中你已损失惨重，以至于懊悔不已。

同时，也应该想到为你的家人留下一些财富，以防当你被召唤到众神的国度之后，他们陷入贫困。这并不难做到，你只要定期支付少量的钱，就可以让你的家人在你去世后得到经济上的保障。因此，有远见的人都会毫不犹豫地采用这种明智的做法。

要向聪明人咨询，向每天都要和金钱打交道的人寻求建议。让他们时时提醒你，避免犯我曾经犯过的错误，把辛苦一年攒下的钱交给砖瓦匠阿兹慕。小额回报的投资的安全性，远比高风险的投资的安全性高。

在你的有生之年尽量地享受生活。不要过于节俭，或者试图储蓄过多。如果在保持舒适生活的前提下你只能从收入中

拿出十分之一作为积蓄，那就拿这么多好了。根据你的收入来决定生活水平，不要让自己变成一个不敢花钱的吝啬鬼。生活是美好的，生活中有许多东西值得你去享受。”

阿卡德的朋友们道谢后，转身告辞。他们当中好些人皱着眉头不说话，因为他们理解不了阿卡德所说的话的含义。还有些人语含讥讽：“阿卡德那么有钱，应该分一些财产给我们这些不走运的朋友。”只有少数人听懂了一点儿智慧的言语，他们明白，阿加米希之所以多次回到文史记录厅去找阿卡德，是因为他看见一个辛勤努力的年轻人，渴望从黑暗迈向光明。当奋斗中的阿卡德在一番辛勤的劳动后找到光明，一个美好的前程正等着他。一定要先亲自体会那理财的道理，并时刻做好准备，等待机会，这样，除了他，没有谁能填补那个位置。

后来，那些朋友在往后几年又多次向阿卡德求教。而阿卡德也很高兴地接待他们。他给他们指点，无偿地与他们分享自己的智慧，就像阅历丰富的人们都会做的那样。他帮助他们进行安全且具有丰富回报的投资，使他们免于赔本或卷入糟糕的生意。

当这些穷朋友逐渐领悟先由阿加米希传给阿卡德、再经阿卡德传给他们的理财之道以后，他们的人生开始向好的方面转变。

巴比伦富翁理财圣经——秘诀2
向正确的人请教理财秘诀

在我们所生活的社会中，存在着大大小小无数个商业规则和商业运营模式。产品是如何通过各种渠道流通到市场上的？产品的成本价格大约是多少？如何确保产品能够有效地在销售渠道流通？如何营销来确保产品受到欢迎？那些小商小贩每天能够赚取多少利润？

如果我们手上有些钱，有些什么可靠而又盈利丰厚的领域可以投资？现代社会给予了我们股票、基金、存款利息等多种增值方式，我该如何驾驭他们？我知道，风险与收益是并存的，想要完全摒弃风险也可能会摒弃盈利的空间，但是好的投资组合可以规避大部分风险，那么我应该怎么做呢？……这些问题我们都可以向正确的人请教。这就是理财秘诀2：向正确的人请教理财秘诀。

正如主人公阿卡德说的那样："要向聪明人咨询，向每天都要和金钱打交道的人寻求建议。让他们时时提醒你，避免犯我曾经犯过的错误……如果需要得到珠宝方面的建议，就应该去找珠宝商。如果你需要了解羊，就应该去问牧羊人。这类专业的建议都是可以免费传授给他人的，但是你必须有选择地接受那些有价值的建议。找一个完全没有储蓄经验的人咨询有关储蓄的问题，你必将以付出全部的储蓄作为代价来证明那些建议是错误的。"

财富就像大树一样，是从一粒小小的种子成长起来的。你节省下来的第一个铜板就是一颗种子，它将来会长成财富这颗大树。你越早播下种子，就越早看见大树慢慢长大。你越是勤恳地用更多节余的存款培育、灌溉，就越早能够在树阴下乘凉。

想要尽早培育自己财富的大树，就开始向正确的人请教理财的建议吧！

第3章

巴比伦国王发起的理财致富课

——远离贫穷的七条至理名言

主要人物

◇萨贡王(Sargon)，巴比伦国王，号召百姓学习理财。

◇阿卡德(Arkad)，巴比伦最富有的人，为人慷慨。

◇阿兹慕(Azmur)，制砖匠，曾经做珠宝生意，由于缺乏经验，以失败告终。

◇阿格(Agger)，制盾匠，曾经做过钢材生意。

巴比伦的辉煌是永恒的。经历过漫长的历史，它依然拥有“世界上最富有的城市”的赫赫威名，那里的财富如同传奇般令人惊羡。

但巴比伦并非生就如此，那里的财富是当地人智慧的硕果，而他们首先学会的就是如何变得富有。

巴比伦明君萨贡王（巴比伦王，公元前24～前23世纪两河流域第一个统一大国的开国君王）打败埃兰族的敌人，班师巴比伦，却遭遇到严重的问题。宫廷大臣向萨贡王解释：

“过去许多年里，由于陛下兴建了大型灌溉系统和宏伟的神庙，我们的人民十分富足。但是，现在这些工程已经完成，而人民却似乎无力谋生了。劳工失去了工作，商人的生意也冷清了，农民卖不出他们的产品。人们没有足够的钱去购买食物。”

萨贡王对此感到疑惑：“为了这些工程我们花出去的那些金子都跑到哪儿去了？”

大臣回答说：“恐怕所有金子都跑到巴比伦城中有名的几

个巨富手里了。这些金子从百姓的指缝流向富人手中，比山羊奶迅速流入挤奶的人手里还快。由于金子不再流通，大部分百姓一点积蓄也没有。”

萨贡王沉吟半晌，然后问道：“为什么这么少的人会得到城市中的所有金子呢？”

“他们有自己的办法，”大臣回答说，“人们不会因为一个人知道如何成功地积累财富而怪罪他，而且公正的人也不会无故地夺走他人的诚实劳动所得，去接济那些缺少赚钱能力的人。”

萨贡王疑惑更大了：“这我就搞不懂了。难道我们的百姓不会学习怎么把金子积攒起来，让自己变得有钱吗？”

大臣回答道：“百姓很有可能轻松地就能学会攒钱的方法，陛下，但问题是我们请谁来教导他们呢？当然不可能是祭司，因为他们压根儿不懂得怎样赚钱。”

萨贡王问道：“全巴比伦城里谁最懂得致富之道呢？”

“您的问题本身就是答案，陛下。谁是巴比伦最富有的人呢？”

“说得好，我能干的大臣。这个人是阿卡德。他就是巴比伦最富有的人。明天把他带到我这里来。”

到了第二天，阿卡德奉命来到了萨贡王面前，虽已 70 高龄，他却依然神采奕奕。

萨贡王问道：“阿卡德，你真的敢说你是全巴比伦最富有的人？”

阿卡德说:“正像大王您所听到的,这一点没有人否认。”

“你是怎么赚来这么多钱的呢?”

“善于利用机会。我曾经遇到的这些机会,巴比伦城所有百姓都遇得到或者遇到过。”

“你没有依靠任何基础吗?”

“只需一颗极度渴望财富的心,别的都不重要。”

“阿卡德,”萨贡王继续说道,“现在我们的城市正处在忧愁之中,因为只有少数人知道如何赚钱,因而积聚了大量的财富,可是大多数人却对如何积累财富一窍不通。

我希望巴比伦能够成为世界上最富有的国家,因而它就必须拥有富足的人民。所以我们应该教会这里所有的人如何赚钱。告诉我,阿卡德,赚钱有什么诀窍吗?这些诀窍是否能够学会?”

“皇上,这是很实际的问题。任何明白致富之道的人,都可以把这些道理传授给别人。”

萨贡王的眼睛一亮:“阿卡德,你说的话正合我意。你能奉献你的心力完成这项任务吗?你愿不愿意把你的理财知识传授给一些教师,让这些教师再辗转教导其他人,一直到有足够的受过理财教育的人可以教导全国的百姓如何致富?”

阿卡德弯下腰,说道:“我是您谦卑的仆人,愿意听从您的命令。我很高兴把我所知道的一切献给我的萨贡王和同胞们。请让您的大臣安排 100 人的课堂,我将把获得财富的 7 个诀窍

传授给他们，我自己就是用这些诀窍从巴比伦最穷困的人变成富人的。”

过了两星期，遵照萨贡王的旨意，选出了第一批学生 100 人，学习地点在国家学习大厅，100 人围坐在一起，呈半圆形。

阿卡德在一张小桌旁坐下。桌上，一盏圣灯不时飘散出的香气，奇妙又迷人。

当阿卡德站起身开始讲述之前，一名学生轻推旁边的同学说：“瞧！他就是全巴比伦最有钱的人，看上去并不比我们这些人有什么特别之处啊。”

阿卡德开始说道：

“作为我们伟大萨贡王的一名忠实臣民，我现在站在这里为他服务。因为我曾经是一个梦想得到金子的贫穷少年，而且也知道应该如何获得财富，所以他让我把自己的知识传授给你们。

我是从最贫困的境地开始走向发达的。我没有任何优越之处，只是和巴比伦的每一个居民一样享受着快乐的生活。

我最早的一个金库就是一个旧钱袋。我讨厌它总是空空如也，毫无用处，总是希望它能变得又圆又鼓，里面装满丁当作响的金币。所以，我就尽力地寻找让它鼓起来的办法，结果找到了 7 个。

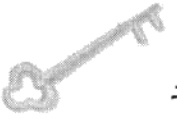
我非常愿意向诸位介绍这 7 个妙方，我称它们为七大要领，这是我对所有渴求财富的人提出的建议。在今后的 7 天时

间里，我将每天解说其中的一项要领。

请仔细倾听我讲述的这些知识。你们不妨与我辩论，或是同学之间彼此讨论。要透彻地掌握这些功课，这些功课也必定能为你们的钱包胀满奠定基础。首先，你们在座的每一个人都有必要开始创建自己的财富，然后才能谈到拥有理财才干。只有这样，你们才能传授这些道理给其他人。

我将用简单的方法教给你们如何使自己的钱袋变鼓，这是通向财富殿堂的第一步，每个人都必须首先迈出这第一步，才能攀登到财富殿堂上。

我们现在来说说第一个获得财富的诀窍。”



第一个诀窍
让你的钱袋鼓起来

阿卡德走到第二排，问一位若有所思的先生：“我的好朋友，你是做什么工作的？”

那位先生答道：“我是个专门刻写泥板的抄写员。”

阿卡德说：“我最初的工作和你一样，也是刻写泥板的工人，这就是说我也是靠我的努力工作，赚得了我的第一个铜钱。因此，你们也应该有相同的机会建立财富。”

他又对另一个坐在后面、满面红光的人说：“请你告诉大家

你靠什么为生。”

“我是个屠夫,”那人回答,“我宰杀从农夫那里买来的羊,然后把肉卖给主妇,把皮卖给鞋匠。”

“既然也是靠劳动得食,你也能做到和我一样成功。”

阿卡德向每一个参加学习的人询问他们的职业。问完后,他说:“各位可以看到,不论是贸易还是劳动都可以让人赚到钱。每一种赚钱方式,都是劳动者变劳动为金子流入其钱包的管道。只是,流入每个人钱包的金子的多或少,就要看你们的本事大或小,是不是这样?”

众人都表示同意。

“接下来,”阿卡德继续说道,“如果你们每个人都想为自己积累一笔财富的话,为什么不好好利用你们现有的积蓄呢?”

大家又表示赞同。

然后,阿卡德转向一个腼腆的人,他说自己是个鸡蛋商人,“如果你拿一个篮子,每天早上向里面放 10 个鸡蛋,每天晚上又从里面拿出 9 个鸡蛋,最后会发生什么事?”

“总有一天篮子会被装满。”

“为什么?”

“很简单,我每天放进篮子里面的鸡蛋比拿出来的多一个。”

阿卡德继而转问所有人:“你们中间谁的钱包是空的?”

这些学生起初以为是他们的老师在和他们开玩笑,相继笑

开。他们都挥动着自己的钱包。

阿卡德说：

“好吧，现在我要告诉你们第一个让钱囊鼓起来的诀窍。按照我告诉鸡蛋商人的话做，当你每次放 10 个铜板进钱袋的时候，只拿出 9 个来用。这样，你的钱袋马上就会开始变鼓，而且越来越沉，掂在手里很舒服，同时也会给你的灵魂带来满足。

这话听来太简单，也许会引你们发笑。我想说，我告诉你们的是我致富的经验，这是我迈出的第一步。

我曾经像你们一样囊空如洗，我痛恨自己的贫穷：钱包里没钱，我便无法满足我的许多欲望。但是当我开始像我告诉你们的那样——赚 10 个铜板，只花 9 个以后，我的钱包慢慢地鼓起来。我相信你们的钱包也必会如此。

现在我要告诉你们一个奇怪的真理，我也不知道其中的原因。当我开始只用十分之九的收入支付日常花销的时候，我仍旧可以生活得很好，并没有比从前缺少任何东西。这肯定是神的法则，让那些懂得节省下一部分收入的人更容易赚到钱，而那些总是钱袋空空的人却很难赚到钱。

你们最渴望得到的结果是什么呢？最能令你们感到满足的事，无非就是有朝一日拥有珍珠宝玉、锦衣玉食，能够尽情拥有一切物质的享受。当然，你还希望拥有实质的财产——黄金、土地、商品、成群的牛羊和报酬丰厚的投资。你每天从钱包中花去的那些铜板，会满足你第一项要求，而你存在钱包中的

那些铜板，是用来满足你第二项要求的。

我的学生们，这就是我发现的第一个使钱袋鼓起来的诀窍：只花掉钱袋中十分之九的钱。你们可以互相讨论这个诀窍。如果有人能证明它不是真的，请他在明天的课上告诉我。

第二个诀窍
控制你们的开支

第二天，阿卡德接着上课。

他说："有不少同学问我，如果一个人所赚的钱连日常生活开销都应付不来，他又何谈存下十分之一呢？昨天，你们当中有多少人钱包是空的？"

所有人都回答："我们全都是如此。"

阿卡德说：

"但是，你们的收入并不是一样的。有些人的收入要比其他人高，而有些人需要养的家人则比别人多。不过，你们所有人的钱袋都是一样空。现在我要告诉你们一个很不寻常但是永远不变的真理，那就是：除非我们有意克制，否则我们所谓的"必要开支"将总是与我们的收入相等。

这里你们混淆了必要开销和欲望的概念。你们自己的欲望及你们家人的欲望，是永远不能通过你们的薪水得到满足

的。所以，用你的收入来满足这些欲望的话，你的钱必然会不够用，而且，钱花光了之后，你仍然会感到不满足。

每一个人都承载着他们的能力所无法满足的诸多欲望。你们以为，一个人能够达到像我这样有钱的地步，应该能满足自己的所有欲望了吧？那你就错了。我的时间和精力都是有限的，我能走的路、能吃的东西以及我能享受的乐趣也有限。

我告诉你们，只要农夫给野草留出了生根的地方，它们就会生长起来，同样道理，只要有被满足的可能，欲望就会在人的心里膨胀起来。你们的欲望有很多，而你们有能力满足的却很少。

仔细地反思你所习以为常的生活习惯，你会发现其中有一些开支可以明智地删减掉。请把你们的每一个铜板都花在真正有价值的地方。

所以，不妨把你渴望花钱享受的每件事刻在泥板上。其中确实有必要做的，就选出来，然后从钱包里取出十分之九的钱去支付。划掉其他不必要的，因为这些欲望不过是常人俗事中的一小部分，一味地放纵它们，只会助长你的贪婪，终将后悔莫及。

接下来，为你的开支做一个计划。不要去动用你留下来让钱袋变鼓的那十分之一收入，把这作为你的一个强烈愿望。你要不断地修改你的开支计划，好让它能够帮助你，成为保障你钱袋变鼓的首要手段。”

这时，一个穿着华丽袍子的学生站起来，说道："我是一个自由人，我有权享受生活中的好东西。因此，我认为用预算强行规定自己花多少钱、买什么东西就像给自己套上了奴隶的枷锁，那将会使我的生活失去很多乐趣，而我自己也会变成一只负重的驴子。"

阿卡德回答："我的朋友，那么由谁决定你的预算呢？"

那位持有异议的学生回答："当然由我自己决定。"

阿卡德说：

"用你打的比方来说，假如这只驴子为他所背负的东西来做个预算，他做预算的范围会涉及珠宝呀、地毯呀和沉重的金条之类的吗？不会。他能够盘算出来的只能是从田里驮回来的稻草、谷类和一大袋的水。

制定预算的目的是为了让你的钱袋鼓起来，也是为了帮助你得到必需品，以及满足在你能力范围之内的其他欲望。它可以帮助你意识到你最迫切的需要是什么，把这些需要与你一般的愿望区分开来。你的预算就像黑暗洞穴中的一束光，它可以让你看清钱袋上的漏洞在哪里，这样你就可以堵住这些漏洞，把你的开支控制在必要而合理的范围内。

这就是使钱袋鼓起来的第二个诀窍：制定你的开支预算，用你十分之九的收入购买必需品以及满足那些有意义的欲望。"

第三个诀窍
让你的钱增值

第三天，阿卡德这样告诉他的学生：

“瞧！你们的钱包正在一天比一天鼓起来。你们已能严格要求自己将所得的十分之一储存起来，尤其是你们懂得了控制你们的开销，以守住不断增加的财富。接下来，我们将思考如何让财富为我们效劳、如何来增加我们的财富。装满金子的钱包令人满足，但它也许造就的只是一个吝啬鬼、守财奴，不会有别的意义。我们从自己的收入当中存下来的金子，只能算是个成功的开始。这些储蓄所赚回来的钱，才是建立我们财富的基础。

那么我们怎样才能让我们的金子为自己工作呢？我自己的第一次投资非常失败，因为我赔掉了所有的积蓄。我以后会告诉你们那是怎么一回事。而我第一次成功的投资是把钱借给了一个做盾牌的工匠。他每年都要买下整整一船从外国运来的铜做原料，但他没有足够的本钱支付给那些商人，所以需要向别人借贷。他是一个很正直的人，总是在卖出盾牌后归还所有的钱，而且还会支付一笔慷慨的利息。

我每次借钱给他之前，先拿回他付我的利息。这样，我的资本在增加的同时，资本本身所赚的孳息逐渐累积。最令人欣慰的是，这笔钱最后还会回到我的钱包里。

我在这里想告诉你们的是，一个人的财富不是由他钱包里铜板的多寡决定的，而是由他创造的收入决定的。这些收入可以使金子源源不断地流向他的钱袋，同时创造出更多的收入。这是每一个人都希望做到的，也是你们中每一个人的愿望。无论你是在工作还是去旅行，总是有稳定的收入源源不断地流入你的钱袋。

我因此而得到了巨大的收入，以至于被人们称为富有的人。我借钱给做盾牌的工匠是在投资获利方面的第一次尝试。有了这一次经验，我就随着本钱的增加，不断扩大投资。开始只有几个收入来源，后来发展到很多，于是财富就从所有这些地方不断地流入我的钱袋，我再用它们赚更多的钱。

你们看！我从少得可怜的收入中积攒出成堆的黄金供我自己驱使，每块黄金还可以继续不断地为我效劳，赚来更多的黄金。不光它们为我效劳，它们利滚利滚起来的利息也一起替我赚钱，让我的金库充盈。

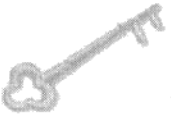
用这些方法可以让金子很快地增值。比如说，一个农夫在他第一个儿子出生的时候拿 10 个银币交给借贷商人，直到他的儿子满 20 岁。借贷商人答应了，同意每 4 年支付本钱四分之一的利息。因为农夫这笔钱是留给儿子的，所以他要求商人把每一次利息都加入本钱。

这农夫的儿子长到 20 岁的时候，农夫去找钱庄老板索回这笔银钱。老板向他解释，这笔银钱要以复利计算，所以原本 10 块银币现在已经翻成 31.5 块银币。

农夫十分高兴，由于他儿子还小，暂时用不到这笔钱，于是农夫继续把钱存入钱庄。到了他儿子 45 岁时，农夫死了，钱庄老板把农夫的这笔钱结算给他的儿子，共计 167 块银币。

照此一算，这笔银钱在 45 年的时间里靠利息滚利息增加了将近 17 倍。

这就是使钱袋变鼓的第三个诀窍：让每一个铜板都为你工作，像田野中的牲畜一样为你带来收入，使财富源源不断地流入你的钱袋。”



第四个诀窍
避免失去你的财富

阿卡德在第四天的课堂上这样说道：

“树大招风，一个人必须好好看护钱袋里的金子，否则就会失去它们。明智的人应该首先积累少量的财富，并学会保护它们，这样才有能力保护更多的财富。

一旦拥有了金子，人们就可能受到很多次看起来像是机会的试探，仿佛他能靠着这些看似可行的机会投资，赚到更多的钱。你的一些朋友和亲戚总是非常渴望进行这类的投资，同时鼓励你也加入到他们其中。

在你借钱给别人之前，最好调查一下借钱的人是否有偿债能力，信誉又如何，以免你费尽辛苦积攒的钱，付诸东流。

在对某项生意进行投资之前，你应该先熟悉这种生意可能存在什么样的风险。

我的第一次投资对当时的我来说简直是一个悲剧。我把自己辛苦积攒了一年的本钱拿给了砖瓦匠阿兹慕，他答应在出海远行的时候从腓尼基帮我买珠宝回来。我们计划把这些珠宝卖出去，然后一起分成。但那些腓尼基人无耻地欺骗了他，卖给他的全是一文不值的碎玻璃。我的本钱全赔光了。现在，我根据经验立刻就可以知道，托付砖瓦匠买珠宝是个愚蠢的决定。

因此，我想告诫你们从我的失败中吸取教训：不要过分相信你拥有自己所谓的智慧，而轻易地把财富投入到投资陷阱中去。在这方面应找经验丰富的人多商量。他们愿意免费提供这类建议，使你有可能很快获取你原先设想的投资利润作为回报。实践证明，这些建议真正的价值就在于能保你不受损失。

这就是让钱袋变鼓的第四个诀窍，它可以使你的钱袋免遭再次变空的厄运：在投资时一定要保证本钱的安全，只把钱投

资在那些既能够收回本钱，又可以得到合理利润的项目上。听从明智的人的建议，向那些善于投资的人求教，用他们的智慧保护你的财富。”

第五个诀窍
让你的房子成为一项有益的投资

阿卡德在第五课开始的时候这样说道：

“一个人用他的所得中的十分之九来生活和享受人生已经足够，假如他能再从这十分之九中取出哪怕一分钱用来投资，而不至于影响到生活品质的话，那么他的财富将会加速增长。

在巴比伦，大部分男人承担着养家的责任。他们付地主房租，他们的妻子也没有足够的空间可以种种花养养草，孩子们也没有玩的地方，只能奔跑穿梭在肮脏的巷弄中。

如果一个人没有自己的土地，就没有办法让他的家人真正享受到生活的乐趣。有了土地，他的孩子们才能在干净的地上玩耍，他的妻子则不仅可以在那里种植花草，而且还有地方种一些蔬菜。

人们吃到自己园地里结出的无花果和葡萄的时候，心中总

是充满了欢乐，为自己的土地而自豪，而且变得更加自信，工作也更加卖力。所以，我觉得每个人都应该有属于自己的住宅，为他自己和家人遮风避雨。

对于任何真正想拥有自己房子的人来说，这并不是非常困难的事。我们伟大的萨贡王已经扩大了城墙，现在巴比伦有很多还没有被利用的土地，而且它们的价格也很公道。

同时我要告诉你们，那些经营贷款业务的钱庄，很高兴你们向他们借钱买自己的房屋和土地。假如你能拟就一个购屋计划，提出一个相对合理的必要数目，你完全能借到钱，支付那些砖瓦匠和建筑商的工钱。

房子落成，你付钱的对象由过去的地主，变成了现在的钱庄老板。你分期付钱给钱庄老板，每一次付款后，你的债务就少一些，几年之后房产便全是你的了。

到那时你该有多快乐，因为你终于拥有了自己的财产，你唯一的负担只剩下为萨贡王缴税而已。你的妻子可以常常把漂亮的袍子带到河边去洗，回来时顺便盛一羊皮袋的水浇灌家里的鲜花和蔬菜。

一个人有了自己的住宅，就会得到很多这样的好处。而且，他也可以节约很多生活费用，用它们来获取生活中的更多快乐，使自己更多的欲望得到满足。这就是让钱袋变鼓的第五个诀窍：拥有你自己的房子，并使其成为一项有益的投资。”

第六个诀窍
确保未来的收入

就是阿卡德在第六堂课上所说的：

“每个人从出生到死亡都要过日子。这组成了人生的路，除非他小小年纪就蒙神宠召。所以我说，每个人都得为自己的老年生活做准备，预留够用的金钱，同时还要为自己死后无法再养家做好准备，也就是说还需预备够用的钱给家人。今天课程的主要内容，将要教导大家，如何在赚钱相对困难时，做好上述的预备。

靠合理的理财之道累积起财富的人，应该为将来着想。他有必要作个投资计划，以确保后半生的经济有可靠的供应，直到他老了，他就能靠这笔早有准备的钱来安度晚年。

人们可以用很多方法来保证自己未来的收入。他们可以把财富埋藏在一个秘密的地方。但是，无论他们掩藏得有多么隐秘，这些钱都有可能被贼偷走。所以，我建议你们不要用这个办法。

人们可以为将来的收入而购置一些房产或土地。如果他们能够正确地估计出土地的潜在用途和价值，就能买到可以保

值或增值的地产。这样，他们在将来需要的时候就可以靠地产的赢利取得收入了。

他也可以把小额的钱存入钱庄，并定期续存增加数额。钱庄老板所付的利息，将使这笔钱连本带利不断增加。我认识一位鞋匠，名叫安山。他告诉我，8 年来，他每周定期存两块银币在钱庄。钱庄老板最近给他结算本金和利息，结果令他非常欣喜。他那些小额定期存款加上每 4 年 25%的利息，总共得到 1 040块银币。

我也很为他高兴，便用我擅长的算术帮他进一步计算：假如他继续每周存两块银钱再坚持 20 年，他可以从钱庄老板那里得到 4 000 块银钱，这些钱够他花一辈子了。可见像这样长期的小额定期存款，也能获得相当的报偿。

既然这样的定期小数目的投资可以带来如此丰厚的回报，没有人会不愿意为自己的晚年生计和自己的家人做一些有益的准备，不论他现在多么有钱，也不论他能投资多少。

我进一步对这一点做出解释，我相信，会有那么一天，那些富有智慧的人将设计出一套保险计划，凭借百姓们平常定期支付的数目不多的钱，聚成大笔的财富，用来保障这些人死后他们家人的生活。我认为这个计划非常可取，我会极力提倡。但是现在，实行起来不太现实，因为这种有计划的缴费，其运作的周期恐怕要超过所有在座众人或参与者的寿命。这计划必须稳妥得像萨贡王的宝座一样，才能出笼，并造福人类。因为即

使起初只是一点小钱，到了家中有人过世时，这笔钱也终将变成足够全家使用的财富。

但是，既然我们生活在现在，无法获得未来的福祉，我们就必须自己想办法来为以后做打算。我真诚地建议所有的人在他们年富力强的时候为以后的日子做准备，因为老人和失去主人的家庭是没有办法让空钱袋变鼓的。

这就是让钱袋鼓起来的第六个诀窍：为你的老年和身后的家人提早做准备。”

第七个诀窍
增强你自己赚钱的能力

阿卡德在最后一天的课上这样说道：

“今天我要讲给你们听的是摆脱贫困最有效的方法。今天我不谈与黄金有关的话题，而是要谈一谈在座各位自身的问题。我先来举一个例子给你们听，我们来看一看，例子中的这个人在工作上的成功或者失败面前，是怎么想的，又是怎么生活的呢？

几天前，一个年轻人来我这里借钱。我问他干嘛借钱，他

抱怨说他的钱老是不够用，我就对他说，这表明他这个借款人偿债能力很差，因为他每月根本攒不下钱来偿还贷款。

‘年轻人，你需要做的是赚更多的钱，’我对他说，‘你有没有为提高自己的赚钱能力而做些什么呢？’

‘我能做的就是在两个月里6次到我的雇主那里要求增加报酬，但是没有一次成功，’他回答说，‘不可能比这更经常地提出要求了。’

我们可能会笑他头脑简单，但他确实掌握了一个增加报酬的重要前提。他很想得到更多的报酬，这种愿望是十分正当而且可以解释的。

想成为有钱人，就必须先有赚钱的愿望。这愿望务必非常强烈而且明确。简简单单的愿望总显得太虚弱。一个人若只是简单地想‘希望我也能成为富翁’，这目标就定得缺乏进取心。假如一个人渴望拥有5块黄金，这个愿望不难实现。在他夙愿得偿，且守住这些黄金之后，他就能通过类似的方法赚来10块、20块以至1 000块的黄金。瞧！这样他很快就会成为富翁。他在学习实现简单而明确的愿望的过程中，已经逐渐摸索出一个人怎么能赚来更多的钱的办法了。这也正是财富的累积过程：不要嫌钱少，先从小数目开始，逐渐赚得多一些，总有一天能赚得更多。

目标务必要力求简单、明了。目标如果太多、太杂乱以至于超出你的个人能力，必然难以实现。

随着一个人对自己的营生越来越精通，他赚钱的能力也会随着增加。当我还是一个贫穷的书记员，每天靠刻些黏土板挣几个铜板的时候，我发现其他比我刻得多的人得到的工钱也比我多。所以，我决心成为最熟练的书记员。不久我就发现了他们成功的秘诀，于是我把更多的兴趣、注意力和精力投入到工作里，很快就没有人能比我刻写更多的黏土板了。而技巧的纯熟也给我带来了回报，我不必几次三番地去请求增加报酬，雇主就痛快地答应了我的请求。

如果我们拥有更多的智慧，就会有机会赚来更多的钱。提高自己的工作技能，向技术上超过自己的人学习，你会获得相应的报偿。作为一个工匠，你可以向他这一行业中技艺最精湛的老工匠学习，学习他们的许多技巧和方法。作为一个律师或医生，你可以与其他同行进行讨论、交流心得。作为一个商人，你可以不断寻求物美价廉的好货。

各种工作都在不断地改变和进步，因为聪明的人们总是努力用更精湛的手艺为自己的主顾服务。所以，我要催促那些现在处在领先地位的人不要停止进步，不然就会被淘汰。

许多事都能使人的生活变得更好，任何一个尊重自己的人都应该按照我下面说的去做：

尽可能地还清你欠下的债务，不买你的购买力达不到的物品；

尽全力照料好你的家人，让家人总是赞赏你，时常想到你，

提起你。活着时就立好遗嘱，以防备有一天万一蒙神宠召，你的财产能按照你的意愿得以适当的分配。关心那些频频遭受厄运、屡受打击的处于困境中的人，尽可能地适度帮助他们。

这就是让你的钱袋变鼓的第七个诀窍：提高自己的能力，不断学习，增加自己的智慧，做一个手艺和人品都更好的人。这样你就会对自己有足够的信心，去实现自己的愿望了。

这些就是使钱袋变鼓的 7 个诀窍，它们是我很久以来从自己的成功中总结出来的，现在我把它推荐给所有想要获得财富的人。

朋友们，巴比伦有的是黄金等着你们去赚，那些黄金超过你们梦中所想像的数目。没有人数得出这些黄金有多少，我只知道我们全巴比伦的所有人都来分也分不完。

放手去做吧，试一试我这几天教给你们的这些理财之道，希望你们变得像我一样有钱。

如果真的能这样，那就将我的这些理财之道教给更多的人，让我们尊敬的萨贡王的每个光荣的百姓都能自由地分享我们所挚爱的这座城市的巨大财富。

巴比伦富翁理财圣经——秘诀3
严格遵守远离贫穷的七条至理名言

第3条理财秘诀就是严格遵守远离贫穷的七条至理名言。

第一条秘诀：**让你的钱袋鼓起来。**

初步的原始资金积累不仅能够带给我们生活安全感，还是我们理财的基础，也是种下财富种子的第一步。

第二条秘诀：**控制你们的开支。**

“开源”与“节流”总是相辅相成的。我们生活中面临各种各样的诱惑，让我们好不容易鼓起来的钱袋不自禁地往外掉钱。所以，我们需要严格地按照支出预算行事。

第三条秘诀：**让你的钱增值。**

如果我们不能让自己辛苦积攒并坚守的钱不断增值，那么这些钱仍然只能起到十分基本的作用。要让每分钱都为你效力，带来收益，这样你才能真正拥有财富并且实现财务自由。

第四条秘诀：**避免失去你的财富。**

风险和收益总是并存的。在让你的钱增值的过程当中，难免要承担一些风险。为了避免失去你的财富，你需要向内行的具有智慧且乐于分享的人寻求忠告，让你的投资更具有安全性和获利性。

第五条秘诀：**让你的房子成为一项有益的投资。**

我们的很多生活必需品都是消耗性的，用完了就一钱不值，唯有住宅，不但不是消耗性的，反而是保值性、增值性的。所以应谨慎选择住房，使其变成有益的投资。

第六条秘诀：**确保未来的收入。**

未雨绸缪，现代社会为我们提供了许多工具，诸如人寿保险等来帮助我们规划自己的收入。

第七条秘诀：**增强自己赚钱的能力。**

拥有一门专长是最好的保护财产的方式，唯有不断增强自己的赚钱能力，才能够确保以上六条秘诀最为有效地实施。

第二篇

保护财产，努力使其增值

第4章

运用黄金的五条法则

——运用积蓄创造财富的妙方

主要人物

◇卡拉巴伯(Kalabab)，巴比伦富翁之一，拥有自己的商队，本章由他主讲。

◇诺马希尔(Nomasir)，阿卡德的大儿子，曾经带着阿卡德给他的一袋金子和智慧泥板去尼尼微闯天下，经过一无所有之后又重新获得了一切。

◇阿卡德(Arkad)，巴比伦最富有的人。

“假如有这样一个机会在你的面前，一个装满黄金的钱袋，和一块刻着智慧话语的泥板，你会做出怎样的选择呢?”27 张被沙漠里的毒日头晒得像古铜般的脸庞，聚精会神地听着。然后这 27 个声音汇集在一起：“黄金，当然是黄金!”

卡拉巴伯昂首向天，说：“听啊，你们听见漆黑的夜里荒野上野狗的叫声了吗? 因为饥饿，它们狂吠、吼叫。但是一旦它们吃饱了，又会做什么呢? 互相撕咬，或是昂着头走来走去。没有谁去想它们能不能活到第二天早上。

人类原来也是这样，让他们在黄金和智慧之间做出选择，他们是怎么做的? 抛却智慧，选择黄金过他们的挥金如土的生活。挥霍净尽之后，他们痛哭流涕，因为他们不再拥有黄金供自己享乐。你们要知道，只有那些懂得并遵行黄金定律的人才有资格占有黄金。”

沙漠的寒夜很冷，恰巧，忽然有一股冷风吹来，卡拉巴伯只能拉紧身上的白袍使自己暖和一点。

“因为你们在长长的旅途中一直忠诚地为我服务，很好地照顾着我的骆驼，并且毫无怨言地穿越灼热的沙漠，勇敢地与强盗搏斗，保护了我的货物，我今晚就讲一个关于5个黄金法则的故事，我保证你们以前从未听过这个故事。

你们要仔细听好我所说的话，如果你们能够理解其中的真谛，而且注意使用它们，就会在未来的日子里获得很多的金子。”

卡拉巴伯突然停了下来，神情庄严。巴比伦的澄澈而蔚蓝的苍穹星光闪耀，照着卡拉巴伯和他的一群仆人以及他们背后的帐篷。这些帐篷扎在地上，很牢固，可以防范突然来袭的沙漠风暴。帐篷旁边捆扎停当的货物，整齐地摆在那里，货物上面蒙了兽皮。四周是骆驼群散处在沙地上，有几只骆驼吃饱了立在一旁反刍，有的则已经酣然睡去。

负责货品包扎的工头说道：“卡拉巴伯先生，你给我们讲过许多故事。我们都希望在履行与您的雇工合约之后，能依靠从您那里获得的智慧来改变我们后半生的生活。”

“我给你们讲的故事都是关于我在遥远而奇异的地方的历险，但是今晚我要告诉你们阿卡德的智慧，他可是一个既富有又睿智的人。”

“我们听说过他的许多事情，”带头的工人说，“因为他是巴比伦有史以来最富有的人。”

“他是非常富有，但那是因为他知道黄金的法则，而且比其

他任何人都精通。现在我就要把他的智慧告诉你们，这些也是很多年以前，当我还是个孩子的时候，在尼尼微听他的儿子诺马希尔说的。

当时，我陪着我的主人，在诺马希尔的家里——那如宫殿一般豪华的宅子里一直待到深夜。我跟随我的主人带着好多捆成色上好的地毯，拿去给诺马希尔瞧一瞧地毯的颜色，为的是务必要使他满意。当然，他十分满意。看过以后，他邀请我们坐下来，与他一起喝一杯他珍藏的香醇的美酒，来暖暖胃，这样的款待不是每一个去他那里的人都能得到的。一边喝酒，诺马希尔一边讲述有关他父亲阿卡德的富有智慧的故事，这也就是我即将要讲给你们听的：

“你们都知道，按照巴比伦的习俗，富有的父亲总是把儿子留在身边，好让他们以后继承自己的财产。但阿卡德却对这个习俗不以为然。所以，等诺马希尔到了成年的时候，阿卡德就把这个年轻人叫来，对他说：

‘我的儿子，我希望你能继承我的财产。不过，你必须首先证明自己有能力管理好它。所以，我想让你到外面的世界去用自己的本领创造财富，并成为一个受人尊敬的人。

为了让你有个好的开始，我将给你两样东西，我自己当年就是靠这两样东西从一个穷小子白手起家积累了现在的财富。

首先，我要给你一袋金子。如果你能很好地利用它，这将

成为你未来财富的基础。

另外，我要给你这块黏土板，上面刻着5个黄金法则。只要你按照这5个法则去做，它们就能带给你力量和安全。

从今天算起，10年为限，10年之后，你必须回到我这里，把你在外头所赚到的资产的数目报告给我。假如你以你赚来的钱的数目证明你配得上继承我的财产，我就指定你为继承人。否则，我只好把财产捐给祭司们，让他们用这钱恳求诸神安慰我的灵魂。'

于是，诺马希尔把那一袋黄金和用丝绸包裹好的泥板谨慎地放在身上藏好，骑着马离开巴比伦到外面闯天下去了。整整10年之后，诺马希尔遵照与父亲的约定，回到巴比伦父亲的家中。阿卡德摆设豪华的盛宴迎接他的归来，还邀请了他们的许多亲友。宴席结束，阿卡德夫妇坐上大厅旁如同萨贡王宝座般高贵的座位，诺马希尔恭敬地站在他们身前，遵从他向父亲许下的承诺，清点他在外闯荡10年所赚下的资产。这时天色已经暗了下来，大厅里油灯的灯芯不断飘出烟雾。

仆人们身穿白色袍子，他们用棕榈叶扇走烟雾。大厅里面飘散着尊贵的气息，诺马希尔的妻子领着两个幼小的儿子，与阿卡德家的亲友一起，都在诺马希尔的席子后面坐下，他们都想听他讲述10年来在外闯荡的经历。

'我的父亲，'他恭敬地开口说道，'我为您的智慧所折服。10年前当我刚刚成年的时候，您告诉我要到众人之中去，而不

要只等着继承您的财产。

您慷慨地把金子和您的智慧送给了我。至于那些金子，唉，我得承认我对它们的支配很失败。实际上，由于我缺乏经验和阅历，金子就像受惊的野兔一样从我的手中逃走了。'

父亲慈爱地微笑着，说：'我的儿子，继续把你的故事详细地告诉我。'

'我决定出发去尼尼微，因为那是一个正在发展的城市，我相信自己能在那里找到机会。我加入了一个商队，还在那里交了很多朋友。其中有两个很会讲话的人，他们有一匹非常漂亮的白马，它能够跑得像风一样快。

在旅行的途中，他们十分肯定地告诉我，尼尼微的一个有钱人有一匹最好的马，从未在任何比赛里失败过。它的主人相信其他的马肯定都跑不过它。所以，无论赌注有多大，他都愿意赌他的马可以击败巴比伦一带所有的马。但是我的朋友们说那匹马和他们的马相比，简直就是一只瘸腿的驴子。

他们愿意让我和他们一起下注赌马，说这是帮我的一个大忙。我被这个计划鼓动得跃跃欲试。

结果我们的马输得很惨，而我也输掉了大部分的金子。后来，我发现这两个人原来勾结在一起骗了我，他们经常跟随商队到处旅行，寻找目标下手。你们明白了吧，尼尼微的那个人也和他们是一伙的，和他们一起分享赌赢的钱。这个狡诈的骗局给了我第一个教训，就是要保护好自己。

但是，没过多久，我立刻又开始了另一堂让我损失更加惨重的功课。沙漠商队中我还有另一位年轻要好的朋友。他和我一样都是出身于富家子弟，他到尼尼微去是想找个合适的落脚之处。在我们就要抵达尼尼微前不久，他告诉我在尼尼微有个商人刚刚过世了，他有间商品种类很全、主顾也很多的店面不得不转让出去，转让金只需要一点点钱，他想拉我合伙兑下这间店铺，但是他手里没有现钱，必须先回一趟巴比伦去取本钱，所以他要我先用我的黄金替他垫付他的那一半本钱，我答应了。讲好的是用我的钱做本钱，稍后他带来的黄金共同作经营之用。

这位朋友一回到巴比伦，就迟迟不再露面，再与我在一起后，又有许多事证明，他也是个无耻的家伙，是个挥霍无度的蠢货。我只好把他赶走。但是这时我们兑下来的那间店铺的情况已非常糟糕，只剩下积压的货底，我又没有金子来添购新货。没办法，我只好以极低的价格将店铺转手卖给一个以色列人。父亲啊，接下来我的日子就更加凄惨了。我四处去找工作，四处碰壁，因为我从来没有受过什么职业训练，也没掌握任何技能。我最初是卖掉我的几匹马，接着卖掉我的随从，后来卖掉来不及穿的华贵的衣裳，用它们换取食物和可以安身的地方，我的生活开始一天不如一天。

不过，在那些困苦的日子里，我仍然记得您对我的信心，我的父亲。您让我到外面来闯荡，成为一个真正的人，我决定不让您失望。’

他的母亲听到这里，用手捂着脸，轻声地哭了起来。

‘这时，我想起了您给我的黏土板，上面刻着5个黄金法则。于是，我仔细地读着您智慧的语言，突然发现如果我当初先懂得了这些智慧，就不会失去我的金子了。我牢牢地记住了这些法则，准备在幸运女神下一次向我微笑的时候，依照长者的智慧明智地行事，再也不要像毛头小子那样鲁莽决定了。

今晚，我将为在座的各位朗读我父亲10年前刻写在黏土板上送给我的智慧：

5个黄金法则

- 一个人只要坚持从他的收入中拿出至少十分之一用来为他的将来和他的家人创造财富，金子就会源源不断、越来越多地流入到他的手中。
- 金子会为那些懂得如何使用它们的人忠实而勤恳地工作，像田地里的牲口一样为主人带来更多的财富。
- 那些在投资的时候谨慎行事、向行家求教的人才能牢牢地保护好自己的金子。
- 那些对自己不了解的生意投资，或者不听从行家建议的人将失去他们的金子。
- 不现实地投资、听信骗子的花言巧语，以及轻信自己无知幻想的人都会在投资中失去自己的金子。

这就是我父亲写的5个黄金法则，我觉得它们比金子本身更有价值，我后面的故事将向你们证实这一点。'

他又一次转向他的父亲，'我刚刚讲述了自己的无知让我陷入了怎样的贫穷和绝望。

但是，人不会总是倒霉。我后来找到了一份工作，负责管理修筑外城墙的一群奴隶。

按照黄金运用的第一定律，我从第一个月开始每月从薪水中存下一块铜板，并且不放过每个存钱的机会不断地存，直到把一堆铜板换成一块银币。因为日常生活的费用也是一笔不小的开支，所以我存钱的速度不是很快。

我开始花钱比较节省，因为我下决心要在10年内赚回我父亲当初给我的那一袋黄金，并且再多赚更多的黄金证明我的能力。

有一天，那些奴隶们的工头来找我，对我说：'看得出你的生活非常简朴，年轻人，你从不乱花钱。你是不是已经存起了许多你自己赚来的黄金？'

我回答：'没错，我最大的渴望就是攒钱，以补足当初我父亲给我那一袋子黄金，那些钱被我浪费掉了。'

他说：'你可真有骨气，我佩服你。但是你知道吗？你积攒下来的黄金能够为你赚更多的钱。'

我说：'唉！我曾因为盲目投资受到过非常惨痛的教训，以致我把我父亲给我的黄金全部赔光了，我怕我会重蹈覆辙。'

‘如果你信得过我，我就教你如何让金子为你赚钱，’他说道，‘外城墙在一年之内就能完工，到时就要开始用铜打造各个城门，用来保卫这座城市不受敌人的攻击。整个尼尼微都没有那么多的金属可以打造城门，而且萨贡王也没有想到这个问题。我的计划是这样的：我们有一群人将凑钱组织一个商队到远方的铜矿和锡矿去，从那里买回可以为尼尼微打造城门的金属。当萨贡王下令打造城门的时候，城里只有我们出售金属，他就会给我们出个很好的价钱。即使萨贡王不从我们这里买铜，我们也可以把它们卖给其他人，价钱也不会差。’

我听了他的建议，觉得是个好机会，应该按照第三个黄金法则那样去做。结果也没有使我失望。我们的合作非常成功，而且我原来很少的积蓄也通过这次交易大大增加了。

后来，我又与这一伙人在其他事业上做投资的合伙人，他们每个人都懂得理财之道。对于每一项投资计划，在准备投资之前，他们都十分谨慎地讨论。他们从不冒险或者盲目投机，弄得赔尽老本，或者把钱压在毫无获利潜力的投资上被套牢。如果他们知道我过去曾经受骗去赌赛马，或者投资毫无经验的事业那样的蠢事，他们一定会说我欠考虑。他们能立即找出这些投资计划的漏洞所在。

通过与这些人交往，我逐渐学会如何更安全地理财并增加利润。一年又一年，我的财富迅速地增长。最后，我终于赚回了我曾经痛失的黄金，而且我还赚得更多。

经过了不幸、考验和成功，我一次又一次地检验了父亲送给我的5个黄金法则，每一次都证明它们是完全正确的。对于那些不知道这些真理的人来说，财富来得难，去得快。但是对那些遵从这5个法则的人来说，赚钱并不困难，而且他们的财富还会为他们带来更多的财富。'

诺马希尔说完，示意一个站在房间后面的奴隶。这个奴隶分三次拿进来三个皮袋。诺马希尔拿过了其中一个袋子，放在他父亲面前的地板上，对他说：

'您曾经送给我一袋金子，巴比伦的金子。现在我带回同样重量的尼尼微的金子，就和我们约定的一样。'他这样说着，又从奴隶的手中接过另外两个袋子，也放在了他父亲的面前。

'父亲，我以这两袋黄金向您证明，我看待您的智慧重于您的黄金。人能计算出黄金的价值，但是有谁能算得出智慧的价值呢？缺少智慧，黄金的占有者将很快失去他的黄金，最后也能成功地获得黄金。这3袋黄金就是最好的证明。

父亲，今天我能站在您的面前称颂您的智慧，是它使我成为现在这样一个富有而受人尊敬的人，这应该是我这一生最大的满足。'

阿卡德摸摸诺马希尔的头，满脸关爱地说：'你成功地掌握了我交给你的功课。能有一个像你这样的儿子来继承我的财产，这是我的幸运。'"

卡拉巴讲完了他的故事，看着他的听众们。

他问道：

“你们怎么看这个诺马希尔的故事？你们中谁能为他的父亲或是岳父很好地管理财产？

如果你们对这些令人尊敬的老人说：‘我旅行了很多地方，学会了很多东西，做了许多工作，而且挣到了很多钱，但是我却没有留下多少金子。有些钱被明智地花掉了，有些被愚蠢地花掉了，还有很多被我莫名其妙地失去了。’他们会怎么想？

你们认为命运本来就不公平，有些人注定富有，而其他人注定贫穷吗？你们错了。

如果一个人懂得这 5 个黄金法则，并好好利用它们，就会得到更多的财富。

因为我年轻时就掌握了这五大定律，所以现在能成为一个富有的商人。我没靠其他什么神奇的手段赚来财富，要知道财富来得快，去得也快。

占有财富到能为自己带来享受和满足的地步，需要走一条很漫长的路，因为财富积累需要丰富的知识和执著的信念，那些善于思索的人，把积攒财富当做一个轻松的任务。背负这个任务坚持不懈地朝前走，他们总能达到最后的目标。

这五大定律会给勇于实践者带来丰厚的报酬。每一条定律都有丰富的内涵，我想你们也许仍然不重视我的故事，所以

我有必要重述一遍这五条定律。我已经从本质上了解了每一条定律，因为我从很年轻时便已认识到它们的价值。但是等到我彻底了解了这价值，我的精神感到无比的满足。

黄金运用的第一条定律：凡是把他的收入的十分之一以至更多储存起来，用在自己和家人的身上谋求更好的未来的人，黄金将乐意流向他的身边，而且数目会成倍地迅速增加。

一个人只要坚持从他的收入里拿出十分之一的钱用来进行明智的投资，就可以不断添置有价值的产业，为自己的晚年和身后的家人提供稳定的收入。这个法则还指出，这样的人可以很容易地赚到钱。我自己的经历就是很好的证明。我积累的金子越多，它们为我带来的收入就越多，也越快。这些就是第一个黄金法则说明的道理。

黄金运用的第二条定律：凡是承认黄金是获取利润的工具又善于利用这一工具的黄金的占有者，都会成功驾驭黄金，榨取每一块黄金所能带来的每一分利润，而且他利用黄金获取利润的速度远远快于田地里长出的粮食带来的利润。

实际上，金子很愿意为拥有它的人服务，在机会到来的时候，它会急切地完成自我增值。每一个有积蓄的人都有机会利用手中的钱获得丰厚的利润。时间越久，财富的增长就越快。

黄金运用的第三条定律：凡是谨慎地占有黄金，且愿意

听从聪明人的指导善于运用黄金的人，黄金会越加牢固地为他所拥有。

老实说，金子总是愿意追随谨慎的主人，而抛弃粗心的主人。向善于理财者求教的人很快就能够学会如何保护自己的财富，明智地进行投资，并享受财富增长所带来的乐趣。

黄金运用的第四条定律：凡是投资在自己很陌生的行业，或是在有经验的投资者认为没有投资潜力的领域进行投资的人，都将与黄金失之交臂。

那些拥有金子却不善于理财的人会觉得有很多投资都可以获得丰厚的利润，但很多时候这些投资不但有可能使他失去本钱，而且经过行家的分析，也不可能带来很高的利润。所以，轻信自己并在不熟悉的生意中进行投资的人，常常会发现自己的决定并不完善，结果还要为无知而付出本钱作为代价。真正明智的人总是在理财行家的指点下进行投资。

黄金运用的第五条定律：凡是把黄金运用在不可能得利的事业上，诸如听从能说会道的骗子诱人的建议，或者因为自己的经验短缺不懂投资概念而随意抛掷黄金的人，黄金将不可挽留地流失。

刚刚得到财富的人经常会有一些像冒险故事一样令人兴奋的发财幻想。他们幻想自己的财富有着非凡的魔力，能够使不可能的利润成为现实。但是，请你们看看周围那些明智的人，他们知道任何暴利的背后都潜藏着巨大的风险。

不要忘记那些尼尼微的商人，他们决不会投资于任何可能赔本或无法获得利润的生意。

黄金运用五大定律的故事就是这样。在我讲述这些故事的过程中，我也揭示了我自己获得成功的秘诀。但是，这些不应该称为秘诀，因为这是我们每个人都必须懂得并应该付诸实施的真理。弄懂这真理之后，你们就不必再像野狗那样每天要为饮食担忧。明天，我就要进入巴比伦。看！贝尔神殿顶上，那永不熄灭的圣火！黄金遍地的巴比伦城触手可及。明天，你们每一个人的手里也都将捧着沉甸甸的黄金，那是你们对我辛勤服侍应得的报酬。

10 年之后，关于这些金子，你们会讲述些什么事情呢？

如果你们中有人像诺马希尔那样用自己的一部分金子来开始创业，而且遵循阿卡德的指点，明智地理财，那么 10 年后你们就会像阿卡德的儿子那样成为富有的人，并且得到人们的尊敬。

我们一生中的明智之举使我们开怀，也使我们受益。同样，我们不智的行为将带给我们痛心的折磨，令我们永生难忘。而其中最令我们痛心的就是那些曾经来到我们身边，但却被我们轻易放过的机会。

巴比伦有着无尽的财富，到现在还没有人能算出它的蕴藏数量。但是一年又一年，巴比伦更加富有、更具价值，就像每块田地自有其财富一样，这是一种赏赐，等待那些渴望合理获得

财富的人出现，然后赐给他。存在你的欲望中，有一种超然的力量。试着用黄金运用的五大定律的理论激发这种内在的超然力量，巴比伦无尽的财富也有你的一份。

巴比伦富翁理财圣经——秘诀 4
实践黄金运用的五条规律

第 4 条理财秘诀就是实践黄金运用的五条规律。

黄金运用的第一条定律：

凡是把他的收入的十分之一以至更多储存起来，用在自己和家人的身上谋求更好的未来的人，黄金将乐意流向他的身边，而且数目会成倍地迅速增加。

黄金运用的第二条定律：

凡是承认黄金是获取利润的工具又善于利用这工具的黄金的占有者，都会成功驾驭黄金，榨取每一块黄金能带来的每一分利润，而且他利用黄金获取利润的速度远远快于田地里长出的粮食带来的利润。

黄金运用的第三条定律：

凡是谨慎地占有黄金，且愿意听从聪明人的指导善于运用黄金的人，黄金会越加牢固地为他所拥有。

黄金运用的第四条定律：

凡是投资在自己很陌生的行业，或是在有经验的投资者认为没有投资潜力的领域进行投资的人，都将与黄金失之交臂。

黄金运用的第五条定律：

凡是把黄金运用在不可能得利的事业上，诸如听从能说会道的骗子诱人的建议，或者因为自己的经验短缺不懂投资概念而随意抛掷黄金的人，黄金将不可挽留地流失。

第5章

巴比伦放贷人的金玉良言

——保护财产并使其增值的法则

主要人物

◇罗当(Rodan)，一位技艺精湛的巴比伦制造工匠。

◇马松(Mathon)，巴比伦著名的放债人。

◇阿拉曼(Araman)，罗当的姐夫，希望能够有本钱做点小生意致富。

整整50块金币！家住巴比伦的矛匠罗当的皮囊里从来没有装过这么多黄金。他踌躇满志，欣喜地迈开大步走向巴比伦王宫殿外的大马路。每一次迈步都会碰到皮囊里的金子，叮叮当当地响，这胜过罗当听过的最美妙的音乐。

50块金币！全是他的！他真的无法理解这份好运怎么会降临到自己头上。这些金子到底会带给他怎样的力量？有了它们可以购买罗当想要的任何东西：一栋豪宅、一块土地、一群牛或一群骆驼或一群马、一辆战车，总之，想要什么就可以买什么。

他到底该怎么用这些黄金呢？晚上，在他转进他姐姐住在街角的那条路上，他的脑子全让这些闪闪发光、叮当作响的黄金给占满了，似乎除了这些黄金，全世界所有其他东西他都可以抛弃。

几天后的一个晚上，罗当不知所措地走进了马松的店铺。马松是一个借贷商人，同时还贩卖珠宝和华丽的布匹。罗当没

有左右张望那些漂亮的商品，而是直接走向了店铺尽头处主人的房间。他来到后面，看见穿着体面的马松正在吃饭，旁边有一个黑奴在伺候他。

“我想向您求教，因为我知道您是位行家。”罗当傻乎乎地站在那里。

马松黄瘦的脸上现出一个友好的微笑，向他致意：“你有什么问题，想要请教一个借贷商人？你在赌桌上手气不好？还是有哪个漂亮的姑娘把你迷住了？我认识你这么多年，但你以前有难处的时候从不来找我帮忙。”

“不！不！不是的，我不是跑这儿来跟你借钱的。是这样的，我希望你能给我提一些明智的建议。”

“听啊！你们听！这个人在说什么？还从来没有人找过放贷的人寻求建议，莫非是我的耳朵出了毛病？”

“我是认真的。”

“真是这样吗？矛匠罗当到马松这儿来不是为了借钱，而是为了寻求建议，他在耍什么花样？许多人因为自己的荒唐，胡乱花光了钱，然后找我借钱，可是他们从来不想听任何建议。不过也是，世上有哪一个人，比靠放贷为生的钱庄老板更有资格给人提出建议呢？”

马松接着说道：“罗当，你可以留下来与我共进晚餐，做我今晚的客人。”

他吩咐那位黑奴说：“安东！为我们寻求建议的朋友、矛匠

罗当铺条毯子，他是我们今晚的贵宾。给他呈上佳肴，用最大的杯子倒最好的酒招待他，让他喝个尽兴。”

马松说：“现在，来告诉我，是什么在困扰着你？”

罗当回答：“是萨贡王的礼物令我一筹莫展。”

“萨贡王的礼物？是萨贡王——送你的礼物，这礼物令你一筹莫展？是什么礼物？”

“我为王宫卫士们设计了一种新式矛尖，萨贡王对我的工作很满意，所以赏赐给我50个金币，但现在我不知道应该拿它们怎么办。我一直在想应该和谁一起分享这些钱。”

“这很自然。很多人都想得到金子，但是没有多少人真正得到它，而且一旦有人得到金子，很快就会有许多人想分上一杯羹。可是，你不会对他们说‘不’吗？你的意志难道并不像你的拳头这样坚硬吗？”

“我可以对许多人说‘不’，但是有的时候同意他们的要求更容易些。一个人难道能拒绝和他唯一深爱的姐姐分享他的金子吗？”

“那是自然，你自己的姐姐当然希望你能分享报酬的喜悦。”

“但是，她跟我借钱是因为我姐夫阿拉曼，她一直希望阿拉曼能经商致富。但是她总觉得阿拉曼没有钱是因为从来没有遇到机会。她来求我借这些黄金给他，好让他借着这个机会变得富有起来，到时候他再从所赚的钱中还我属于我的钱。”

听完罗当的话，马松说：

“亲爱的朋友，你提出来的是一个很值得讨论的问题。拥有了黄金的人就拥有了责任，而且这个人的身份地位也会与其他人不再一样。拥有黄金的人常会害怕黄金丢失或被人骗走。黄金使人感觉自己充满力量，黄金能够帮助一个人做许多美好的事情。

可是黄金在给人带来机会的同时，也会因为持有黄金的人心肠太好而给自己招来困扰。你是否听说过那个能听懂动物语言的尼尼微的农夫的故事呢?”

“我没听过这个故事，因为这种故事不会在铜匠作坊里流传，那里的人不喜欢讲这样的故事。”罗当说。

“所以我要讲这个故事给你听，因为你需要知道：借钱还钱这样的事，不仅仅是黄金从一个人的手中交到另一个人的手中那么简单。”接着，马松就开始讲那个农夫的故事。

“那个能听懂动物谈话的农夫每天晚上都在农场的院子里走来走去，听动物们都说些什么。有一天晚上，他听到一头牛对一头驴子抱怨自己的命运：‘我从早到晚都在辛苦地犁地。不论天气多么热，我的腿多么累，还是被犁磨破了脖子上的皮，我都得干活儿。但是你却能享受清闲。你背上搭着漂亮的毯子，只要送主人去他想去的地方就可以了。在他不出门的时候，你可以整天休息，吃鲜美的青草。’

虽然这个时候驴子的脚正疼得要命，但它还是很好心地同情牛。‘我的好朋友，’他回答说，‘你确实很辛苦，为了让你不那么受罪，我要告诉你一个偷得一日清闲的办法。等早上奴隶们来拉你去套犁的时候，你要躺在地上，不断地哀号，这样他们就会说你病了，不能干活儿。’

于是牛听从了驴子的建议，第二天早上奴隶们就到农夫那里，告诉他，牛病了，不能拉犁。

‘那么就让驴子拉犁吧，’农夫回答说，‘现在不能停止犁地。’

驴子本来想帮助自己的朋友，结果却一整天都得替牛干活儿。到晚上摘下犁之后，驴子非常生气，他的腿几乎站不住了，脖子也被犁磨得火辣辣地疼。

这一天傍晚，农夫又去谷仓偷听动物说话。公牛首先开口：‘我的好驴子啊，你可真是我的好朋友。你靠你的聪明使我得到一整天的休息。’

驴子则已经开始发怒：‘而我却像所有天真单纯的人一样，虽然帮了朋友，却害得自己替朋友受苦，明天，你还是自己拉你的犁去吧，因为我听到主人已经吩咐仆人，假如你明天病不见好转的话，就把你卖给屠夫。我但愿你明天能被卖掉，因为一头懒惰的牛留着它也没用。’”

“经过这件事之后，两只动物断绝了交往，谁也不理谁。罗

当，你能从这个故事得出教训吗？”

“这个故事很有趣，”罗当回答，“但是我听不出其中有什么道理。”

“我想你也听不出。但是这其中的确有道理，而且很简单。那就是：如果你想帮朋友的话，不要选择一个会让你自己反受其累的办法。”

“我从没有想到这一点。这真是个明智的道理。我不想替我的姐夫承担包袱。但是，告诉我，您借钱给那么多人，难道他们都不还钱吗？”

在这方面有着深刻体会的马松微微一笑，说：“借贷的人还不起债怎么办？放贷的人难道不能精明一些，事先就谨慎地做好判断？他借出去的钱究竟能不能收回来——会不会有借贷的人由于不善于运用借来的钱，以致不能创造财富，让债主收不回借款？这样吧，我领你去我的库房，看看那一堆担保品，让它们自己来告诉你它们的故事。”

罗当随马松走进库房。马松取下一个箱子，这个箱子像他铺在手臂上面的红色的猪皮般大小，箱子的四边都镶着铜片。他蹲下来把箱子放在地上，双手搭下来扶在盖子上。

马松说：

“每一个向我借钱的人，我都要让他给我一些东西做抵押，等他还钱的时候，我再把抵押物还给他。但是如果他没有还钱，抵押物就会提醒我，他辜负了我的信任。

这个盒子里的抵押物告诉我，把钱借给那些拥有比贷款更多财产的人最安全。他们拥有土地、珠宝、骆驼或是其他可以卖了还债的东西。有些人给我珠宝做抵押物，它们的价值比他们借的钱高很多。其他一些人许诺说，如果他们不能还钱的话，就用一些东西来抵债。在这种情况下，我可以肯定自己能够收回本钱和利息，因为借钱的人有足够的财产做保证。

另一种人我借钱给他，是因为他有技能。他们就像你一样，可凭手艺或服务赚钱。他们收入稳定，假如他们为人诚实，又未遭遇什么灾难，我也相信他们同样能还清欠我的钱，以及我们商量好的利息。这类借贷凭借款人的努力的程度而估算。

还有一些人没有财产，也没有固定收入。他们生活得很艰苦，甚至其中有的人根本忍受不了这样的艰苦。唉！这样的人即使手头一个铜板也没有，我也还是会借钱给他们，当然这种人必须有信得过他们人格的朋友为他们做担保，否则我的抵押品箱子日后就不答应了。”

马松说完，打开了盒子。罗当好奇地伸过头去看。在盒子的最上面是一条放在红布上的皮围巾。马松拿起围巾，爱抚地拍了拍，说：“这条围巾将永远地留在这个盒子里，因为它的主人已经过世了。他是我的好朋友，我珍藏着他的抵押物，珍视对他的记忆。我们曾经一起成功地合伙做了很多次生意，直到后来他从东方带回一个女人，而且娶了她。这个女人很美，但是和我们这里的女人不一样。她使人眼花缭乱，让他大把地花

钱来满足她的欲望。最后他的金子全都花光了，于是伤心地来找我。我给了他一些建议，告诉他我愿意帮助他东山再起。他也发誓要重新开始，但是没有能够实现。在一次争吵中，她把刀刺进了他的心脏。”

“那她后来怎样了？”罗当问道。

“是的，当然，这个就是她的，”他拿起了围巾下面的红布，“她在悔恨和绝望中跳进了幼发拉底河。这两笔债都不会再还了。罗当，这就是说，把钱借给情绪激动的人是不明智的。”

马松又拿起一个牛骨刻成的牛铃说：“看！这件抵押品是一位农夫的。我经常从他妻子那儿买毯子。有一年发生蝗灾，他们的粮食都吃光了。我就主动借钱给这位农夫帮他渡过难关，等他地里有了新的收成我再收回我的债。后来他又再度来找我，说他听一个旅客说离这很远的地方有一种山羊，山羊的毛质很好，又软又暖，用它可以织出全巴比伦最美丽的地毯。因此我先借钱给他，资助他出这趟远门，去买回一群那样的山羊。如果由他来牧养那群山羊，第二年我就可以让巴比伦所有贵族见识到他们能买到最昂贵最漂亮的地毯是多么的幸运了。所以要不了多久我就会将牛铃还给这农夫了。农夫也请愿般地发誓说他一定能清偿债务。”

罗当问：“有没有借款人可以不抵押东西呢？”

马松：“假如他们借钱是为了去赚钱、去盈利，我认为这也可行。但是假如他们借钱是为了去花天酒地，我要提醒并警告

你，当心你借给他们的钱成为断线的风筝收不回来。”

“再讲讲关于这个的故事吧。”罗当说着，从盒子里拿出一个样式奇异的镶嵌着宝石的金手镯。

“看来我的好朋友还是对女人感兴趣。”马松打趣道。

“我比你年轻多了。”罗当分辩说。

“我承认这一点，但是这一次，事情恐怕并不像你想像的那么浪漫。这个手镯的主人是个满脸皱纹的胖女人，而且非常爱唠叨，只要听她讲几句话，我就会发疯。她和她的丈夫曾经很富有，是我很好的主顾，但是后来他们倒霉了。她有个儿子，她很想把他培养成商人。所以她来找我借金子，要让她的儿子在一个商队里入伙，跟随他们一起在各个城市做买卖。

商队的头儿是个无赖，他乘那个可怜的小伙子睡着的时候偷偷地离开，把他丢在了一个遥远的城市。这个年轻人在那里既没有钱，又没有朋友。本来我们说好在这个女人的儿子成年时归还所有的本钱；但是在那之前我从没有得到任何利息——只有空头的许诺。不过，我承认这件珠宝完全抵得起他们借的那笔钱。”

“这位老太婆曾经向你请教过有关如何借贷的建议吗？”

“没有。她一直一厢情愿地相信她的儿子会成为巴比伦有钱有势的人。只要你稍微说些不信任的话，就会惹恼她。我曾因此被她骂得哑口无言。我能预料到，她那个儿子小小年纪又缺少社会经验，迟早会出事，但是当她来为她儿子作担保时，我

又不忍心拒绝她。”

“这个是内巴特的，”马松摇动着一根打成结的行李绳，说道：“他是个贩卖骆驼的人。有一次他想扩大他的骆驼群，于是拿着这捆绳子来向我借钱，我同意了他的要求。他是个很精明的生意人，我相信他的判断，所以借钱给他很放心。我可以同样放心地把钱借给巴比伦许多其他的商人，因为他们的行为总是令人尊敬。他们经常在我这里留下抵押物，但总是很快就能取回它们。出色的商人是我们城市的一笔巨大财富，为他们提供帮助可以让巴比伦的商业兴旺，也可以给我自己带来利润。”

马松捡起一个用绿松石刻成的甲虫，脸上露出不屑的表情，轻蔑地把它丢在地上，说：“这是一种长在埃及的臭虫！送给我这颗雕虫宝石的埃及小伙子，丝毫也不在乎我能否收回他从我这儿借去的欠款。我一向他催债时，他总是回答：‘你没见我的运气这么背吗，现在怎么还得了钱？这颗宝石是我父亲的，他小有田产，到时我保证他会拿出他的田地和牲畜支持他儿子的事业。’这个年轻人起初做生意还算顺利，但他太急于想成为一个富翁了。可是他的知识掌握得还不够，他的生意后来便越做越垮了。

年轻人总是野心勃勃，想走捷径得到财富。为了发财，他们经常会不明智地借债。毫无经验的年轻人不明白，无望的债务就像一个深坑，一旦掉进去，就得挣扎很久才能爬上来。这个深坑里充满了忧愁和悔恨，没有一丝明亮的阳光，而宁静的

夜晚也会被不安的梦境扰乱。但是我并不反对人们借债，相反，如果人们借钱是为了明智的目的，我很鼓励他们这样做。我第一次成功的生意就是用借来的钱做成的。

但是，作为一个借贷商人，我在这种时候又能怎么做呢？那个年轻人一事无成，而且绝望透顶。他泄气了，根本不做任何还债的努力。但我不忍心让他的父亲用所有的土地和牲口来抵债。”

罗当这时又适时地提出他的问题：“你讲了许多有意思的故事，但是我仍然没有从这些故事里找出我问题的答案。我到底应不应该把这 50 块金币借给我姐夫呢？”

“我认识你姐姐，她是一位值得信赖的女士，我十分尊敬她。如果她丈夫来找我，向我借 50 块金币，首先，我会问他借这 50 块黄金做什么用？

假如他回答，他想像我一样做个商人，做珠宝生意兼卖各式各样的装饰品，我会接着问，‘你对这一行又有多少了解呢？你知道你去哪里进货价格最低？又去哪里把你的货卖个好价钱？’你姐夫对我提的这些问题都能有个肯定的答复吗？”

罗当摇头：“不，他不懂得这些。他是帮我制作铜矛的，也曾经在几家商店打过杂。”

马松继续道：

“那我就会对他说他借钱的目的并不明智。商人必须了解自己的生意。他的雄心虽然令人敬佩，但并不现实，所以我也

不会借钱给他。

但是，如果他回答说：‘是的，我帮商人做过许多事。我知道可以在士麦那用低价买到家庭编织的毯子，我还知道巴比伦有许多富有的人愿意出高价买这些毯子。’那么我就会说：‘你借钱的目的很明智，而且你的打算也不错。如果你能保证连本带息偿还的话，我很高兴借给你 50 个金币。’但是如果他回答说：‘我只能用我的人格向你担保我会还钱，而且还会支付优厚的利息。’那我就会回答：‘我很珍惜每一个金币。如果你在往返士麦那的路上遭到了抢劫，那么你就没有办法还债，而我的金币也会一去不返了。’

罗当，你看，我们这种人靠黄金活着。黄金借出去很容易。但是假如糊里糊涂地把钱借出去，我们也许就再也收不回来。所以，一个债主如果是个聪明人，他不会冒险随便把钱借给别人，除非借方有人担保，保证他有能力清偿债务。

帮助那些有困难或者遭遇不幸的人是件好事，帮助那些想要开始或扩展自己生意的人也是件好事。但是在帮助别人的时候，你应该明智地行事，否则就会落到和那个农夫的驴子一样的下场，本想帮助别人，却给自己找来了麻烦。

我又扯到别处去了，罗当，不过现在我将回答你的问题：把你的 50 个金币留给自己。你靠工作得到的报酬是属于你自己的，没有人能够强迫你失去这些财富。如果借出它们能给你带来更多的财富，那就在谨慎的前提下把它们借给许多不同的

人。我不赞成死守着金子，但是更不愿意冒失去它们的危险。”

马松接着又问罗当：“你干矛匠这一行有几年了？”

“满 3 年。”

“除了这次萨贡王赏给你的，你还有多少金币？”

“3 块。”

“你每年辛辛苦苦地工作，精打细算地，一年到头才存下一块黄金？”

“是啊，就一块。”

“这么算起来，50 块金币就相当于你 50 年勤勤恳恳、精打细算所攒下的？”

“恐怕要一辈子。”

“想想看，你姐姐为了让你姐夫学着做生意，竟然不惜让你辛苦一辈子的积蓄化为乌有！”

“我还不知道该怎么把你这番话向我姐姐说。”

马松接着说：

“那就去对她说：‘我每天从早到晚地辛苦工作了三年，而且还要省吃俭用，才能每年攒下一个金币。你是我最深爱的姐姐，我希望你的丈夫能在生意上发达。如果他能拿出一个让我的朋友马松认为明智的计划，我就会很高兴地借给他我一整年攒下的钱，给他一个机会证明他能够在生意场上成功。’照我说的做，如果他真的渴望成功的话，就一定会向你证明。即使他失败的话，也有能力在日后把欠你的钱还给你。

我之所以成为借贷商人，是因为我在自己的生意中用不完我所有的金子。我希望自己多余的金子能够为别人服务，创造出更多的财富。我不想失去我的金子，因为它们是我付出了很大的努力，而且克制了许多欲望才节省下来的。所以在不能肯定对方是否能够如约偿还借款和利息的时候，我决不会轻易借钱给他。

我已经把我自己做借贷商人的一些秘诀告诉你了，你可以从我讲的这些故事中看到人的弱点，他们在没有足够能力还钱的时候就急于借债，他们幻想只要自己借到本钱就可以发大财，但实际上他们根本就没有足够的能力或经验去实现这些梦想。

罗当，你现在是有钱人了，你应该用这些钱赚更多的钱。不久你就可以像我这样，靠放贷发财。如果你能谨慎地管理你的资产，那么它们带来的利润，会让你拥有一生的快乐。但是如果你任这些黄金流失，你的一生只能在痛苦和懊恼中度过。你准备怎么处理你的黄金？”

“保证它们的安全。”

“说得好，”马松满意地说，“你首先的愿望就是保证这些财富的安全。如果你把它们借给你姐夫，他能保证让它们安全吗？”

“恐怕不能，因为他对理财一窍不通。”

“所以，不要被愚蠢的同情心左右，把钱借给这样的人。如

果想帮助你的朋友和家人，你可以选择一些不必使你的财富陷入危险的方法。记住，不善于理财的人很容易让财富从自己的手中流走。把钱交给这种人就等于让别人替你挥霍掉你的财富。

除了保证它们的安全之外，你还想怎么处置你的财富？”

罗当答：“用它去赚更多的钱。”

“你的话再次证明你的智慧。是要用它们来赚钱，赚得更多的钱。以你现在的年纪，靠谨慎、明智地放贷来赚钱，不必等到你老了的时候，你准能多赚一倍的黄金回来。假如你很冒险地借出黄金，再让这些损失掉，那么，你也就损失了赚更多的钱的所有机会。

因此，不要听从荒唐的人的鼓动，他们的计划是不明智的，总觉得自己有发大财的机会，这是在做白日梦，他们毫无经商技巧可言。不管你怎样渴望发财、保守财富进而享受人生，你都应该持保守的态度。把黄金投资到所谓的暴利事业上，就相当于开门纳盗，送金钱进陷阱。

借黄金给那些具有成功理财经验的富翁，他们善于使用，且能安全守护黄金，他们是黄金滚滚向你来的真正的源头。

希望你不要陷入投资失败的陷阱——像有些人曾经蒙诸神垂青赏赐他们黄金之后所做的那样。”

当罗当正要对他道谢的时候，他却不肯听，而是继续说道：

“萨贡王的赏赐将教给你很多智慧。如果你打算把这 50

个金币留在身边的话，就得格外小心。你会受到很多东西的诱惑。会有许多人建议你进行各种各样的投资。你将面对很多赢利的机会。你应该以我刚才讲的那些故事为戒，在借钱给别人之前谨慎地考虑你能不能把它们连同利息一起安全地拿回来。如果你以后还需要我提供建议，尽可以回来问我，我将很高兴帮助你。

在你离开之前，请读一读我刻在盒盖背面的一句话，它对借主和借贷商人都同样重要：谨慎一些总比事后懊悔好。”

巴比伦富翁理财圣经——秘诀5
保护好自己的财产，谨慎外借与投资

我们必须保护好自己的财产，谨慎地进行外借或投资。这就是第5个秘诀。

拥有黄金的人常会害怕黄金丢失或被人骗走。黄金使拥有者感觉自己充满力量，黄金能够帮助一个人做许多美好的事情。可是黄金在能给人带来机会的同时，也会因为黄金持有人心肠太好而给自己带来困扰。如果你想帮朋友的话，不要选择一个会让你自己反受其累的办法。

我们只能够把钱借给三种人。第一种：把钱借给那些拥有比贷款更多财产的人最安全。他们拥有很多固定资产，只是需要现金来流通，他们的固定资产远比借款要多。在这种情况下，我们可以肯定能收回本钱和利息，因为他们有足够的财产保证。

另一种人我们可以借钱给他，是因为他有技能。他们收入平稳，假如他们为人诚实，又未遭遇什么灾难，他们同样能还清本钱以及利息。

还有一些人没有财产，也没有固定收入。他们生活得很艰苦。如果有信得过的人为他们做担保，我们仍然可以考虑借钱给他。

帮助那些有困难或者遭遇不幸的人是件好事，帮助那些想要开始或扩展自己生意的人也是件好事。但是在帮助别人的时候，你应该明智地行事，否则就会给自己找来麻烦。不要听从荒唐的人的鼓动，他们的计划是不明智的。把黄金投资到这样的所谓暴利事业上，就相当于开门纳盗，送金钱进陷阱。

小心不要陷入投资失败的陷阱，谨慎从事总比事后懊悔好。

第 6 章

巴比伦不倒的城墙

——为你的财产架起一道防护栏

主 要 人 物

◇班札尔(Banzar),一名勇敢的巴比伦战士,对巴比伦城墙的坚固性充满信心。

◇各个关心巴比伦安全的群众。

曾经是威武战士的老班札尔，此时在通往巴比伦古城墙顶的路上站岗。老班札尔岗位的上面，是许多骁勇善战的卫兵，他们正全副武装地在城墙周围逡巡着。巴比伦这个成千上万人居住的城市，安危就系于他们能否打赢这一仗了。

城墙外兵临城下，敌军骑着马奔腾而至，高声喊杀，不断撞击城门，声音惊天动地。

巴比伦城门后的街道上的枪兵，正准备随时拿起他们的长枪，一旦城门被攻破，就奋起抵御。全部准备就绪。巴比伦的所有军队几乎都随萨贡王远征东方的埃兰人，至今还未归，没有人有过这样的料想，在巴比伦举国远征期间，巴比伦城会遭到攻击，倾巢出动的亚述军队忽然从北而至。此刻最要紧的是巴比伦城墙必须撑住，否则巴比伦帝国必有覆国之灾。

班札尔周围有许多吓得脸色苍白的市民，迫不及待地打听战斗的新进展。他们一脸敬畏地默默看着受伤和战死的士兵被人从通道上运下来。

攻击到了最关键的时刻。敌人在包围巴比伦三天后，突然对城墙和城门发动了猛烈的攻击。

守城的士兵用弓箭和热油阻止进攻的士兵从云梯爬上城墙，并用长矛把那些已经爬上来的敌人刺死。另一方面，城外的敌人也派了几千名射手朝城墙上放箭，这些致命的箭就像雨点一样落下来。

老班札尔在他的位置上可以知道战况的每一步发展。他距离战场最近，可以清楚地听到每一个敌人在城墙上被刺死的惨叫。

班札尔身旁靠着一个老商人，双手颤抖，不住地央求道："告诉我！告诉我！他们打不进来！我的儿子们都跟着萨贡王去打仗了，没有人在我老伴身边保护她，敌军会把我们的货物和粮食都抢光。我们老了，我们无力自保，我们不能做战俘。我们会被饿死。告诉我，敌军打不进来！"

班札尔回答："冷静！老先生。我们的城墙足够坚固。现在回市集去，告诉您太太，我们的城墙会保护你们所有人无恙。靠在城墙上，这样会中箭的。"

老人刚刚离去，又有一个抱着孩子的妇人取代了他的位置："士兵，上面有什么消息吗？请老实地回答我，我在担心我的丈夫。他受了很重的伤，躺在床上烧得很厉害，但他还是坚持要穿上铠甲，用长矛保护我和孩子的安全。他说如果敌人攻进城里的话，就会向我们无情地报复。"

“不要担心，现在你做了母亲，以后还会有更多的孩子，巴比伦的城墙又高又坚固，会保护你和你的孩子们。你没有听到我们的士兵在用滚烫的热油把云梯上的敌人烫得哇哇大叫吗？”

“是的，我听到了他们的叫声，但也听到了撞锤的声音，他们正在进攻我们的城门。”

“回家，到你丈夫身边去吧！告诉他，我们的城门足够坚固，不怕槌撞。那些系着绳梯爬上城墙的家伙，就等着让长矛穿个透心窟窿吧！小心！赶快走！躲开这里，到远处的高楼下面去！”

班札尔帮忙疏散人群让他们闪到两旁去，增援部队要从这里通过。正当他们的盾牌和轮车轰轰隆隆地通过时，一名小女孩出现在班札尔的身后。

她问道：“士兵叔叔，您能肯定，我们很安全吗？我听到好恐怖的声音，还看到很多血。我害怕极了。我们家里人会怎样呢？”

班札尔眨一下眼，俯身看着小女孩。

他语气肯定地向小女孩保证：“孩子，别怕！巴比伦的城墙会保护你全家平安。100 多年前瑟蜜拉米丝女王建造了它，就是要保护我们的臣民不受侵扰。我们的城墙从来没有被攻破过。回去告诉你的家人，我们的城墙会保护我们直到我们最终赶跑敌人，不用害怕。”

老班札尔一天又一天地站在他的岗位上，看着一批批增援的士兵经过通道到城墙去战斗，直到受伤或战死，再被运下来。在他的周围总是围绕着惊恐的市民，他们焦急地询问着城墙是否能够守住。他一直表现出一个老兵的冷静和庄严，对每个人都回答说："巴比伦的城墙会保护你们的。"

三个星期零五天过去了，敌人的攻势越来越猛烈。城墙后面的通道已经被无数伤者的血浸湿了，又被新来的援兵和运送伤者的人来来回回踏成了血泥。看着这一切，班札尔的脸色越来越严肃和沉重了。每天，城墙前面都会有成堆的敌人的尸体，他们的同伴每天夜里都要来把这些尸体运回去安葬。

又是一个星期过去了，战争仍在继续。

四个星期零六天后的清晨，曙光照耀巴比伦平原。敌人撤军扬起的滚滚沙尘，遮云蔽日。

巴比伦守卫军尽情欢呼，街上到处是欢庆的人群。积累一个多月的恐惧心情终于宣泄而出，狂喜的声音四处响起。贝尔神殿塔顶燃烧起象征胜利的烟火，冉冉上升的蓝色烟柱，把巴比伦城胜利的消息传向远方。

巴比伦的城墙又一次在强大凶猛的敌人面前，保卫了巴比伦城的财富和人民。

巴比伦之所以延续了几百年，就是因为它有着强大的保护。

巴比伦的城墙突出地表现出人们对安全的需要和渴望。

这种渴望被人类代代相传，现在它在人们心中仍和过去一样强烈，但是我们保护自己的能力却已经大大提高了。

现在，保险、储蓄、可靠投资就是坚固的城墙，在它的保护下，任何人遇到随时可能降临在自己身上的灾难与不幸时，都可以不必担心和害怕。

总之，现代社会，每一个人都应该具备妥善的保护措施。

巴比伦富翁理财圣经——秘诀6
为自己的财产修建坚固的城墙

财富的拥有并非永恒，随着时间的推移、世事的变化，财富随时可能从我们手中溜走。现代经济体系的发展，给人们带来了前所未有的机会，也使得人们的财产变得十分脆弱，货币贬值、金融风暴、房产振荡都可能使我们的财产不名一文。因此我们的第6个秘诀就是：为自己的财产修建坚固的城墙。

巴比伦的城墙在强大凶猛的敌人面前一次又一次保卫了城市里的财富和人民。巴比伦之所以延续了几百年，就是因为它有着强大的保护。巴比伦的城墙突出地表现出人们对安全的需要和渴望。这种渴望被人类代代相传，现在人们心中的渴望仍和过去一样强烈。但是我们保护自己的能力却已经大大提高了。

真正给予我们的财产以最稳固保护的，是我们的工作能力和理财技巧。无论经济发生怎样的波动，我们所拥有的一技之长永远是获得财富的源泉。而理财技巧则是保护财产最有效的法器，我们必须懂得在保险、储蓄、货币种类的持有构成、房产、可靠投资等方面进行有效的资源分配，一方面不能够将所有的鸡蛋放在一个篮子里面，同时又要结合经济形势有偏向性的投资。

我们的工作能力和理财技巧就是坚固的城墙，在它的保护下，任何人遇到随时可能降临在自己身上的灾难与不幸，都不必担心和害怕。

第三篇

辛勤工作，摆脱债务困扰

第7章

获得自由人的灵魂

——与债务搏斗，获得自由

主要人物

◇塔卡德(Tarkad)，有债务在身，却又无所事事的年轻人。

◇达巴希尔(Dabasir)，骆驼商人，巴比伦富翁之一，曾经是叙利亚的奴隶。

◇席拉(Sira)，叙利亚某沙漠部落首领的正妻，曾经是达巴希尔的主人，点醒并拯救了他。

一个人的肚子越是饥饿，头脑就越清醒——而且对食物的气味也就越敏感。

阿祖的儿子塔卡德现在就是这样。两天了，他除了从一个花园的围墙外面偷到两个小小的无花果之外，没有吃过一点儿东西。而他还没来得及再抓一个果子，一个愤怒的女人就冲了出来，把他赶到了大街上。她的尖声叫骂直到塔卡德走过市场的时候还回响在他的耳朵里。这终于管住了他不安分的手指，没有贸然从小摊子老板娘的篮子里抢一个诱人的果子。

他以前从来没有意识到巴比伦市场上有这么多食物卖，而且它们闻起来都这么香。离开了市场，他向旅店走去，在餐馆门前徘徊。也许在这里他能遇到一两个认识的人，这样就可以向他们借一个铜板去应付旅店老板难看的脸色了。只要一个铜板就能帮他的大忙。没有这个铜板，他知道自己是多么不受欢迎。

他就这样出神地想着，忽然一个他最不想见的人出现在他

面前。这人身材高大，是个骆驼商，名叫达巴希尔，是他的债主。在塔卡德欠过钱的所有亲友中，达巴希尔是最难缠的一位，因为塔卡德一直没遵守合约还达巴希尔的钱。

达巴希尔可没那么容易避开，他已经出现在塔卡德眼前。“啊！原来是塔卡德，我正找你呢，快还我钱，一个月前的两个铜钱，加上更早以前的一块银币。真是难得，我可不能再等了。喂，小伙子，你说你还不还钱吧，你说？”

塔卡德脸红心跳，不住地颤抖。他现在饿得要命，哪来的力气与心直口快的达巴希尔解释，他很难为情地低声说：“我……非常……抱歉，今天……我没……有铜板，更没有银币……可以还你。”

达巴希尔继续大声嚷嚷：“去你的！你连几个铜板和银钱都守不住，怎么还你老朋友和你父亲的钱？你有困难的时候，他们都曾经借你钱，帮助你。”

“你没见我有多倒霉，我实在没钱还你。”

“倒霉！你要为自己的懦弱而指责众神吗？坏运气追随每一个只想借钱却不愿还债的人。跟我一起到餐馆里去吧，年轻人，我很饿了，而且我要给你讲个故事。”

面对达巴希尔的直截了当，塔卡德有些畏缩，但是接受这个邀请至少可以进入那个令人垂涎的餐馆。

达巴希尔带他来到餐馆里一个僻静的角落，两人在垫子上坐了下来。

当餐馆老板考斯科笑嘻嘻地来到他们面前时，达巴希尔还是同样出言无忌："你这沙漠里的胖蜥蜴，给我拿一个又香又嫩的羊腿，还有面包和蔬菜。我饿极了，想大吃一顿。别忘了我的朋友，给他拿一碗水来，要凉的，现在天气太热了。"

塔卡德的心里一凉：莫非他是要我坐在这里喝着白开水，看着他狼吞虎咽地啃着香喷喷的山羊腿？塔卡德沉默着，他知道自己最好什么也别说。

但是，达巴希尔丝毫不去注意有什么不妥。他微笑着挥手，不断地跟其他相识的客人打招呼。

达巴希尔转向塔卡德说道："我认识一位刚从乌尔发回来的旅人，他对我说：有个富翁手里有一块石头，被削得极薄，薄到可以透过它看清对面。这块石头被他镶在窗户上挡雨。据我这位旅人朋友说，这块石头是黄色的，他曾有机会透视这块石头，透过这块石头看到这个世界是个奇异的、仿佛不再真实的世界。塔卡德，你相信吗？好好想想，一个人怎么能看见色彩完全不同的世界？"

塔卡德还没法把注意力从达巴希尔跟前那一盘肥山羊腿上移开，他心不在焉地回答："我敢说……"

达巴希尔接着说道："嗯，我相信这完全是有可能的，因为我自己也曾见过与这个世界颜色完全不同的另一个世界，下面我要给你们讲一个故事，关于我怎么两次看见真实颜色的世界。"

“达巴希尔要讲故事了。”旁边的一个客人对他邻座的人说着，把自己的座垫移了过来。其他的客人也都拿着自己的食物，过来围坐成一个小圈。众人咀嚼的声音在塔卡德听来格外刺耳，每个人手中的肉骨头都撩拨着他的馋虫。只有他一个人没有东西吃。达巴希尔没有邀请他分享自己的食物，甚至没有示意他可以把掉在地上的一小块碎面包拾起来吃。

“我要讲的故事，”达巴希尔刚刚开始说，又停下来咬了一大口羊腿肉，“是关于我早年是怎么成为一个骆驼商人的。有没有人知道，我曾经在叙利亚当过奴隶？”

大家都很惊讶，纷纷议论开来，达巴希尔此时很满意。他又咬了一口山羊腿，说：

“我年轻时，跟我父亲学着做生意，我父亲以制造经营马鞍为生，我在他的铁加工厂里帮忙，后来我结了婚。由于年轻，也没有什么技能，我的收入少得可怜，仅够家用。我特别渴望得到的一些东西，是凭我的收入力所不及的。后来，我发现有许多商店店主信赖我，愿意把钱借给我，即使我短期内还不了钱，他们仍然相信我过些时日一定能还清欠他们的钱。

那时候我太年轻，又没经验，我并不懂得，一个人老是花钱并且入不敷出便是在自掘陷阱。自我放纵的结果，就是最终必定陷入困境和遭受羞辱。我一门心思为妻子和家人买那些超过我们的购买能力的锦衣华服和各种奢侈品。

我尽力还债，在开始的一小段时间里还支撑得过去。但是，我渐渐发现自己的工钱已经不够维持生活和还债了。债主们开始逼我还钱，我的生活变得困苦不堪。我向朋友们借钱，但是也同样没有能力偿还。事情变得越来越糟，我的妻子只好回到娘家去，而我则要离开巴比伦，到其他城市去碰运气。

我跟随商队四处奔波，为商人们工作了两年，仍旧一事无成。后来，我加入了一伙沙漠中的强盗。我的所作所为愧对父母，而我当时完全用另一种眼光看世界，完全没有意识到自己堕落到了什么地步。

我们的第一票干得很不赖，抢得许多黄金、丝绸和其他价值不菲的商品。我们把抢来的东西带到吉尼尔城挥霍净尽。

第二次动手我们就栽了跟头。我们刚把大批财物弄到手，就遭到商队雇用的当地部落的枪兵的攻击。我们两个头目被杀，我和其余的人则被押到大马士革剥去衣服，卖做奴隶。

一个叙利亚的沙漠头领用两个银币买了我。我被剃光了头发，只穿着一个围腰，和其他的奴隶没有什么两样。我那时是个不考虑后果的毛头小子，认为做奴隶也只不过是另一次冒险而已，直到我的主人把我领到了他的四个妻子跟前，说如果她们愿意的话，可以让我做她们的太监。

这时我才真正意识到自己的处境多么令人绝望。这些沙漠居民都非常凶悍好斗。我既没有可以用来抵抗的武器，也没有办法逃走，所以只好对他们唯命是从。

四个女人盯着我，我充满恐惧地站在那里，渴望她们的同情。他的大老婆席拉盯着我，脸上没有丝毫表情。另一位美女神情也很傲慢，只是冷冷地瞧我一眼，好像我的存在还比不上一条蚯蚓。两个最年轻的小妾只是在一边笑，仿佛这是可笑的笑话。

那情景仿佛是我在站着等一场没有休止的审判。每个女人都想等别人先开口。最后，还是席拉，语气冰冷地先开了口。

“我们已经有足够多的太监了，但是照料骆驼的人却不够，而且现在干这差事的奴隶也很差劲。我今天还得去看望我的母亲，她现在病得很厉害，可我却没有一个能信得过的奴隶帮我牵骆驼。问问这个奴隶会不会牵骆驼。”

于是我的主人就问我：“你会使唤骆驼吗？”

我努力地掩饰着自己的激动，回答道：“我可以让它们跪下，给它们装卸行李，而且可以带它们不知疲倦地长途旅行。如果需要的话，我还可以修理它们的缰绳和饰物。”

“这个奴隶说得够明白了，”我的主人说，“如果你愿意的话，席拉，就让他照料你的骆驼吧。”

这样我成了席拉的骆驼夫，当天负责引领她的骆驼穿越沙漠，回她的娘家探望她的母亲。我借机感谢她给了我这样的机会。我告诉她，我不是生下来就是个奴隶，我的父亲是个自由人，他是巴比伦有名的马鞍制造商。我又给她讲了许多我自己的故事。但她听完后，说了一些令我倍感挫折的话，引得我一

再沉思。

她是这样说的："你自己性格的软弱使你落到今天这种地步，你怎么还能称自己是自由人呢？假如一个人内心藏着一个甘愿做奴隶的灵魂，无论他的出身是不是奴隶，他终究会变成一个真正的奴隶。下坠比上升容易，不是吗？相反，假如他内心有一个自由人的灵魂，那么无论他遭受过怎样的不幸，他仍然能成为一座城市乃至一个国家受人敬重的人，你说呢？"

我做了一年多奴隶，和其他的奴隶们生活在一起，但是我不能融入他们。有一天，席拉问我："晚上其他奴隶们在一起开心取乐的时候，你为什么自己坐在帐篷里？"

我回答说："我在想您对我说的话。我不知道自己是不是有一个奴隶的灵魂。我没法和他们在一起，所以只好坐在一边。"

"我也得独自待着，"她坦白地说，"我有很多嫁妆，我的丈夫就是为了这个才娶我的。但是他根本不喜欢我，每个女人都渴望被人喜欢。但是因为我的丈夫不喜欢我，而且我也没有为他生下一男半女，所以只能在一旁坐冷板凳。如果我是个男人的话，宁死也不会这样做个奴隶，但是这个部族的传统让我们这些女人都成了奴隶。"

"您现在怎样看我呢？"我突然问她，"我的灵魂是和奴隶一样，还是和自由人一样？"

"你想不想还清你在巴比伦欠下的债务？"她对我的问题避

而不答。

“是的，我想，但苦于找不到办法啊。”

“如果你任时光这样白白流逝，不想办法努力偿还债务，就说明你还是拥有一种可鄙的奴隶心态。不自觉主动还清债务的人，永远让人瞧不起。”

“但是现在我是个叙利亚人的奴隶啊，我又能怎么办？”

“那就继续留在叙利亚做你的奴隶吧！你还是个软弱的人！”

我有点急了，否认说：“我不是个软弱无能的人！”

“那你就想办法证明你自己，让别人看一看！”

“怎么证明？”

“伟大的萨贡王不是正在调集所有的士兵四处征战吗？你的债务就是你的敌人。它们把你赶出了巴比伦。你把它们留在那里，可现在它们已经强大得使你根本无力对付了。如果你当初像个男子汉那样跟它们斗争的话，你早就能够解决它们，赢得同胞们的尊重了。但是你那时根本不想和它们斗争，结果使自己尊严丧尽，在叙利亚成了一个奴隶。”

我翻来覆去地想着她对我不客气的指责，拼命给自己找各种各样的理由证明自己的灵魂并不是奴隶的，但是一直没有机会说明这些理由。三天之后，席拉的女仆把我带到了女主人面前。

席拉说：“我母亲又生病了，快去你主人的畜棚里备好两只

脚程好的骆驼，多带些水，系好皮囊与鞍袋，做好长途跋涉的准备。侍女会去厨房拿食物给你。”

我退下去做准备，但是搞不懂侍女干吗装上那么多的粮食和必需品，女主人的娘家路程用不了一天就能到。这位侍女在后面骑，我引领骆驼队朝前方行进，天刚擦黑，我们抵达了我女主人的娘家，席拉吩咐侍女从骆驼上下去，把头转向我说：“达巴希尔，我再问你，你内心所拥有的到底是一个做自由人的灵魂，还是做奴隶的灵魂？”

“我的灵魂是自由人的。”我坚定地回答。

“现在你有机会证明这一点了。你的主人和他的手下们都喝得烂醉。你乘机带着这些骆驼逃走吧。这个袋子里有你主人的衣服，穿上它，人们就不会认出你了。我会告诉他们说，你是在我照料母亲的时候偷了骆驼逃走的。”

“您有女王般高贵的灵魂，”我对她说，“我希望我能给您带来快乐。”

“逃跑的妻子在遥远的土地上跟陌生人在一起是不会有快乐的，”她回答说，“你自己走吧，愿沙漠上的众神保佑你忍受住饥渴，走完这长长的旅程。”

我简直迫不及待，于是热烈地感谢过她之后，就走入夜幕中了。我对这个地方十分陌生，只是模糊地知道巴比伦城的方向，但我鼓起勇气开始穿越沙漠，朝山地走去。我骑着一匹骆驼，牵着另外一匹，不停地走了一天一夜，害怕自己和其他偷了

主人的财产逃走的奴隶一样遭到厄运。

到了第二天傍晚，我到了一个和沙漠一样荒凉的地方。坚硬的石头弄伤了骆驼的脚，这些忠实的牲口只好缓慢而痛苦地往前走。一路上，我没有遇到任何人或动物。我知道为什么他们会远远地躲避开这个可怕的地方。

后来的旅程情形怎样，没有人活着回来后还愿意再度提起的。日子一天天过去，我艰难地蹒跚着往前走。吃的东西和喝的东西都没了，炙热的太阳无情地晒着。那是第九天的晚上，我滑下驼背摔倒，觉得身体极度虚弱，我再也没有力气跨上去，我想我要死了，死在这个荒凉的鬼地方了。

我仰面朝天躺着，在地上睡着了。第二天的阳光照在我身上，我才醒来。

我坐了起来，向四周环视，清晨的空气透着些凉意。两只骆驼也平躺在地上，累得不肯再往前走。放眼四周满目荒凉残破的景象，除了岩石就是沙土，粘上一点绿意的却尽是多刺的植物，没有清泉会从哪个不经意的地方流出的迹象，更找不出食物供人和骆驼吃。

难道我竟然有幸这样安静地面对我的生命终结吗？我的内心比以前任何时候都更加清醒。我的身体已不再重要了。我的全身都在蒸发，嘴唇干裂淌血，舌头燥热红肿，胃囊空洞干瘪，全身酸痛的感觉无以复加。

我望着茫茫无际的远方，又想起了那个问题：‘我的灵魂是

和奴隶一样，还是和自由人一样？'这时，我清醒地意识到，如果我有一个奴隶的灵魂，就会放弃努力，在沙漠中倒下来死掉，这是逃跑奴隶应得的下场。

但是，如果我有一个自由人的灵魂，那又会怎样呢？当然，我要继续挣扎着走向巴比伦，向那些曾经信任过我的人还债，给爱我的妻子带来快乐，让我的父母过上平静满足的日子。

'你的债务就是你的敌人，它们把你赶出了巴比伦。'席拉是这样说的。是的，她说得对。为什么我当初没有像个男子汉那样坚持住？为什么我让自己的妻子回到娘家去？

奇怪的事情发生了。整个世界似乎变了一种颜色，仿佛从前挡在我面前的彩色石头突然破裂了。我终于看到了生活的真正价值。

我决不死在沙漠里！现在有了新的眼界，我知道自己应该做什么了。首先我要回到巴比伦，去面对我所有的债主。我要告诉他们，经过几年的流浪和不幸遭遇，我现在回来是要尽我的努力偿还欠他们的债务。然后，我要给我的妻子一个家，还要使自己成为一个受人尊敬的人，让我的父母为我而自豪。

我的债务固然是我的敌人，但是那些曾经借钱给我的朋友，才使我更觉得我辜负了他们对我的信赖。

尽管我很虚弱很疲乏，还是摇摇晃晃地站起身来。饥饿和口渴能怎样？这些都不过是偶发事件罢了。我内心不断涌现自由人的灵魂，我渴望赶紧回去击败我的敌人，报答我的亲友。

坚强的毅力鼓舞着我。

眼睛本已昏眩的骆驼，一听到我坚定有力的叫声，眼睛也立刻一亮，几番努力之后，它们最终爬起身来。凭着残存的毅力，它们驮着我向北方一路走去，我的内心不断有一个声音响起：'我一定能回到巴比伦城。'

我终于找到了水源，也找到了肥沃的土地，那儿有草和野果。更幸运的是我发现了回巴比伦的小路，因为拥有自由人的灵魂的人对人生的看法是，人生总有许多互相关联的问题亟待解决，而拥有奴隶的灵魂的人只会哀叹：'我不过是个奴隶，我还能怎么办？'

怎么样，塔卡德？你饥饿的肚子有没有让你的头脑变清醒？你有没有准备重新回到受人尊敬的道路上去？你想不想偿还你的债务——不论它们有多少——再次在巴比伦得到人们的尊重？"

年轻人的眼睛湿润了。他激动地长跪起来："你给了我启示，我现在已经感觉到自由人的灵魂在我的身体里激荡了。"

"但你回来之后是怎们赚钱还债的呢？"一个听众十分感兴趣地问。

"有志者事竟成，"达巴希尔回答道，"我已经下定了决心，于是就开始寻找办法。首先，我拜访了所有的债主，恳求他们耐心地等我挣到足够的钱来偿还他们。大多数债主都很高兴

地接待了我，有几个人对我痛骂斥责，但是其他人都愿意帮助我。其中有个人给了我最急需的帮助，他就是借贷商人马松。他听到我说自己在叙利亚时照看过骆驼，就把我带到了老内巴特那里，他是一个骆驼商人，刚刚接受萨贡王的命令为远行购买大批骆驼。我对骆驼的知识在他那里派上了很好的用场。渐渐地，我还清了所有的债务。最终，我可以再一次挺胸抬头地做一个受人尊敬的人了。”

达巴希尔再次把注意力转向餐桌。他朝厨房里的掌柜喊道：“斯柯老兄，你这吃的都凉了。再给我来些刚烤好的羊肉，要新鲜的，给塔卡德也来一份大盘的羊肉，我这位世子都饿坏了，让他也和我一同享受美食的滋味吧。”

到这儿，达巴希尔结束了自己成为巴比伦骆驼商的经历的故事。一旦他明白古代哲人总结出来并一直坚信不疑的伟大真理时，他便找回了他内心的自由人的灵魂。

这个真理引导着各个时代的人们走出困境，实现成功，而且将继续指引那些能够理解其魔力的聪明人。它就是：有志者事竟成。

巴比伦富翁理财圣经——秘诀7
勇敢面对债务，获得他人的尊重

也许在掌握远离贫穷的七条至理名言和运用黄金的五条定律之前，你已经因为自己理财的失误，欠下了一身债务。毕竟，现代经济的贷款体系已经非常发达，银行能够强制你将欠款分成若干部分分期偿还。但是我们仍然不可避免地会遇到一些债务问题。勇敢面对债务，才能够获得他人的尊重，这就是第7条秘诀。

事实上，运用现代贷款体系的原则，我们处理债务可以变得非常简单，与债主们交代清楚自己的还款计划，将我们的收入分为若干部分，其中一部分用来还债。曾经有一对夫妇因为做生意失败，欠了很多钱，他们完全可以宣告公司破产来躲避债务，但是他们用了8年的时间偿还了所有的债务。他们不仅赢得了人们的尊重，更赢得了债主的信赖，那些人主动借钱给他们。终于在3年后，他们获得了巨大的成功。

假如一个人内心藏着一个甘愿做奴隶的灵魂，无论他的出身是不是奴隶，他终究会变成真正的奴隶。下坠比上升容易。相反，假如他内心有一个自由人的灵魂，那么无论他遭受过怎样的不幸，他仍然能成为一座城市乃至一个国家受人敬重的人。

现代社会，我们已经没有了沦为奴隶的危险，但是债务依旧是人们最大的敌人。无法勇敢面对债务的人，不但辜负了朋友的信赖，也永远无法获得他人的尊重，更无法获得成功。

第 8 章

五千年前的泥板

——击退债务的有效方法

主 要 人 物

◇ 富兰克林·卡尔德威尔(Franklin Caldwell)，英国人，美索不达米亚考古学专家。

◇ 阿尔弗莱德·斯图伯瑞(Alfred·Shrewsbury)，英国诺丁汉大学考古学专家。

◇ 达巴希尔(Dabasir)，巴比伦富翁，骆驼商人，曾经沦为奴隶。

◇ 马松(Mathon)，巴比伦放债人。

诺丁汉大学考古学系教授斯图伯瑞

致英国赴美索不达米亚科学考察团主席富兰克林·卡尔德威尔教授的信：

亲爱的教授：

你最近在巴比伦废墟发现的五块泥板和你的信已经同船到达。这些泥板真是奇妙极了，我用了很长时间翻译那上面的文字，这个过程真令人愉快。我本想立刻给你复信，但还是决定等全文翻译完成之后再一并向你通报。

由于你谨慎地采取了保护措施，而且进行了出色的包装，所有的泥板都没有在运送过程中受到损坏。

它们上面记录的故事肯定会令你和我们这些在实验室的人同样惊讶。人们可能以为泥板上记录着遥远过去的浪漫或冒险故事，你知道，就是像《一千零一夜》之类的故事。但这些泥板上却记录着关于一个叫达巴希尔的人还债的故事。看来在这个古老的世界中，许多事情虽然经过了5000年却仍然没有发生多大的改变。

你知道，这很奇怪，用学生们的话说，这些古老的记录的确跟我开了个玩笑。作为一名大学教授，我以为自己是一个有思

考能力，而且对许多事物都具备一定实际知识的人。但是，那个来自巴比伦尘封的废墟中的家伙却教给了我一个闻所未闻的办法来还清债务，同时还能使自己的钱包里装满叮当作响的金子。

我有个很有趣的主意，就是实验一下这个办法在当今社会是不是和在古代巴比伦一样有效。斯图伯瑞夫人和我决定试着用那个人的办法解决我们自己的问题，我们的财务状况也不大好。

祝你的工作有更大的进展，期待下次还有机会为您服务。

阿尔弗莱德·斯图伯瑞

1934 年 10 月 21 日

第一块泥板

我叫达巴希尔，最近刚从叙利亚回到巴比伦，刚刚摆脱我的奴隶身份。此刻正是月圆时分，我决心一定要偿还我以前所欠下的所有的债务，做一个巴比伦全城人民都尊敬的富人。把我偿债过程的永久记录刻下来，让它一路引导我，时时提醒我履行我最深切的愿望。

我的好友、做钱庄老板的马松，充满睿智的忠告，使我决心严格执行一项周密的计划。马松说，这一计划会使任何一个懂

得自尊的人脱离债务，走向富裕之路。

这项计划包括我一直渴慕、盼望实现的三大目的。

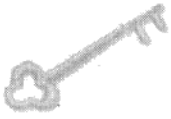
第一，这项计划目的在于使我未来生活的富足得到充足的供应。

所以，我全部收入的十分之一一定要储存起来。马松的话很有道理，他说："人如果将他闲置不用的黄金和银子存入荷包，会为家人带来益处，这无形中也等于是对他的萨贡王效忠。荷包里总是只留几个铜板的人，就是对家人和萨贡王不负责任，而那些一点积蓄也没有的人，那就是对家人残酷、且对萨贡王也不忠了，同时他自己的内心也很痛苦。所以，一个盼望有所成就的人一定要在荷包里存一些钱，这样他才能发自内心地爱他的家人，为萨贡王全力效忠。"

第二，这项计划的目的是使我能保证我爱妻的衣食无忧。

投靠娘家的妻子，现在被我接回到我的身边，她仍然对我忠贞不渝。同样是马松说的，给忠贞的妻子妥善的照料，能使一个男人加强自重意识，使他更有决心和毅力完成人生目标。

所以，我准备把赚来的钱留出十分之七用来养家，除了保证他们衣食温饱，还能有余裕充做额外的开支，减轻生活的匮乏，增加一些乐趣和享受。马松郑重地叮嘱我，为了早日实现我的人生目标，我们的开销最大限度只能是我收入的十分之七。这样才能不破坏我的计划。我必须严格控制自己只花十分之七的收入。



第二块泥板

第三，这个计划可以让我用自己的收入还清所有债务。

所以，每当月圆的时候，我都要从收入中拿出十分之二的钱分别偿还给那些曾经信任我的债主。这样，随着时间的推移，我总有一天会还清债务的。

我在这里要诚实地记录下我所有的债务：

织工法路，2 个银币，6 个铜板。
家具工匠辛扎，1 个银币。
我的朋友阿玛，3 个银币，1 个铜板。
我的朋友赞卡，4 个银币，7 个铜板。
我的朋友阿斯卡莫，1 个银币，3 个铜板。
珠宝匠哈林瑟，6 个银币，2 个铜板。
我父亲的朋友迪亚贝克，4 个银币，1 个铜板。
房东阿尔卡哈德，14 个银币。
借贷商人马松，9 个银币。
农夫毕里吉克，1 个银币，7 个铜板。

第三块泥板

加在一起，我欠下的债务的确是一笔不小的数目，因为我难以偿还，我竟然曾经愚蠢地把太太送回娘家去投靠我的岳父，我也被迫离开巴比伦，去别处寻找赚钱的机会，谁知撞上灾星，我沦落到被卖身为奴的境地。

现在，马松指导我把收入留出一小部分用来偿还债务，这是一个有效的计划。由此，我渐渐明白，我曾经不敢面对我因过度奢侈而给自己筑起的债台，是多么的愚蠢。

我重新拜访我的每一个债主，一个一个地向他们解释并做出保证，我会凭能力赚钱，还清欠款，我没有别的手段可用。今后，我会留出我收入的十分之二，然后平分还给债主。这是我的最大偿还能力，再多我就没有办法了。因此他们需要的只是耐心，总有一天，我终将还清我的债款。

阿玛，我一直把他当做我最好的朋友，却用刻毒的话骂我，我只能含羞离开他。农夫毕里吉克则希望我最先还他钱，因为他等钱用。房东阿尔卡哈德不肯让步，他要我马上将所有能还的钱都还他，不然的话，他就要揍扁我。其余的债主都很通情达理，接受了我的还钱计划。这样，我实践我的承诺的信心就更坚定了，我经过观察已得出还债比躲债容易的结论。只有几

个债主提出不易满足的条件和要求，大部分债主与我都达成了协议。

第四块泥板

又是一个月圆之夜。我一直在努力工作，而且保持着心灵的平和。我的妻子也尽力帮助我偿还债务。因为我们的明智决定，我在过去的一个月里靠帮助内巴特购买腿脚强健的骆驼挣到了19个银币。

我把这些钱按照计划分成三份。十分之一自己存起来，十分之七用做我和妻子的生活开销。另外的十分之二被换成铜板，尽量平均地分别还给我的各个债主。

我没有见阿玛，只是把钱留给了他的妻子。毕里吉克收到钱时高兴得几乎要吻我的手。只有老阿尔卡哈德见我还钱还不高兴，说我应该更快些。我回答他说，我必须首先吃饱，没有其他的顾虑，才能更快地还钱给他。其他的人都向我称谢，而且对我的努力大加赞赏。

这样，在一个月结束的时候，我的债务几乎减少了将近4个银币，而我努力地工作，但是没有什么成效。我没有买到几匹骆驼，结果只挣到了11个银币。不过，我的好妻子和我宁愿不买新衣服，只吃很少的素菜，也要坚持按计划行事。我们和

上次一样，存起了十分之一的钱，用十分之七的收入过活。虽然钱并不多，但是阿玛和毕里吉克向我要债的时候还是让我吃了一惊。阿尔卡哈德接到钱时勃然大怒；然而，当我说如果他不想要可以还给我时，他还是让步了。而其他的人则跟从前一样对我表示满意。

又到月圆的时候了，我的心里高兴极了。我遇到了一群很好的骆驼，从里面买了很多，一共挣到了 42 个银币。这个月，我和妻子都买了我们急需的衣服和鞋子，而且饭菜也改善了，经常有肉。

我们拿出 8 个银币和一些铜板还给债主。这次，连阿尔卡哈德都没有再挑剔什么。

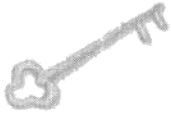
这个计划真是了不起，因为它正在帮助我们逐渐摆脱债务，而且为自己积攒了财富。

从我上次刻写泥板到现在，已经过去了三个月。每次得到收入时，我都留下其中的十分之一存起来。每次我和妻子都用我收入的十分之七维持生活开销，虽然有的时候比较拮据，但我们还是坚持下来了。而且每次我们都用收入中剩下的十分之二来还债。

现在，我的钱袋里已经有了 21 个属于自己的银币，这使我能够挺胸抬头地和我的朋友们走在一起了。

我的妻子把家管理得很好，而且把自己打扮得也非常漂亮。我们的生活愉快极了。

这个计划真是无价之宝，它使我成了一个正直的人，而不是一个逃走的奴隶。



第五块泥板

月又圆了。我记得自从我刻这泥板开始算起，已经过了12个月圆之夜了。但是今天我不能不把发生的事记下来，今天，我终于还清了我最后一笔债！我和我太太激动得不能自持，我们做了许多好吃的，庆祝我们用坚强的决心达到我们的目标，还清了债务。

我最后一次去找债主还钱，发生的许多事情，令我终生难忘。阿玛要求收回他曾经愚蠢地骂我的话，并且表示我还是他最好的朋友。老阿尔卡哈德也不恶言恶语地对待我了，他说："原来你就像是一瘫软泥巴，任人挤，任人踩，但是现在你自己也知道你已变成一块足以抵挡利刃的铜块了。假如你什么时候需要钱，还可以再来找我借。"其他许多债主的恭敬态度也令我骄傲，但是只有我的好妻子看我的眼神才令我有了真正的自信。

我真的很想推荐这计划给所有渴望有所作为的人。我们不妨想一想，既然这计划已经让一位昔日的奴隶偿还了全部债务，又存下许多金币，那么它难道不能帮助没有债务困扰的人

找到发财致富的自主之路吗？到现在为止我自己也还没有完全实现这个计划，我相信，如果我能再接再厉，继续执行下去，我总有一天会成为富翁。

诺丁汉大学考古学系教授斯图伯瑞

致英国赴美索不达米亚科学团主席富兰克林·卡尔德威尔教授的信：

亲爱的教授：

如果你在对巴比伦废墟的进一步挖掘中遇到一个名叫达巴希尔的鬼魂——他是巴比伦的一个骆驼商人——请帮我个忙，告诉他，英国的一对教授夫妇为他在很久以前刻写在泥板上的话而终生感谢他。

你可能还记得一年前我写信对你说斯图伯瑞夫人和我要试着用泥板上记录的方法摆脱债务，并为自己积累财富。虽然我们对朋友们守口如瓶，但是你可能也猜到了，我们当时非常窘困。

我们长久以来一直被一些旧账纠缠着，过着担惊受怕而又屈辱的日子，唯恐有些债主四处宣扬这件事，让我们丢了在大学教书的工作。我们把收入中能挤出来的每一个便士都用来还债，但还是不够。另外，我们还不得不继续赊账，尽管这样做要多花一些钱。

这就形成了一种恶性循环，使情况越来越糟。我们的努力渐渐变得无望。我们不能搬到便宜一些的房子里去住，因为我们欠现在房东的租金。我们似乎已经山穷水尽，没有任何办法可以改善自己的处境了。

就在这时，冒出这样一位朋友——古巴比伦的骆驼商人老达巴希尔，看了他的计划之后我茅塞顿开，这不正是我们渴望达到的目标吗？他鼓舞了我们，我们愿意施行他的计划。

我们把所有债务列上清单，再把这清单拿给所有债主看。我给他们解释，如此下去，我们根本没有办法还清所有债务。他们通过这张清单也了解了我的现实情况。我又向他们解释说，我彻底还完债务的唯一方法，就是每次发薪水都从中拨出20%，平均分开，摊还给每位债主。这样，大约两年的时间，我便能还清全部债务。同时，我们也能逐渐地用现金买一些东西，让店主即时获得利益。

这些债主都很通情达理。其中的一位很聪明，他提出一套更周到的还债方法。他说："假如从现在开始，你就用现金支付你买的东西，顺便还掉一部分的赊账，这样会好过你以前一味赊账的做法，已经有整整3年，你没有偿付过一分钱赊债了。"

最后我与每一位债主签下了协议，我按时将20%的薪水平摊，还给他们每个人，他们就不会来找我们的麻烦。

这就像冒险一样。我们想方设法用十分之七的收入生活得舒适，这真是件有趣的事。我们首先考虑节省房租，然后放

弃了我们从前对茶叶品牌的执著，而且惊喜地发现，用更低的价格就可以买到一流的好茶。

在信里说不完所有的事情，不过无论如何，用十分之七的收入来生活并不困难。我们在这一点上做得非常成功，生活得很愉快。没有了过去旧账的纠缠，我们都感觉轻松多了。

不过，我还得给你讲讲其余作为积蓄的那十分之一的收入。不错，我们的确好一段时间都在这样存钱，不要马上嘲笑我们，你知道，这很有趣。开始存钱真是非常有趣的事，比花钱有意思多了。

在我们的积蓄达到令我们满意的数目之后，我们找到更有利可图的赚钱手段。每个月我们固定拨10%的薪水投资一项事业。事后看来，这一项投资成为我们重新起步的过程中，最为我们津津乐道的事。每个月发了薪水我都会将第一笔开销用于这项投资。

我们的投资有了稳定的收益，我们就有了从没有过的安全感。到学期结束，这笔投资的获利已足够我们舒舒服服地过好当时的生活，再过几年，我们便完全可以靠投资所获的利润过生活了。

回想过去我光靠一份可怜的薪水度日的光景，我现在的生活真是不可同日而语啊！事情可能令人难以置信，我敢保证这绝对是真的。我们基本上已经还清了我们的债务，我们投资的利益也不断地在继续增加。此外，我们掌握的理财技巧也比以

前多。谁会相信，是否遵行理财计划，居然会产生这么大的差别。

到明年年底，我们就可以还清所有的债务，然后有更多的钱进行投资和出外旅行了。

现在，你知道我们为什么要感谢那位老人了吧，是他的计划帮助我们摆脱了“人间地狱”。

他知道这种感觉，因为他也曾有过同样的经历，并想让其他人从他的经历中吸取经验教训。他就是为了这个原因才会花那么长的时间，费力地把这些故事刻写在泥板上的。

他给了难兄难弟们一个真正的启示，这个启示甚至在5000年后被人从巴比伦的废墟里发现时仍旧和从前它被埋葬时同样富有生命力。

阿尔弗莱德·斯图伯瑞

1936年11月7日

巴比伦富翁理财圣经——秘诀8
为人生创造崭新的局面

现在我们已经学习了不少的理财技巧，该是梳理一下我们的生活现状，为自己的人生创造一个崭新的局面的时候了！

故事中的主人公，他为自己订下了三个目标：

第一，这项计划目的在于使我未来生活的富足得到很好的保证。所以，我全部收入的十分之一一定要储存起来。

第二，这项计划的目的是使我能保证我爱妻的衣食无忧。所以，我准备把赚来的钱留出十分之七用来养家，我必须严格控制自己只花十分之七的收入。

第三，这个计划可以让我用自己的收入还清所有债务。所以，每当月圆的时候，我都要从收入中拿出十分之二的钱分别偿还给那些曾经信任我的债主。这样，随着时间的推移，我总有一天会还清债务的。

也许我们面临与主人公同样的命运，可以借鉴他的三个目标。也可能我们面对的境遇要好些，我们可以制定属于自己的目标：

◇ 我还没有摆脱债务的困扰，但是事情正在向好的方向发展，我将争取在1年内将债务终结。

◇ 我已经有一些存款在身边，但是我并没有掌握什么理财的技能。所以，我要好好考虑一下如果使自己的财富大树枝繁叶茂。

◇ 我的财富没有进行合理的分配，因为并没有得到有效的保护。所以，我需要为自己的财产建立坚固的城墙。

合理的理财计划可以创造崭新的人生局面，你的人生也同样等待你自己去创造。

第9章

最幸运的人

——工作是你最好的朋友

主要人物

◇萨鲁·纳达(Sharru Nada),巴比伦富翁之一,贸易商的领衔人物,曾经沦为奴隶。

◇哈丹·古拉(Hadan Gula),阿拉德的孙子,无所事事的年轻人。

◇阿拉德·古拉(Dabasir),萨鲁的好朋友,大富翁,曾经也是一名奴隶。

◇梅吉多(Megiddo),指导萨鲁热爱工作的伙伴。

◇纳纳奈德(Nananaid),面包坊主人,曾经是萨鲁的主人,因为赌博而破产。

◇史娃丝蒂(Swasti),纳纳奈德的老女仆。

萨鲁·纳达在商队的最前面骄傲地骑着马，他是巴比伦最富有的商人。他喜欢漂亮的衣服，可以穿得华丽体面；他喜欢好的牲口，可以悠闲地骑上精神的阿拉伯母马。人们很难从外表看出他真实的年纪，显然，人们也不会想到他心里正在为什么事发愁。

从大马士革回来的旅途漫长而艰辛，在沙漠中还有许多的困难，但他一点儿也不在意。一路上还有不少阿拉伯的部落迫不及待地想要抢劫富有的商队，但他也不怕他们，因为他有许多许多卫士在保护着商队。

令他发愁的是身边这个从大马士革带回来的年轻人，哈丹·古拉。他是纳达一个早年合伙人阿拉德·古拉的孙子，纳达觉得欠他祖父的情没有报答，所以想为他做点什么。但是，纳达越是这样想，事情就越难办，而主要原因就是这个年轻人自己。

萨鲁·纳达斜眼看这小伙子戴着的戒指和耳环，心里说：

“他还以为男人也可以戴着珠宝招摇过市，别看他长得挺像他祖父，从装扮上他可比他祖父俗气得多了。我带他出来的目的，是希望能帮他奠定自己的基业，免得重复他父亲倾家荡产的命运。”

这时，哈丹·古拉以一连串的问话打断萨鲁·纳达的思绪：“为什么你工作那么辛苦，领着商队不远万里骑着马穿越沙漠呢？你从来不知道人活着应该享受人生吗？”

萨鲁·纳达微微一笑，答道：“享受人生？把我换成你，你怎么享受你的人生呢？”

“如果我和你一样富有的话，我就要过王公一般的生活，才不会骑马穿越灼热的沙漠呢。我要把得来的钱统统花掉，穿最华丽的衣服，戴最珍贵的珠宝。那才是我喜欢的生活，那样的生活才值得我去享受。”两个人同时大笑起来。

“你的祖父可从不戴珠宝，”萨鲁·纳达情不自禁地脱口而出，随即开玩笑说：“你不用些时间来工作吗？”

“工作是奴隶们的事情。”哈丹·古拉回答。

萨鲁·纳达紧闭着嘴唇没出声，默默地骑着马，直到他们来到一个上坡跟前。他在这里拉住了缰绳，指着远处的绿色山谷，说：“看，就是那个山谷。向下俯瞰，可以在很远的地方隐约望见巴比伦的城墙。那高高耸立着的就是贝尔神庙了。如果你眼力好的话，你还能看到神庙最高处的永恒之火散发出的烟雾。”

哈丹·古拉应道:“一看就知道,那就是巴比伦城了吧?我一直渴望踏上这座全世界最富有的城市。这里是我祖父创业的地方。他如果还活着,那该有多好啊!我们的生活不会沦落到这么窘迫的地步。”

萨鲁·纳达:“你为什么指望你祖父能一直活着,好使你得到他的高大树阴的遮蔽?你和你父亲可以另起炉灶、重新开始啊!”

“唉,可惜我们父子俩不具备祖父的天赋。我们无法掌握我祖父赚钱的秘诀。”

萨鲁·纳达不再说话,他再次拨转马头,表情复杂地骑马下坡,驰往山谷的方向,他们的商队紧紧跟随着他们,一路扬起满天的红色沙土。没多久,他们走上通往巴比伦王国的大道,转而向南,准备穿过正灌溉着的水田。

三个在田里犁地的老人引起了萨鲁·纳达的注意。奇怪的是他们看上去很眼熟。多么可笑!一个人怎么会在40年后经过同一片田地的时候再看到相同的人在那里犁地?但是,不知为什么,他却可以肯定他们就是他在40年前看到的人。其中一个农夫不太稳地扶着犁,另外的两个农夫正在驱赶着几头拉犁的牛,但是不论怎么抽打,牛都不肯继续向前走。

40年前他还在羡慕这些人!他那时多想和他们交换角色呀!但是,现在事情却已经大大不同了。他骄傲地看了看跟在后面的商队,精选的骆驼和驴子驮着从大马士革贩运来的昂贵

的货物。而所有这些只不过是他财产中很小的一部分而已。

他指着那些农夫，说道："他们和 40 年前一样，还在犁同一块地。"

"好像是这样的，但是你凭什么认为，这几个人就是你 40 年前见过的那几个农夫呢？"

萨鲁·纳达明知自己说了小伙子也不会相信，但他还是回答："我见过他们，就是这里。"

萨鲁·纳达的内心，涌现出过去 40 年里的情景。为什么他无法抹去过去的记忆，生活在现在呢？他看见阿拉德·古拉正在朝他微笑。身边这个未经世事的小伙子给他带来的不快情绪，霎时消失。

但是他还没想出办法来帮助这个只懂得挥霍、装扮得珠光宝气的青年。只要谁想工作，他随时都有机会提供给他，然而，对于一个自认优秀而不必工作的人来说，工作机会再多也跟没有一样。只是他要报答阿拉德·古拉的恩情，而且，他也真心想帮助他的孙子。他和阿拉德·古拉面对生活的态度，与哈丹·古拉大大不同。他们都是节俭的人。

萨鲁·纳达痛下决心说出那个秘密，虽然心里犯难。因为他不得不考虑到他的家庭和自己现在的身份地位。这个秘密说出来可能很残忍，弄不好会伤人。但他向来当机立断，他不能再姑息容忍，决定试一试。

"你有没有兴趣知道我和你令人尊敬的祖父是怎么走到一

起，靠合伙做生意发达的?”他问道。

“你只要告诉我你们是怎么赚钱的就行了，我就想知道这个。”年轻人岔开了话题。

萨鲁·纳达不理会对方的回答，继续说道：“我们就是和那些犁地的人一起开始谋生的。那时，我和你现在差不多年纪，和几个人拴在一起，被拴在我身边的农夫老梅吉多嘲笑他们干活儿马虎。‘瞧那些懒虫，’他不满地说，‘扶犁的人不卖力把地犁深，另外两个人也不沿着犁沟赶牛。他们这样漫不经心地犁地，又怎么能指望得到好收成?’”

“你刚才说梅吉多和你拴在一起?”哈丹·古拉惊讶地问。

“是的，我们的脖子上套着铜圈，被沉重的链子拴在一起。梅吉多的另一边拴的是扎巴多，他偷了别人的羊。我是在哈让认识他的。拴在尽头的那个人没有告诉我们他的名字，所以大家都叫他海盗。我们猜他是个水手，因为他的前胸像水手那样刺着扭结在一起的蛇，那是一种护符。这样把四个人拴在一起是为了让我们可以合作干活儿。”

哈丹·古拉不敢相信地说：“你曾经被当做奴隶绑起来干活?”

“你祖父没有对你说起过，我曾经做过奴隶?”

“我祖父虽然常提起你，但是他的话里从来没透露你做奴隶的经历。”

萨鲁·纳达看着哈丹·古拉，说：“他可真是一个值得信赖

的人，一切秘密都可以托付给他。你也是我可以信赖的年轻人，对吗？”

哈丹·古拉说：“你可以相信我，我绝不会说出去，但是这件事让我没办法不惊讶。说一说你成为奴隶的经过好吗？”

萨鲁·纳达耸了耸肩，说：“任何人都可能成为奴隶。是赌博和酗酒让我大难临头的。我成了我哥哥轻率行事的牺牲品。他在一次争吵中杀死了他的朋友。我的父亲为了使他免受法律的惩罚，就把我交给了死者的寡妇当做抵押品，后来我父亲没有足够的钱赎我回去，她就把我卖做了奴隶。”

“这太不公平了！”哈丹·古拉抗议说，“但你又是怎么重新获得自由的？”

萨鲁·纳达说：

“不要急，我们会谈到这一段经历，让我接着往下说。那群懒惰的农夫看着我们经过他们身边，他们嘲笑我们，其中的一个还脱下他脏不拉叽的破帽子，向我们鞠躬行礼，滑稽地大叫：‘欢迎来到巴比伦，萨贡王的贵宾们！我们萨贡王正在城墙的那一侧恭候各位大驾光临，他会为你们举行盛大的欢迎宴会，请你们吃泥砖炖洋葱。’其余的人跟着起哄，大笑不止。

海盗被激怒，厉声咒骂这些无聊的农夫。我问他：‘那些家伙说，萨贡王正等着在城墙一侧宴请我们，是什么意思？’

他说：‘就是到那边城墙下面去挑砖块，挑到你的腰被累折

了为止。有的人也许在还没把腰累折之前，早就被监工打死了。他们绝对不敢打我，否则我跟他们拼命。’

这时梅吉多插嘴说：‘我认为不会有那样的主人，会把老实工作的奴隶打死。因为他们要靠这些奴隶干活养活他们，他们会善待勤快的奴隶。’

‘谁想卖力干活儿呀？’扎巴多说，‘那些犁地的农夫才是聪明人。他们可不会让自己累死，只不过是假装卖力罢了。’

‘如果你总是畏缩就不会前进，’梅吉多反对说，‘如果你每天能犁一顷地，那么任何奴隶主都会知道你很能干的。但是如果你一天只犁半顷地，那就是畏缩了。我决不畏缩。我喜欢干活儿，而且想把活儿干好，因为工作是我最好的朋友。我所有的好东西都是工作带给我的，我的农场、牛群、庄稼，所有的一切。’

‘是啊，那现在这些东西都去了哪里？’扎巴多嘲讽地说，‘我看还是做个聪明人，得过且过比较好。你们看着，如果我们被卖去修城墙，我就去背水囊或者干其他轻松的活儿，而你们这些喜欢干活儿的人就会被砖块压断脊梁骨。’他说完就傻笑起来。

那天晚上，我很害怕，翻过来掉过去，睡不着觉。当和我链在一起的其他人都睡着时，我悄悄挨近警界线的界限绳，故意做动作吸引第一班警卫戈多索的注意。戈多索出身于阿拉伯强盗，他们素来凶狠残忍，只要你的钱囊被戈多索盯上，他就会

想尽一切办法夺取，不惜割断你的喉咙。

我低声问戈多索：‘戈多索，你知道吗，到了巴比伦，我们会不会被赶到城墙呢？’

他好奇地追问：‘为什么关心这件事？’

我说：‘你难道没看出来吗？我还这么年轻，我不想死。如果在城墙边被迫奴役就有可能被打死。我怎么做才有机会遇到一个好主人呢？’

他小声回答说：‘我告诉你吧，因为你很听话，没有给我找麻烦。大多数时候我们会先去奴隶市场。现在听好，当有买主过来的时候，告诉他们你是个干活儿的好手，喜欢给好主人卖力干活儿。让他们想要买你。如果他们中没有人买你的话，转天你就得去搬砖块。那可是个苦力活儿。’

他走了之后，我躺在温暖的沙地上，望着天上的星星，思考着关于工作的问题。梅吉多说工作是他最好的朋友，我不知道工作是不是我最好的朋友。如果它能帮我摆脱修城墙的厄运，那就肯定是我的好朋友。

梅吉多醒了，我轻声把戈多索的话告诉他。这成为我们去往巴比伦途中的一道希望之光。那天下午，我们抵达巴比伦城。我们被带往城墙边，那里一排又一排的奴隶麇集着，他们一会儿上一会儿下地爬在陡斜的道路中。等我们走得再近一些，终于看清千千万万的人正在做苦工：一些人在挖护城河，一些人将沙土混进泥砖里。其余绝大多数的人都在挑砖块，沿着

陡坡的方向，他们准备一篮一篮地把砖块挑到坡顶的大厦去。（注：古巴比伦最负盛名的古迹是城墙、神殿、空中花园和大运河，这些古迹全部由奴工建造。当时，奴工的主要来源是战俘，这或许可以解释奴工总是遭到不人道待遇的原因。奴工的另一个来源，是因犯罪或欠债而被卖做奴隶的巴比伦城及各省居民。古代巴比伦的男人常常被迫以他们自己、他们的妻子或子女为抵押，当做贷款、赢得诉讼或其他责任的担保。可是一旦无法偿还债务或败诉或无法尽责任时，这些被质押的人便难免会被卖做奴隶。）

监工不停地咒骂动作迟缓的奴隶，扬起鞭子，抽打那些走在队伍后面的可怜的、疲惫的奴隶，有的奴隶实在不堪重负，步履沉重，终至体力不支、倒地不起。即使鞭笞也仍无法让他们再站起来，那么他们便会被拖到路边，蜷曲着身子蹲下。用不了多久，他们再被拖到另一堆已经集合在一起的怯懦畏缩的奴隶里面，等着被埋进坟坑。这些可怕的情景，让我全身颤抖不止。如果我父亲没钱把我赎回来，我就只能等着受这些苦了。

戈多索是对的。我们被带进了城门，关入奴隶牢房中，第二天早上果然被带到了奴隶市场。在那里，其他的人都吓得缩成了一团，只有卫兵的鞭子才能让他们继续走动，供买主挑选。而我和梅吉多却抓住每一个机会和买主讲话。

奴隶贩子带来了萨贡王的卫兵，他们给海盗带上了脚镣，而且在他反抗时把他狠狠地打了一顿。当他们把他带走的时

候，我很为他难过。

梅吉多感觉到我们马上就要分开了。在没有买主过来的时候，他就急切地告诉我说，有价值的工作对我的将来有多么重要。他想让我牢牢记住这一点：‘有些人讨厌工作，把它当做敌人。但你最好把工作当成朋友，学会喜欢它。不要介意做辛苦的工作。只要想想自己将建造出多么好的房子，那谁还在乎房梁太重，背水调石灰要走的路太远呢？答应我，孩子，如果你能找到一个主人，就要尽全力为他工作。即使他不看重你所做的一切，也不要在意。记住，工作，而且要把工作干得漂亮，这总是对你有好处的。这可以使你成为一个更好的人。’这时，一个魁梧的农场主走近了我们上下打量，于是梅吉多停了下来。

梅吉多上前跟农夫攀谈，聊了许多有关他的农田和收成的事之后，便自我推荐，他很快就说服了农夫买他走。农夫与奴隶贩子经过一番激烈的讨价还价之后，从腰里取出装满钱的钱袋，付好钱，把梅吉多带走了。

许多奴隶在那天早上被买走了。到中午时，戈多索偷偷走来告诉我，奴隶贩子已经有点等不及了，他不想明天晚上再这样折腾一番。所以可能今天傍晚时分，他就准备把剩下的所有奴隶交给萨贡王的部下带走。我几乎绝望了，这时，有一位面容和善的胖师傅走到墙边我这里来，他问我们当中谁是面包师傅。

我走过去，对他说：‘像您这样好的面包师傅，为什么还要

找一个不如自己的同行呢？把您的手艺教给一个愿意学习做面包的徒弟不是更容易些吗？您看看我，我很年轻、强壮，而且喜欢工作。给我一个机会，我会努力为您赚钱的。'

他被我的诚意打动了，开始和奴隶贩子讨价还价，奴隶贩子从买了我就没看过我一眼，现在却在那里一个劲儿地吹嘘我有多么能干，身体有多棒。我感觉自己像一头将要卖给屠夫的待宰公牛一样。最后，交易总算是完成了。我松了一口气，跟着我的新主人走了，我觉得自己是整个巴比伦最幸运的人。

我的主人的家很令我满意，我的主人奈德，教我研磨大麦、起炉火，和最难学的磨那些做蜂蜜蛋糕用的上好芝麻面粉。主人在存放谷粮的仓房中，给我安排了一张床。老女仆史娃丝蒂经常煮很多好东西给我吃，因为我也经常帮她做很费力的粗重的家务活。

到此时，我才得到渴望生活下去的信心，我终于可以在别人面前证明自己是一个有用的人，我还要进一步想方设法获得自由。

我还经常问奈德怎么揉面团，怎么烘干。我这种主动的态度令他非常高兴，他把他所会的技艺倾囊相授。烘焙蜂蜜蛋糕这种手艺我一经学会，以后所有烘焙的工作便由我包下了。主人因此可以经常得到休息，但是史娃丝蒂不这么想，她摇着头说：'人要是不工作，不是好事。'

我觉得已经是考虑如何赚钱为自己赎回自由的时候了。

做点心的工作一般到中午就结束了，我想纳纳奈德不会反对我用下午的时间到外面找些可以赚钱的差事做，并且和我一起分享我的工钱。我突然想到，何不多做一些蜂蜜蛋糕，然后到城市的大街上去兜售呢？

我这样向纳纳奈德解释我的计划：‘如果我在为您做完点心之后，用下午的空闲时间自己找个工作，然后我们一起分享我挣得的工钱，这样您可以有更多的收入，我也可以有钱为自己买些东西，您觉得这样做是否公平呢？’

‘非常公平，非常公平。’他同意了。当我把上街兜售点心的主意告诉他之后，他很高兴。‘我们这么办吧，’他建议道，‘你按照一个铜板两块蛋糕的价钱去兜售，然后给我一半的收入作为买面粉、蜂蜜和柴禾的钱。然后，我们再把剩下的收入一人一半。’

我没料到奈德会这么慷慨，他竟然愿意让我保留营业额的四分之一。那天晚上我做准备工作忙到深夜，是为赶制一个托盘来盛装要兜售的蛋糕。奈德送了我一件有点破的旧袍子，以免我在兜售蛋糕时，穿得像个奴隶，史娃丝蒂替我把袍子洗了洗并补好。

第二天，我专门多做出几份蜂蜜蛋糕。下午，我用托盘装好这些看上去又好吃又好看的蛋糕拿到街上去叫卖。起初人们并没注意我，我稍感失望。但是我没有放弃，到傍晚时分，好多人开始饿了，于是人们来买蛋糕，整盘的蛋糕不一会儿就卖

完了。

纳纳奈德对我的成功也很高兴，把答应我的那一份收入给了我。我也很高兴有了自己的钱。梅吉多是对的，他曾经说过，主人总是会对自己奴隶的出色工作表示赞赏的。那天夜里，我为自己的成功激动得难以入睡，开始盘算我这样工作一年可以挣多少钱，用多少年可以赎回自己的自由。

我每天拿着托盘到街上叫卖，渐渐有了一些老主顾。其中一个就是你的祖父，阿拉德·古拉。他当时是个向主妇们兜售毯子的商人，带着一头驮着货物的驴子和一个帮忙的黑奴，从城市的一头走到另一头，他总是给自己和那个黑奴各买两块蛋糕，而且边吃边和我聊天。

那一天你祖父跟我说的话我永远都不会忘记。他说：‘我喜欢你的蛋糕，孩子，不过我更喜欢你的勤劳。这样的精神会让你在将来获得巨大的成功。’

但是，哈丹·古拉，你能了解这些话对于当时的我产生的激励作用有多大吗？那时候，我只是一个可怜的小奴隶，孤苦伶仃地流落到大城市中，只有拼命奋斗，才能找到出路摆脱当奴隶所带来的耻辱。

接下来的几个月，我每天都能存几分钱，我的钱包已经开始沉甸甸的了。梅吉多说得对，事实证明工作的确是我最好的朋友。我很高兴，但是史娃丝蒂开始忧虑起来。她忧心忡忡地说：‘你的主人迷上赌博了，我真为他担心。’

有一天，我惊喜地在大街上遇见了我的朋友梅吉多。他当时正赶着三头驮着蔬菜的驴子去市场。‘我干得非常好，’他说，‘我的主人非常欣赏我的工作，现在我已经是工头了。看，他甚至把卖菜的事交托给我，他已经叫人去接我的家人了。工作帮我渡过了难关，总有一天它还会帮我赎回自己的自由，再次拥有自己的农场。’

时间一天天地过去，纳纳奈德越来越焦急地等待我卖完蛋糕回来。我一回来他就急忙把他的那一份收入拿去。他还叫我去寻找新的市场，好兜售更多的蛋糕。

于是，我开始经常跑到城外去，向监督奴隶建造城墙的监工兜售蛋糕。我本不愿意回到这种地方，目睹那使人心情沉重的景象，但是这些监工已经成为我的出手大方的顾客。有一天，我无意中看见萨巴多挤在奴隶们中间，干的是用篮子挑砖块的活儿。看到他的遭遇我非常难过，拿一块蛋糕给他吃，他立刻接过去，一口把蛋糕全部塞进嘴巴里。他眼神中闪出的贪婪、饥渴的欲望，让我不寒而栗。趁着混乱，不等他寻索我的行踪，我已远远避开他。我实在不忍再看见他的那副模样。

‘你为什么这么努力地工作？’阿拉德·古拉有一天问我。几乎和你今天问我的问题一样，还记得吗？我告诉他梅吉多曾经说过的话，还有事实是如何证明了工作确实是我最好的朋友。我骄傲地给他看了我的钱袋，告诉他我要用那里面的铜板赎回我的自由。

'等你自由之后，你想做些什么？'他问。

'到那时，我要做个商人。'我回答。

这时他也告诉了我一件我从未料到的事：'你不知道，我也是个奴隶。我在跟我的主人合伙做生意。'

萨鲁·纳达说到这里，哈丹·古拉打断他的话：'停一下，不，我不想听这些诽谤我祖父的谎话，他绝对不可能做过奴隶。'哈丹·古拉怒火中烧。

萨鲁·纳达还是那样镇定，继续说：'我最尊敬他的地方，就是他能面对不幸遭遇而不自馁，竟翻身成为大马士革的杰出子民。你是他的孙子，你难道不是同他一样杰出吗？你难道不能像个男子汉那样接受这事实吗，你难道宁愿活在错误的假象中吗？'

哈丹·古拉在他的马鞍上坐直身子，用压抑着强烈感情的声音说：'我的祖父受到所有人的爱戴。他做的好事不计其数。在大饥荒的时候，难道不是他用金子从埃及买了粮食，用商队运回大马士革，才没有让一个人饿死吗？现在你却说他在巴比伦是个令人蔑视的奴隶。''如果他一直留在巴比伦做奴隶那的确会被人蔑视，但是他通过自己的努力成了大马士革最了不起的人，众神的确给过他厄运，但是也给了他荣誉，以表示对他的敬意。'萨鲁·纳达回答。

萨鲁·纳达继续他的故事：

“让我知道他的奴隶身份之后，他又告诉我他也渴望能赎回自由。此刻他虽然已攒够了钱用来赎身，但是一旦获得自由之后，他应该做什么呢？这才是让他感到无比困惑的。他害怕自由之后失去客户，也害怕离开主人没有人会再支持他。

我不能理解他的犹豫不决，我告诉他：‘不要再依附你的主人。重新做个自由人，去享受做一个自由人是什么感觉吧！行动起来，争取成功！你必须确定你想达到的目标，然后辛勤工作，让工作协助你完成你的目标！’我对他的弱点的所在直言相告，他不但没生气，反而很高兴，他戴着美好的憧憬离去。（注：古巴比伦人有着严格的法律规定，保障奴隶拥有若干权益，此一做法也许会令现代人感到不解。例如，在巴比伦，允许奴隶拥有财产，甚至无人认领的奴隶。允许奴隶自由地与非奴隶彼此通婚。女方如果是自由人，不论男方是否是奴隶，他们所生的子女都将是自由人。巴比伦经商的人大部分都是奴隶身份。许多奴隶和主人在生意上是合伙人，他们自身都非常有钱。）

有一天，我又走出城门去卖蛋糕，却惊讶地发现那里聚集着许多人。当我向人打听是怎么回事时，他回答说：“你没有听说吗？有一个逃跑的奴隶杀死了萨贡王的卫兵，结果被判处用鞭子打死。甚至连萨贡王都要亲自到这里来呢。”

刑柱四周的人群密不透风，我不敢靠得太近，害怕他们把我的托盘撞翻。于是，我爬上了一个还没有完工的城墙，从人

们的头顶上看下去。我很幸运地看到了萨贡王坐着他的金马车到来。我从没见过那样大的排场，那么漂亮的袍子，还有如此华丽的金色和紫色帐幔。

我看不到行刑的情景，但是可以清楚地听见那个奴隶可怜的惨叫声。我奇怪为什么像萨贡王这样高贵的人竟然能够忍心观看这种痛苦的场面，但是当我看到他和贵族们在一起开怀说笑的时候，才知道原来他是个非常残暴的人，也明白了为什么他会命令奴隶们做修建城墙这样残忍的工作。

那个奴隶终于被鞭笞折磨至死，他的尸体被示众，吊在一个杆子上。人群慢慢散去，我才走上前去看，这个奴隶胸脯毛茸茸的，上面刻着两条蛇的刺青。我的天！竟然是海盗。

我再一次遇到了阿拉德·古拉，他终于成了自由人。他和我打招呼时特别兴奋：‘看啊，你还认识那个奴隶吗？他现在是自由人了。你的话真有股魔力。我所卖出去的货物，数量和利润都在不断地增加。我妻子也和我一同庆祝，她是个自由人，是我主人的侄女。她提出我们应该搬到一个陌生的城市去，到那里之后，就不会有人知道我过去的奴隶身份。我们的孩子也不会再像我这样。诚如你说的，工作也变成了我最好的朋友，我因为它而重获自信，这也增强了我做生意时的信心和能力。’能通过自己掌握的一点微末的经验，提供给他，报答他曾经给过我的千百倍于我的经验的鼓励，我还是很高兴的。

一天晚上，史娃丝蒂伤心地来找我：‘你的主人陷入麻烦

了。我很为他担心。几个月之前，他在赌场里输了一大笔钱，现在已经没有钱买面粉和蜂蜜了。他也没办法还债，债主们都在生气地威胁他。'

'我们干吗要为他做的蠢事担心呢？我们又不是他的守护人。'我漫不经心地回答说。

'傻孩子，你不明白。他是拿你做抵押向借贷商人借债的。根据法律，债主可以宣布你归他所有，还可以把你卖掉。我不知道应该怎么办。他是个很好的主人。为什么？噢，为什么麻烦要落在他的头上呢？'

史娃丝蒂的担心不是没有道理的。当我第二天上午正在做蛋糕的时候，借贷商人带着一个叫萨希的人来了。这个人看了看我，说可以。

借贷商人不等我的主人回来就要把我带走，让史娃丝蒂转告我的主人。我除了穿在身上的袍子和系在腰上的钱袋之外，什么也没带，就放下了做到一半的蛋糕，被匆匆带走了。

我的希望被吹散了，就像森林里的一棵树被台风带到了波涛起伏的大海上一样。赌场和大麦啤酒又一次把我推向了灾难。

萨希这个人很愚鲁。我在跟随他穿过巴比伦城的路上对他说，我以前为奈德工作时是多么的忠心，我也希望在为他工作时也能这样。但是萨希好像一点也没听懂我的话，他只是说：'我们不需要那样的工作，我的主人也不喜欢。萨贡王要修

筑大运河，我的主人负责其中的一段，主人派我作主管。主人吩咐我去多买些奴隶，快点干，争取早日把工程做完。工程那么大，谁能在那么短的时间把它做完！'

你想象一下：在沙漠里，一棵树也没有，只有几株矮灌木，火辣辣的太阳晒得水壶里的水也是滚烫的，没办法喝。再想象一下，奴工们站成一排排的，从早做到晚，不间断地从很深的壕沟里，挑出用桶来盛装的沉重的泥土，艰难地上岸。你还可以想象一下，奴工吃的食物被装在像猪饲料槽一样细长、敞开的长方形盒子里。奴工住的地方根本没有帐篷，也没有铺稻草的床。这些都是我当时的景况。我把我的钱袋埋在一个地方，做了记号，以免日后自己忘记埋在哪里找不着。

起初我还能喜欢我的工作，但是没有几个月，我的精神就崩溃了。我本来就很疲弱的身体这一下染上了热病。我没有胃口，根本没有羊肉和蔬菜吃。一到晚上我就睡不着觉，不停地翻来覆去。

在这样的痛苦之中，我怀疑扎巴多的主张是不是最好的——逃避工作，免得自己被活活累死。这时，我想起了最后一次见到他时的情景，于是知道他的主意并不好。

我想到了海盗的凶悍，怀疑自己是否也应该跟工头斗争，把他们杀死。但是一想起他血淋淋的尸体，我就打消了这个念头。

最后，我想起了最后一次见到梅吉多的情形。他的手因为

辛苦工作儿磨出了厚茧，但是他的心里很轻松，脸上也很快乐。他的主意才是最好的。

我像梅吉多一样，乐于工作，梅吉多或许也没像我工作起来这么努力呢！但是，为什么同样是工作，它能带给梅吉多幸福和成功，给我的却正好相反呢？这里有神的眷顾的因素？难道我只能就这样无止境地工作，却永远得不到我想要的幸福和成功吗？问题不断地涌上心头，我理不出头绪，困惑极了。

没过几天，我仿佛已经无法再忍耐下去了，我的问题也还是得不到答案。萨希派人来召唤我，说是有一位信差，被主人委派来领我回巴比伦。我挖出我的钱囊，穿上破烂的袍子，跟着信差回去见他的主人。

一路上，我的脑袋仍然因发着高烧而疼痛难忍，想着自己的人生仿佛是被台风卷来卷去的东西。我的生活，真像是故乡的一首歌谣的歌词中唱到的：

厄运就像是龙卷风，带来暴风雨将人卷走。

它的行踪无人能寻访，它的结局无人能预料。

我难道注定就要这样一直毫无道理地遭到惩罚吗？还有什么新的痛苦和失望在等待我呢？

当我们进入主人家的院子时，我竟然看到了阿拉德·古拉。他扶我下了马，像对待长久失散的兄弟那样拥抱我。

走路的时候，我要像所有奴隶跟随主人那样跟在他身后，但是他不让我这样做。他把手搭在我得肩上，说：‘我到处寻

找你，最后在几乎绝望的时候遇到了史娃丝蒂，她告诉我你被借贷商人带走了，我又通过他找到了你的贵族主人。你的主人很难通融，最后我只好出高价买下你，不过我觉得这很值得。是你的见识和勤劳给了我很大的启发，我才能有今天的成功。'

我插嘴说：'那是梅吉多教给我的人生经验，不是我的。'

他说：'那就把它说成是你和梅吉多两个人的人生经验。我感谢你们两个人。我们全家马上将要去大马士革了，我需要你，我们合伙吧。看，你也马上就是个自由人了。'他说着，从袍子里拿出一块泥板，上面刻着我的名字和象征我的奴隶身份的图案。他把这块泥板举过头顶，重重摔在地上，泥板被摔成碎片，他跳上那些碎片践踏，碎片又化为尘埃。

我的眼眶已经充满感激的泪水，我知道，直到此刻我才真正成为全巴比伦最幸运的人。

你看，工作在我最痛苦的时候的确证明了它是我最好的朋友。我的勤恳使我免于被卖到城外去修城墙。这一点也令你的祖父印象深刻，所以他决定选我做他的合伙人。

这时，哈丹·古拉问："难道我祖父赚钱的秘诀就是工作吗？"

"在我一开始认识他的时候，那就是他唯一的秘诀，"萨鲁·纳达回答，"你的祖父很喜欢工作。众神看到了他的努力，

也给了他慷慨的回报。”

哈丹·古拉此时恍然大悟般地说:“经你这么一说,我才渐渐开始领悟,我祖父是通过工作才吸引了那么多景仰他爱戴他的人,人们都喜欢与他做朋友,帮助他获得成功。同样是通过工作,他才在大马士革赢得了荣誉。勤奋地工作帮助他获得他想要的所有东西。我原来只是以为,工作应该由奴隶来做。”

萨鲁·纳达总结道:“人生中有许多乐趣值得享受,每一种乐趣的存在都有其重要性。我很高兴工作不只为奴隶所独享,否则,我最大的人生乐趣就不存在了。我虽然还有其他许多乐趣可以享受,但没有什么享受能像工作那样不可替代。”

这时,萨鲁·纳达领着哈丹·古拉已走过巴比伦城墙的阴影,穿过巨大的铜门。当他们穿越城门时,城门上的卫兵立即从地上跳起来站直身子,向这位荣耀的巴比伦杰出子民举手敬礼。萨鲁·纳达把头高高抬起,继续率领他的商队昂首走过城门,步入市街。

“我一直想成为像我祖父那样的人,”哈丹·古拉对同伴说,“可是我以前从来没有认识到他是怎样的人。今天你告诉了我。现在我明白了,而且更加尊敬他,更想成为像他那样的人。你今天把他成功的秘诀告诉了我,但我恐怕永远也无法报答。从今天起,我就要运用他的秘诀,像他那样从最普通的工

作开始，给自己找到一个比戴珠宝和穿漂亮衣服更好的、真正的位置。”

哈丹·古拉一边说，一边取下了自己的耳环和戒指。然后，他拉住马，脱掉华丽的袍子，恭敬地跟在商队头领的马后。

巴比伦富翁理财圣经——秘诀9
将工作视为自己最好的朋友

试图不劳而获终将给自己带来灾难，工作才是我们最好的朋友。

就如同主人公所说的那样："有些人讨厌工作，把它当作敌人。但你最好把工作当成朋友，学会喜欢它。不要介意做辛苦的工作。只要想想自己将建造出多么好的房子，谁还在乎房梁太重，背水调石灰要走的路太远呢？答应我，孩子，如果你能找到一个主人，就要尽全力为他工作。即使他不看重你所做的一切，也不要在意。记住，工作，而且要把工作干得漂亮，这总是对你有好处的。这可以使你成为一个更好的人。"

只有工作才能够协助你完成目标。你也许会说，现实生活中，的确有不劳而获的人，诸如那些富翁的子嗣。然而，如果他们不继续工作，接管家族的事业，他们的财富能够延续下去为子孙后代所拥有吗？白手起家、创造财富的人，依靠的不是运气，而是自己辛勤的工作。而承继这些财富的人，如果摒弃了辛勤工作的过程，试图直接享受财富，那么这种财富的延续只能是短暂而缺乏保障的。所谓"富不过三代"，就是这样的道理。

就像主人公萨鲁·纳达总结的那样："人生中有许多乐趣值得享受，每一种乐趣的存在都有其重要性。我很高兴工作不只为奴隶所独享，否则，我最大的人生乐趣就不存在了。我虽然还有其他许多乐趣可以享受，但没有什么享受能像工作那样不可替代。"

第四篇

获得幸运女神的青睐

第10章

怎样获得幸运女神的青睐

——行动起来，不再拖延

主 要 人 物

◇阿卡德(Arkad)，巴比伦最大的富翁，指导他人理财。

◇商人，听众，讲述了个人经历。

◇畜物买主，听众，讲述了个人经历。

如果一个人幸运的话，那么他的好运就会无边无际。即使把他扔到幼发拉底河里，他也会抓一把珍珠上来。

——巴比伦谚语

人人都希望自己得到好运。4000 年前古巴比伦的人们对好运有着与今天的人们同样强烈的渴望。我们都希望能够得到无常的幸运女神的眷顾。有没有什么方法可以使我们得到她的青睐和恩赐呢？

有没有办法可以引来好运？

这同样是古巴比伦人渴望降在他们身上的美事，他们也下决心要为此事找到答案。这些巴比伦人敏锐而且精明，他们积累起来的财富使巴比伦成为当时最富有、最强盛的城市。

古代的巴比伦，没有任何学院或大学，但是他们营建了一个学习中心，这是个有着非常务实的教学作风的教学场所。巴比伦城内有许多高大的建筑直插云霄，其中最负盛名的首推萨

贡王的宫殿，其次是多座空中花园和诸神的圣殿。但是，有一座在巴比伦的史书上遭到冷落的建筑，现在已经无处查考，这座建筑极大地影响了那个时代的思潮。

这幢被称为巴比伦的学院的建筑里面，供养着许多愿意义务授课的教师，他们阐述前人的智慧，提出能引起大众兴趣的话题，在学院展开公开辩论。

在那里，所有的人都是平等的，最卑下的奴隶也可以与王室的贵族一起辩论。

在经常造访学习院的人中，有一个聪明的有钱人，名叫阿卡德，人们都说他是巴比伦最富有的人。他在神庙里有自己的一个大厅，每天晚上都会有一大群各种年龄的人在那里讨论他们感兴趣的话题。让我们来听一听他们是否知道如何才能引来好运。

又是一天，太阳渐渐落下，像一个又大又红的火球闪烁着沉入无垠的沙漠中。阿卡德像每天一样登上他的厅堂里的教学台阶。这里早早就已到来的 40 多人斜靠在铺着毯子的地板上。陆陆续续地还有人不断进来。

阿卡德犹豫着怎样安排发言的顺序，一位身体结实的纺织匠打破发言的惯例站起来，说道："我带来了一个话题，希望今天能在这里与大伙儿讨论一下，怕阿卡德和诸位朋友见笑，我又有些犹豫，不敢提出来。"

阿卡德和其他人都鼓励他说出他的话题，于是他继续开口

道:“今天我很幸运,因为我拾到了一个钱袋,里面有一个金币。我很希望这个好运能保持下去。我觉得大家也都希望得到好运,所以我建议大家讨论如何引来好运。”

“这是一个很好的提议,”阿卡德说道,“很值得我们讨论。对有些人来说,好运只是偶然发生的事情,没有任何原因和目的。而其他人则相信好运是慷慨的阿什塔女神的恩赐,她总是给自己喜欢的人带来丰富的礼物。我的朋友们,你们说大家是不是需要讨论一下用什么办法才能得到女神的青睐呢?”

“好的!好的!就谈这个问题!”几乎所有的人都期待一个结果。

“在开始讨论之前,”阿卡德继续说,“让我们先来看看,我们当中还有谁像这位老兄一样曾经不劳而获?请站出来介绍一下他通过这种手段发了财或得到了珠宝的经验。”

众人你看我,我看你,谁也没说话,谁都想看别人怎么回答,可惜没有任何人站起来。

阿卡德问:“怎么,没有人肯站出来?这么说来,这类好事实在是太罕见了,是吧?现在有谁来指示我们接下来该如何继续讨论?”

“我有建议,”一个衣着漂亮的年轻人站起来说,“当人们谈及运气的时候,难道不会很自然地想到赌桌吗?参加赌局的人不都是在乞求能够得到幸运女神的保佑吗?”

当他准备坐下的时候,一个声音说道:“不要停下来!继续

你的故事，告诉我们你是否曾经在赌局中得到过幸运女神的青睐呢？她是否曾经让所有的骰子全都红色朝上，好让你的钱袋里塞满了庄家的钱，或者让所有的骰子全都蓝色朝上，使你输掉自己的辛苦所得呢？”

众人善意地笑了起来，年轻人也跟着笑，他说：“我真是不懂，幸运女神好像压根儿就不知道我去了赌场。但是你们又如何呢？你们发现了她的影子吗？她是不是等在那儿，帮你掷出保证你赢钱的那一面骰子朝上呢？我渴望听到这类例子，也好向你们学习。”

阿卡德插言道：“多么成功的开始！我们聚来这里，就是要讨论各种各样的问题。如果避开赌场里的问题不谈，就忽略了人类普遍存在的喜欢碰运气赌博这种本能了，大部分人都希望以不多的银钱赢得大量的金子。”

“这让我想起了昨天的车赛，”另一个听众说，“如果幸运女神经常光顾赌场的话，她当然也不会漏掉车赛，那里金光灿灿的车子和满口白沫的骏马比赌局更令人兴奋。阿卡德，请你坦白地告诉我们，幸运女神是不是指点你在那些从尼尼微运来的灰色马身上下注？我当时就站在你后面，当你下注的时候，我几乎不能相信自己的耳朵。你和我们中间的任何人都知道，整个亚述没有任何马能击败我们心爱的棕红马。

幸运女神是不是悄悄地告诉你要在灰色马身上下注，因为在最后一轮里内侧的黑色马会被绊倒，影响棕红马的比赛，这

样灰色马就能捡个便宜，赢得比赛了？”

阿卡德微笑地看着这个讲话有趣的人，说：

“我们凭什么说，幸运女神会把兴趣放在谁将赌哪一匹马会赢这件事上呢？在我心中，她是个慈爱和尊贵的女神，她乐意救助每一个处于困境的人，赐福给所有有资格获得救助的人。与你们不同，我虽然也渴望与她相遇，但不是在令你们经常只输不赢的赌场或赛马场，而是其他更有意义的事情上，更值得获取利润的地方。

比如在辛勤耕种时，在诚实经商时，或者在其他行业中。在这样的事情上，你凭借努力工作和适时交易，同样有赚钱的机会。当然，并非每次都会赚到钱，原因可能在于盘算的失误，而且有时可能遇到风浪和恶劣气候，徒耗心血。但是，假如你能坚持下去，总可以盼到赚钱那一天的到来。这可以解释获利的机会为什么老是偏向他。

但是，一个人赌博的时候，情况就不同了，因为赢利的机会总是和他作对，而偏向庄家。赌博游戏从被发明的时候起就一直是有利于庄家的。主持赌博就是庄家的营生，他们的利润就是赌徒输掉的钱。很少有赌徒能够明白，庄家其实是赢定的，而他们自己却输赢不定。

比如说赌骰子。每一次我们都下注说骰子的哪一面会朝上。如果骰子红色一面朝上的话，庄家就赔给我们 4 倍于赌本的钱。但是如果骰子的其他面朝上，我们就输了。也就是说，

每次掷骰子的时候，我们有 5 个输的机会，但是由于红色一面朝上时我们可以得到 4 倍于赌本的钱，所以我们有 4 个赢的机会。经过一个晚上的赌局之后，庄家会得到所有赌徒下注总数的五分之一作为利润。一个赌徒最好的结果是输掉五分之一的赌本，他又怎么可能如自己所希望的那样不断地赢钱呢？

这时，人群中的一个大声说道："但是您怎么解释有时候还是有人会赢得一大笔钱呢？"

阿卡德回答说："没错，确实有些赌客会赢。但我想说的问题是：靠这种办法积累财富，是否能保证给所有赌博的人带来持续不断的财富。我所认识的全巴比伦的所有成功的人当中，没有一个人是靠赌博成为富翁的。

今晚来到这里的人，一定比我认识的巴比伦人更多。我很想通过你们了解一下，有多少成功的巴比伦人是在赌桌上实现他们的致富梦想的。有谁认识这样的人，请你们说出来。"

众人沉默了许久，一位看来是平日喜欢说笑的人贸然问道："你这个问题包括赌场庄家吗？"

"如果你们想不出其他的人，"阿卡德回答，"如果真是一个也想不出，那么你们自己有谁靠赌博致富了呢？我们这里有没有赌桌上的常胜将军？别不好意思承认你们财富的来源。"他的话在大厅的角落里引起了一阵笑声，而且很快感染了整个大厅。

"看来我们并没有在幸运女神经常光顾的地方碰运气，"他

继续说道，“那么就让我们来看看其他的地方。我们发现指望走运捡到钱袋，或是在赌场大胜都不是好办法。至于赛马，我得承认我赢的钱远远不及输的多。

现在，让我们来看看在自己从事的营生中有没有走运的机会。如果我们做成了一笔利润丰厚的生意，很自然地就把这认为是我们努力的回报，而不是交了好运。可我却认为这种看法忽略了幸运女神的恩赐。可能就在我们不相信她的慷慨时，她却真的帮助了我们。有谁想说说自己的看法吗？”

一位年纪很大的商人站了起来，他的身上依然保持着可敬的绅士风度，只听他说道：“最尊贵的阿卡德先生、各位朋友们，谢谢你们给我这样一个机会，让我可以说出我的看法。假若事情真的像阿卡德您说的那样，是我们自己的努力付出，使得我们在自己的行业里取得了一些成功，那么您怎么解释我们曾经几乎到手、却在最后时刻与之错过的发财机会呢？如果这些机会真的发展为现实，那应该称得上是难得的好运，但可惜这些机会最终都成为泡影，所以我们算不得像您说的是得到了合理的回报。相信在座的各位，有不少人也一定有过类似的经历。”

“说得好，”阿卡德表示赞同，“你们中有谁看着手中的好运溜走了？”

人群中举起了许多手，其中也有刚才的那个商人。阿卡德转向他，说：“既然你提出了这个问题，就让我们先听听你的经

历吧。”

“我很高兴告诉大家我的故事，”他开始道，“这个故事说明好运可以离一个人多么接近，而这个人却无知地让它溜走了，结果他遭到了巨大的损失，而且也十分后悔。”

他继续说道：

“许多年以前，那时我还是个年轻人，刚刚娶了妻子，生意也有了不错的开始。有一天父亲来找我，热切地让我加入一项投资。我一个世伯的儿子看中了离我们城市很远的一块土地，地势高出运河很多，没有水可以淹到。

我世伯的儿子有心买下这块地，造三座大型的风车立在这里，买几条牛来拖水到相对肥沃的地里。等那三座风车造好以后，他可以把这块地分成许多小块，卖给城里那些农民，作旱田来耕种。

我世伯的儿子手里没有那么多的金币用来实现这样一个庞大的计划。我们有着相同的处境，都只是靠拿固定薪水养家的年轻人。我们的家庭也很相似，都是不很富裕的大家庭。所以他有意找几个对此感兴趣的人共同开创这个事业。他找到了 12 个志同道合的人，他们每个人也都有固定的工作，他们议定每个人拿出工资的十分之一用来投资，直到这块土地整治好后能够出售为止，土地售出后获得的利润大家平分。

“我的儿子，”我父亲对我说，“你现在已经是个成年人了，我非常希望你开始为自己谋求一份有价值的地产，好使自己成为一个受尊重的人。我希望自己的教训能够给你一些帮助。”

“我也希望从您那里得到指导，我的父亲。”我回答他。

“那么，这就是我的建议。做我在你这样的年纪应该做的事。从你的收入里拿出十分之一进行明智的投资。这样，你就可以在到我这样的岁数之前拥有自己的一份地产了。”

“父亲，您的话非常正确。我何尝不是每天都在做一场赚钱的梦。只是我的日常开销太大，我对您期望我做到的事感到很犹豫。我想我还年轻，今后还有时间。”

父亲说：“我像你那年纪时，也曾经这么想。但是你瞧，几十年过去了，我还是没有发财。”

“爸爸，我们的时代跟你们的时代已经不同了。我该预防错误的发生。”

“机会就在你面前，我的孩子。你可能因此而发达。我请求你不要拖延。明天就去找你世伯的儿子，和他商量让你也加入投资，拿出你收入的十分之一与他合伙。明天一早就去。机会不等人。今天还有机会，但它很快就会过去，所以千万不要拖延！”

虽然我父亲再三催促，我还是犹豫不决。商人们刚刚从东方运来漂亮的新袍子，我和我的妻子想每人买一件。如果我加入合伙投资的话，我们就不能买这些袍子了，而且还要放弃我

们想要的许多其他乐趣。我迟迟没有决定，最后终于来不及了，我为此后悔不已。合伙投资的丰厚利润超出了任何人的想象。这就是我的故事，我就这样让好运白白溜掉了。

一位面相黝黑的沙漠壮汉接口道：

“这个故事表明，好运属于那些肯‘接受机会的人’。想积累财富，你就要有个好开始。这个开始，也许只是你从薪水中拿出的一点银钱或金子，作为你的第一笔投资。我现在拥有自己的牛群和羊群。当我还是一个小男孩的时候，就用积攒起来的一笔银钱买了一只小牛犊。这只牛犊为我日后积累更多的财富创造了一个成功的开端，因此，它对我的人生，意义非常重大。

为积累财富而采取最初的行动是每个人都能得到的好运。最初的行动是非常重要的，它使一个人从靠双手劳动赚钱转变为利用自己的财富进行投资获利。有些人幸运地在年轻时就开始这样做，所以他们比行动较晚的人和那些根本没有行动的人成功得多。

如果我们的朋友，那位商人，在年轻的时候抓住了投资的机会，他现在就会拥有更多的财富。如果那位走运的织工用他得到的财富去投资的话，肯定会得到更大的好运。

这时，一位来自外国的陌生人站起来说：“非常感谢你们！在这里，我也想说一说我的看法。我来自叙利亚。我的巴比伦

话很糟糕。我想用你们巴比伦语里面的一个词来形容刚才这位商人先生。不知道你们是不是觉得我这样说很不礼貌。但是我只是想这样形容他一下。但是，唉，很抱歉，我不知道这个词在巴比伦话里怎么说。所以恳请各位有谁能指点我，想说一个人因为犹豫错过了可能对他有利的事，巴比伦话应该怎么讲？”

有一个人回答说：“坐失良机。”

“对了，就是这个词，”叙利亚人兴奋地挥舞着手臂大声说，“他在机会到来的时候没有抓住它，却在等待，推说自己眼下有很多事要做。最后，我告诉你们，幸运女神就不会再等待这种慢吞吞的家伙了。她认为如果一个人想拥有好运的话就必须行动。当机会到来时，任何优柔寡断的人都会像我们的这位商人朋友那样坐失良机。”

大家都笑了起来，那位商人又站起来，真诚地向叙利亚人鞠了个躬说：“我向这位来自远方的陌生来宾表示敬意，您的话真是一语中的啊。”

阿卡德接过话头：“现在，我们再来听一听，看还有没有人愿意讲一讲他们的故事，有没有人愿意介绍一些别的经验？”

一位身着红袍的中年人站了起来：

“我的营生是贩卖牲口，大多数是骆驼和马匹。有时我也

贩卖一些绵羊和山羊。我的故事是说机会在我最意想不到的一个晚上突然降临了。可能正是因为如此，我又让它溜走了。究竟如何，你们还是听我讲完再评论吧。

有一次，我外出了 10 天去寻找可以贩卖的骆驼，结果一无所获。当我来到城门口的时候，却懊恼地发现城门已经关了。我的奴隶们开始搭帐篷准备过夜，我们只有很少的食物，而且连一滴水也没有，看来这一晚只好又饥又渴地度过了。这时候，来了一个上了年纪的农场主，他和我们一样被关在城门外了。

“尊敬的先生，”他对我说，“我看得出你是个贩卖牲口的人。如果我猜得不错的话，我愿意卖给你一群很好的羊，我刚好把它们赶来了。唉，我的老伴儿现在病得很重，正躺在床上。我必须尽快赶回去。你买了我的羊，我就可以和我的奴隶们立刻骑着骆驼回家去了。”

当时天已经很黑，我看不清他的羊群，但是那些羊儿们发出的叫声让人听得出来，这群羊必定是不小的一群。我已经有 10 天的时间没收到一匹骆驼，所以我很高兴能与这位农夫谈成这笔交易。由于情况紧急，他提出的价钱很合理，我欣然接受。我算计着我的仆人明天一早就能赶着羊群进入城门，脱手后卖个好价钱。

这笔买卖谈妥之后，我吩咐仆人点上火炬，数数这群羊到底有多少头，农夫提供的数目是 900 只。好了，我就不再唠唠

叨叨地说那些要数出那群口干舌燥、焦躁不安、团团乱转的羊的数目有多么困难之类的事了。后来也确实是这样，我们根本不可能数出这群羊到底有多少只。

所以，我提出，我要等天亮了再清点羊群的数目，然后付钱给他。农夫向我央求道：'拜托您，老爷！今天晚上就请您预付给我三分之二的贷款吧，我急着赶回家。我把这位仆人留下，他既聪明又能干，而且很值得信赖，他明天一早帮助你数清羊群的数目。到时候你就把余额交给他。'

但是我很固执，拒绝在那天晚上付钱给他。第一天一早，我还没有醒来，城门就开了，有四个贩卖牲口的人急匆匆地跑出来寻找货源，最后用高价买下了那群羊，因为听说城市即将被围困，而城里储备的粮食并不充足。他们交易的价格几乎是我们开始谈定价格的三倍。好运就这样溜走了。"

"这真是个不寻常的故事，"阿卡德说，"它说明了什么道理呢？"

"道理就是当你觉得一笔交易很好的时候，就应该立即付钱，"一个年老的做鞍子的匠人说，"如果遇到一笔很好的交易，就要努力抵制我们自身和其他人的弱点。凡人都是善变的。而且，我敢说我们改变主意的结果总是把好事弄坏的时候多些。我们往往固执地坚持错误的选择，而面对正确的选择时，却又让机会轻易地溜走。我的第一次判断总是对的。但是，我

却常常无法使自己坚持下去，完成一笔很好的交易。所以，为了克服自身的弱点，后来我在做生意的时候总是先付定金。这的确帮我挽救了许多好运。”

那位叙利亚人再次站起身来说：“谢谢大家！我还有两句话要说。前面几个人讲的这些故事都有相似之处。机会总会基于同样的原因而消逝。每次机会降到做事拖延的人的身上时，它带给这人好的前景。可是每一次当事人又都犹豫不决，他们不是这样劝自己：‘现在正是时候，我要把握机会’。既然这样，一个人怎么才能成功掌握机会呢？”

“你说得很有道理，我的朋友，”贩卖牲口的人说，“在这两个故事里，好运气都从拖延者的手中溜走了。但是，这种事情并不稀奇。所有的人都有惰性，喜欢拖拖拉拉。我们想得到财富，但是有多少次当机会来到时，我们自身的惰性就在那里作祟，给我们制造出种种推脱的借口。我们屈服于这些借口，就成了自己最大的敌人。”

“年轻时，我不理解这位叙利亚朋友这些话的含义。起初，我只当是自己的判断力差，才导致我丧失那么多成功贸易的机会。后来，我又把这一切归咎于自己固执的性格。现在，我终于知道，问题的关键在于我那不可救药的遇事拖延的习惯，致使我常常不能及时采取关键性的行动。我真痛恨自己这可恶的性格。仿佛一辆战车由癫狂的驴子拉着，只让我感到痛苦，我要拼命摆脱这个阻挡我成功的敌人。”

叙利亚人说:“谢谢您!我想再问商人先生一个问题。从您的穿着来看,不像是一个穷人。您的谈吐也表明您事业的成功。我想知道,当遇事拖延这毛病携着它的窃窃私语在您的耳边嘀嘀咕咕时,您会听从这些声音的召唤吗?”

“就像我们的朋友,那位贩牲口的人一样,我也被迫认识到了惰性的害处,而且征服了它,”商人回答说,“对我来说,惰性是个危险的敌人,它总是潜伏在那里,伺机破坏我的成功。我刚才所讲的故事只是惰性害我失去机会的一个例子罢了。不过,只要一个人认识到了惰性的危险,克服它也就不难了。没有人心甘情愿让贼抢走他的粮食。同样,也没有人愿意让任何敌人赶走他的主顾,夺走他的利润。当我意识到惰性就是破坏我生意的罪魁祸首之后,就立刻下定决心要征服它。所以,任何想要在巴比伦的财富中分一杯羹的人都应该首先控制自己的惰性。

你怎么看,阿卡德?因为你是巴比伦最富有的人,所以很多人都认为你才是最幸运的。你是不是也同意我的看法,认为一个人除非完全战胜了惰性,否则就不可能获得最大的成功?”

阿卡德颔首道:“你切中了问题的要害。我这一生也见到了几代人的成长,代代都有人才辈出,有许多人在贸易、科学、教育等领域获得成功。机会都降临到这些人身上。一小部分人把握住机会,执著、坚定地迈向他们心中渴望的

梦想，总是有大部分的人犹豫、彷徨、畏缩、退却，这样就难免落伍。”

阿卡德把话头转向纺织匠：“是您建议我们讨论有关幸运的话题。现在，让大家听听您此刻对这话题有什么想法。”

“我认为生活中有各种各样的好运。我从前以为一个人不用花费任何努力就可以遇到好运。现在，我知道了好运也不能不劳而获。听了大家的议论，我知道了，要想引来好运，就必须把握机会。所以，我以后一定要好好利用到来的机会。”

阿卡德微笑着：

“您终于明白了我们在讨论中得出的一些真理。通过讨论我们发现：幸运总是随机会而到来，至少我还没发现它以别的方式出现过。我们这位商人朋友如果当初领会了幸运女神的深意，把握她赐给的良机，他可能已经发现更好的运气随着机会而来了。同样地，这位做牲畜买卖的先生当初如果买断那群羊，第二天以高价脱手，今天他也已蒙受到好运关照了。

经过这次的讨论，我们找到了吸引幸运女神光临的途径。我觉得这是正确的途径。以上两位朋友带来的两则故事都告诉我们，幸运是怎么随着机会而来的。故事中的两位朋友最后虽然没有得到好运，但是这些故事都包含了一个不变的真理，概括地说就是我们可以通过把握机会进而吸引好运上门。

那些积极把握机会的人才能引来幸运女神的垂青。她总是乐于帮助那些能够果断采取行动的人。

行动将使你成功实现你的愿望：积极行动的人才能吸引幸运女神的青睐。

巴比伦富翁理财圣经——秘诀 10
从今天开始，行动起来，不再拖延！

好运属于那些敢于“接受机会的人”。想积累财富，你就要有个开始。这个开始，也许只是你从薪水中拿出的一点银币或金子，作为你的第一笔投资。

为积累财富而采取最初的行动是每个人都能得到的好运。最初的行动是非常重要的，它使一个人从靠双手劳动赚钱转变为利用自己的财富进行投资获利。有些人幸运地在年轻时就开始这样做，所以他们比行动较晚的人和那些根本没有行动的人成功得多。因此，从今天开始，行动起来，不再拖延，这就是最后一条至关重要的理财秘诀。

正如主人公阿卡德所说的那样：“我这一生也见到了几代人的成长，代代都有人才辈出，有许多人在贸易、科学、教育等领域获得成功。机会都降临到这些人身上。一小部分人把握住机会，执著、坚定地迈向他们心中渴望的梦想，而大部分的人犹豫、彷徨、畏缩、退却，这样就难免落伍。”

生活中有各种各样的好运。一个人并不能不花费任何努力就遇到好运。即使遇到好运也不能不劳而获。要想引来好运，就必须把握机会。幸运总是随机会而到来，我们可以做的，就是通过把握机会进而吸引好运上门。

那些积极把握机会的人才能引来幸运女神的垂青。她总是乐于帮助那些能够果断地采取行动的人。

行动将使你成功地实现你的愿望：积极行动的人才能吸引幸运女神的青睐。

附录 1

巴比伦辉煌的历史

在历史的长卷中，没有任何城市比巴比伦更加辉煌夺目。巴比伦这个名字本身就代表着财富和繁华。那里的黄金和珠宝如传说般多得令人难以置信。人们可能会很自然地认为像这样一个富有的城市肯定应该被丰茂的森林和无数矿藏包围着。但事实并非如此。巴比伦位于幼发拉底河边一个平坦贫瘠的山谷里。那里没有森林，没有矿藏——甚至没有可以用于建筑的岩石。那里也不在往来通商的天然要道上，而降雨量也根本不能维持农作物的生长。

巴比伦是人类利用周围环境、凭借自己的能力实现伟大目标的一个杰出典范。所有支持这座伟大城市的资源都是靠人力开发的，那里所有的财富都是由人创造的。

说到天然资源，巴比伦只有两种可以利用：肥沃的土壤和幼发拉底河河水。巴比伦的工程师设计出计划，建起水坝和开凿运河使河水分流，这些工程在整个人类的历史上也称得上是数一数二的伟大工程。巴比伦这块一度干涸的山谷平原，因有

运河的流过，肥沃的土地一经水源灌溉，带来生生不息的人气。灌溉系统带来富饶的物产，在巴比伦之前的历史上也不曾有其他文明的国邦能够超越它。

幸运的是，在巴比伦漫长的历史中，虽然经历了许多个萨贡王的统治，但那里很少发生征战和掠夺。巴比伦所卷入的战争大都是为了抵抗那些野心勃勃的外来侵略者，他们的目的无非是贪图这个城市的巨大财富。巴比伦的杰出统治者都是因为他们的智慧、勤勉和公正而青史留名的。那里没有一个飞扬跋扈、妄想统治整个世界的暴君。

不知道已经过去多少个世纪了，巴比伦城无声湮没了。花几千年时间建造起来的巴比伦城仿佛一夜之间即沦为人烟皆无的废墟。现在，在波斯湾的北方，巴比伦城的遗址尚在，它位于苏伊士运河东方，两者距离约 1 000 公里，它的方位在赤道以北的北纬 30 度左右，相当于美国亚利桑纳州的尤玛。两者的气候条件也几乎一样：炎热、干燥。

这个位于幼发拉底河畔的山谷的区域，一度人烟稠密，农田灌溉网络密布，如今却变成了满眼凄凉的废墟。我们只能看见在沙原的逆风坡挣扎求生的稀稀疏疏的杂草和埃灌木丛。沃野千里的农田，富丽堂皇的都市和一列列满载货物的由口若悬河的商人带领的商队，早已成为想象中的景物。如今生活在这里的居民，是那些支搭帐篷、生活贫困的少数阿拉伯游牧家庭。这些游牧家庭组成的民族大约是在基督教诞生的公元 1

世纪之初，开始来这里生活的。

巴比伦所处的河谷中散布着一些小土丘。许多个世纪以来，过往的旅行者们并没有在意它们。但是偶尔被暴风雨冲刷下来的陶器和砖头的碎片最终引起了考古学家的注意。欧洲和美国各个博物馆纷纷派遣考察队来这里挖掘，希望有所发现。结果，他们很快找到了鹤嘴锄和铲子，证明这些土丘都是古代的城市，或者更确切地说是城冢。

巴比伦城是这些被湮没的古城中的一座。在其遗址上，只剩下不断由沙漠灰尘扬起的大风。巴比伦城全部被挖掘出来以后，我们发现——原本用砖块垒起来的巴比伦城墙已成为断垣残壁，几乎重新与尘土融为一体，无法恢复其原貌。昔日极尽富庶的巴比伦城如今一片凄凉的景象，不过仍旧成为一堆尘土而已，可惜如今活着的人甚至连巴比伦城这样一个名字都不知道，直到我们的考古学家们小心谨慎地拨开掩盖其上几千年的厚厚沙土，才使这座历史名城破败的街衢、倾颓的神殿和残缺的皇宫显露在我们面前。

许多科学家都认为，生活在巴比伦和同一河谷中其他城市的人是有确切历史记载的最古老的居民。准确的日期可以追溯到距今 8 000 年以前。有趣的是，用这种联系，人们可以确定很多历史上的日期。考古学家在巴比伦的废墟中发现了一次关于日食的记载。现在的天文学家可以准确地推算出从前在巴比伦能够观测到的日食发生在什么时候，从而将巴比伦的历

法与我们的公历相对比。

再由此推演，考古学家进一步证实，8 000 年前巴比伦帝国被称为苏美人，曾经居住在有护墙的城市里面，现在我们能据此猜想，这些巴比伦人的城市先前应该已经存在了好几个世纪。城市里的居民并非野蛮人，他们是有知识且又非常开化的人类。在历史记载中，古巴比伦人是人类历史上最先出现工程师、天文学家、资本家和书写文字的民族。

我们在前面已经提过巴比伦的成熟的灌溉系统，把干涸的山谷变为肥沃的农田。尽管大运河的多半河段已经因沙土的长年堆积而被掩盖，但是那些少数残留的运河仍显示出当年的遗迹。运河中某些河段，其河床宽度宽到可以驾驶 12 匹马并排跑过，这样的规模可以和美国的科罗拉多运河和犹他运河相比而毫不逊色。

除了灌溉河谷的土地之外，巴比伦的工程师还完成了另一个同样宏伟的杰作。他们设计了复杂的排水系统，把幼发拉底河和底格里斯河河口的大片沼泽变成了可耕地。

生活在公元前 400 多年的希腊伟大的旅行家和历史学家希罗多德，曾在巴比伦的兴盛时期到过巴比伦。这是到现在为止我们发现的唯一的非巴比伦人描述巴比伦风貌的记录。希罗多德翔实生动地描绘了巴比伦城的繁荣景象及其居民的风俗习惯。他在他的书中说过，巴比伦城里土壤肥沃，生产小麦和大麦。

巴比伦已经失去了昔日的光辉，但是它的智慧却留给了我们，这应该感谢他们的记录方式。在遥远的古代时期，人们还没有发明造纸术。他们不辞劳苦地先把文字刻在潮湿的黏土上，然后再通过烘烤制成泥板。每个泥板大约 6 英寸乘 8 英寸大，1 英寸厚。

这些泥板的用途和我们今天的纸张很相似，上面记载了传说、诗歌、历史、王族法令、有关土地的法律、财产的归属和誓言，以及让信使带往远方城市的信函。我们通过这些泥板可以窥见当时巴比伦人的个人事务。例如，一块乡下店主所记录的泥板上提到，在某个具体的日期中某个主顾带来一头牛，要求用它换 7 袋麦子，其中 3 袋当时交货，剩下的 4 袋则由这个主顾以后随时来取。

考古学家们在这座废弃的城市中还发现了许多保存完好的图书馆，里面有成千上万块这样的泥板。

巴比伦还有一大奇观是它雄伟的城墙。古代人将巴比伦的城墙与埃及的金字塔相提并论，所以它也成为世界建筑史上的“世界七大奇观”之一。相传巴比伦帝国的开国君主亚述女王瑟蜜拉米丝，是巴比伦历史早期第一道城墙的建设者。遗憾的是现代考古学家一直没能挖掘出巴比伦原始城墙的一小块砖头，所以没有人知道这些城墙的高度。据说城墙外曾有过一条很深的护城河。

巴比伦有历史记载的最有名的城墙，是基督降生以前 600

年时——当时的纳波帕拉撒王在位——重新建造的，城墙的重建工程是个极其浩大的计划，以至于纳波帕拉撒王并未在他活着时看见这项改建工程完工，他的儿子尼布甲尼撒王完成了他的心愿。尼布甲尼撒王在圣经旧约中被提到，他是一位非常著名的巴比伦王。

历史上关于改建后的巴比伦城墙的高度和长度的记载，颇不可信。它的最可靠数据是这样的：它的高度大约是48.8米，相当于现在的15层左右的办公大楼那么高；它的总长度据估计应在14.5～17.7公里之间；至于它的宽度，您不妨想象一下可以同时供6辆马车并排奔跑的马路，它就有那么宽。如此壮观的建筑现在已荡然无存，我们只能见到一部分残破的墙垣基座和护城河遗迹。到了后世，有的阿拉伯人更是曾经挖走城墙的砖块去做别的用途。

巴比伦的城墙曾经抵御过那个征战年代几乎所有的征服者的军队。一支萨贡王带领的军队包围了巴比伦，但最终无功而返。当时的侵略军是不可小觑的。据历史学家考证，当时的一个军团有10 000骑兵、25 000架战车和1 200个团的步兵，而每个团有1 000名士兵。通常为这样的军队备战需要两年至三年的时间，而且在军队征伐的路途中还要劫掠当地人的食物。

巴比伦城内的组织和现代城市非常相近，布满了街道和店铺，行商小贩在居民区兜售他们的货物，祭司在雄伟的神庙里

供职。在城市中还有一个被围护起来的王宫。据说宫墙比城墙还要高。

巴比伦人精通各种手艺，其中包括雕塑、绘画、纺织、金器，以及金属武器和农具的制造。珠宝匠人的作品具有很高的艺术水平。考古学家们从有钱人的墓葬中发掘出很多精美的珠宝，现在于世界各大博物馆展出。

在很早的时候，当世界上其他地方的人还在用石斧砍树，用石制矛尖和箭头狩猎的时候，巴比伦人已经开始使用金属斧头、矛尖和箭头了。

巴比伦人在理财和经商方面十分精明。据我们所知，是他们最早发明了钱币作为交易的媒介，并最早用文字制定协议和声明财产的归属。

巴比伦第一次被敌人攻陷的事，发生在基督教诞生前的540年左右。虽然巴比伦城被攻陷，但是城墙却丝毫无损。有关巴比伦沦亡的传说颇具传奇色彩。这个征服巴比伦的君王就是历史上赫赫有名的波斯王居流士大帝，他想攻击巴比伦城，看一看巴比伦的城墙到底有多么厚。巴比伦萨贡王纳波尼杜斯(Nabonidus)有个顾问大臣，劝他亲自出战，抗击居流士，不必等到他形成合围之后。实际交战中纳波尼杜斯王战败后逃亡，居流士因此得以进入洞开的巴比伦城门，把城里所有的财宝搜刮净尽。

从此以后，巴比伦城不再像以前那样强盛，威望也江河日

下。几百年后，巴比伦亡国了，整座城市化为废墟，经风雨剥蚀，重新化为沙土，昔日金碧辉煌、商贾往来不绝的盛景不复存在。

巴比伦神殿那曾经雄伟无比的围墙已经倾颓，但是巴比伦的智慧将成为人类永久的财富。

附录2

英文浓缩版

注：本文中有少量英语单词为古语或口语表达，并不影响读者阅读。

Table of Contents

Chapter 1: The Man Who Desired Gold ····· 194

Chapter 2: The Richest Man In Babylon ····· 198

Chapter 3: Seven Cures For A Lean Purse ····· 204

Chapter 4: Meet The Goddess Of Good Luck ····· 208

Chapter 5: The Five Laws Of Gold ····· 211

Chapter 6: The Gold Lender Of Babylon ····· 215

Chapter 7: The Walls Of Babylon ····· 218

Chapter 8: The Camel Trader Of Babylon ····· 220

Chapter 9: The Clay Tablets From Babylon ····· 223

Chapter 10: The Luckiest Man In Babylon ····· 226

Chapter 1: The Man Who Desired Gold

"... he gazed sadly at his simple home and the open workshop in which stood a partially completed chariot.

His wife frequently appeared at the door. Her furtive glances in his direction reminded him that the meal bag was almost empty and he should be at work."

Bansir, the chariot builder, was too engrossed in his own problem to be bothered by the noise of industry within the walls of Babylon. The city was a mix of grandeur and squalor—incredible displays of wealth and the direst poverty. **Bansir could not understand why he worked so hard and was still numbered amongst the lowly.**

He was so caught up with his deliberations that he was not aware of his friend Kobbi walking towards him playing his lyre. Kobbi's elaborate salute went unnoticed. much less

his request for 'two humble shekels'!

"If I did have two shekels," Bansir responded gloomily, "to no one could I lend them—not even to you, my best of friends; for they would be my fortune—my entire fortune. No one lends his entire fortune, not even to his best friends."

Shocked, Kobbi listened to Bansir recall his day dream. Bansir dreamt he was a man of means and enjoyed the glorious feeling of contentment and surplus gold flowing from his purse.

"... so why should such pleasant feelings as it aroused turn thee into a glum statue on the wall?" said Kobbi. "Why indeed! Because when I awoke and **remembered how empty was my purse, a feeling of rebellion swept over me.**" Let us talk it over together ...

Recalling their days as young men, Bansir and Kobbi touched on their experiences with money. They had earned so much gold over the years but did not have anything to

show for it. They both had hoped that one day, prosperity would be bestowed upon them! They were coming to the realization that such a blessing was not imminent, often planning and scheming that their families didn't go hungry. Bansir's dismal mood soon caught hold with Kobbi, **both of them entirely miserable reaching their threshold and coming up with their best idea yet!**

"We do not wish to go on year after year living slavish lives. Working working, working! Getting nowhere." Might we not find out how others acquire gold and do as they do? Kobbi inquired. **"Perhaps there is some secret we might learn if we but sought from those who knew,"** replied Bansir thoughtfully.

They remembered a friend, Arkad, who they had schooled with who was 'blessed with prosperity', and the city claimed to be 'The Richest Man In Babylon'. They decided to consult Arkad.

"Thou makest me realize the reason why we have never found any measure of wealth. **We never sought it!"...** "In

those things toward which we exerted our best endeavors we succeeded. It biddeth us to **learn more that we may prosper more**. With a new understanding we shall find more honorable ways to accomplish our desires."

"Let us go to Arkad this very day", Bansir urged.

Bansir and Kobbi proceeded to gather a group of boyhood friends who had need of the same guidance.

Chapter 2: The Richest Man In Babylon

Arkad was famed across the land for his great wealth, liberality, and generosity with family and charity. the group that Bansir and Kobbi had assembled opened up their discussion with some interesting perceptions about life.

"Why then should a fickle fate single you out to enjoy all the good things of life and ignore, who are equally deserving?"

"If you have not acquired more than a bare existence in the years since we were youths, it is because you have either failed to learn the laws that govern the building of wealth, or else you do not observe them. 'Fickle fate' is a vicious goddess who brings no permanent good to anyone ... makes wanton spenders, who soon dissipate all they receive."

Easy money doesn't stick around is what Arkad preaches. So

true. Think of people close to you who have won lotteries and the like. The far majority are without today!

Arkad was asked the obvious question about how he has acquired his fortune. He made an assessment from his early years that the things that brought happiness and contentment were magnified by the existence of wealth.

"Wealth is power. With wealth many things are possible."

When he had this realization, he decided to claim his share of the good things of life because lie would not be satisfied with the lot of a poor man. He determined the following;

1. He would have to immerse himself and **study wealth accumulation.**

2. Once learned, he would **follow the laws** and do it well.

Arkad explained to the group that there were two types of learning. One was the things we learned and knew, the

other the training that taught us how to find out what we don't know.

Arkad found employment as a scribe and labored for many months without anything to show for it.

One of Arkad's clients, a wealthy man called Algamish, wanted a job done over night. Arkad in exchange for such prompt service requested Algamish to inform him as to how he may too become wealthy.

The first piece of advice from Algamish—"I found the road to wealth when I decided that a part of all I earned was mine to keep." The advice to save no less than a tenth of what Arkad earned was the start of a transformation. **"Every gold piece that you save is a slave to work for you. Every copper it earns is it's child that also can earn for you."**

When Arkad met up with Algamish twelve months later, he had saved a tenth of his earnings but had given it to Azmur the Bricklayer to invest in rare jewels. This was where Algamish's next piece of advice was to make a change

for Arkad.

"Every fool must learn," he growled, "but why trust the knowledge of a Brickmaker about jewels? ... "next time if you would have advice about jewels, go to the jewel merchant." **"Advice is one thing that is freely given away, but watch that you take only what is worth having."**

The jewels the Brickmaker bought were worthless and Arkad learnt the lesson. The habit to save was now fully entrenched so he quickly amassed more gold. After another twelve months, Algamish returned to meet with Arkad. Arkad reported that he had been loaning his savings to Agger the Shieldmaker who was paying interest on the borrowings. Some of his gold he was using for feasts and buying luxurious items. Algamish advised further.

"You do eat the children of your savings." "Then how do you expect them to work for you? And how can they have children that will also work for you? **First get thee an army of golden slaves and then many a rich banquet may you enjoy without regret."**

Another 24 months passes and Algamish compliments Arkad on his rigid adherence to his teachings.

"Arkad," he continued, "you have learned the lessons well. You first learned to **live on less than you earn**. Next you learned to **seek advice from those who were competent** ... and. Lastly, you have learned to **make gold work for you**."

Arkad had learned how to acquire money, how to keep it and how to use it. Algamish made Arkad an offer he couldn't refuse—to work with him and share in his estate. One of the group Arkad was addressing commented that he was fortunate to be made an heir. Arkad replied, "Fortunate only in that I had the desire to prosper before I first met him."

"Opportunity is a haughty goddess who wastes no time with those who are unprepared."

"Will power is but the unflinching purpose to carry a task you set for yourself to fulfillment."

"When I set a task for myself, I complete it. Therefore,

I am careful not to start difficult and impractical tasks, because I love leisure."

"Wealth grows wherever men exert energy."

Arkad explains that you must live with the thought that;

"A part of all I earn is mine to keep."

Think about it morning, noon and night.

"Impress yourself with the idea. Fill yourself with the thought."

"As it grows it will stimulate you."

Make gold be your slave.

Seek wise counsel.

The group thanked Arkad for the discussion and dispersed — some silent and still not understanding, sarcastic thinking that Arkad should divide his massive fortune with them! Others walked away with a new light in their eyes and frequently counseled with Arkad who gave freely of his wisdom.

Chapter 3: Seven Cures For A Lean Purse

Good King Sargon was lamenting the state of the city. The rich were getting richer and poor poorer. All of the gold of the city has found it's way into the hands of "a few very rich men of our city."

"Why should so few men be able to acquire all the gold?" said the King.

"Because they know how," replied the Chancellor. "One may not condemn a man for succeeding because he knows how."

"Who knows best in all our city how to become wealthy, Chancellor? "Asked the King.

"Thy question answers for itself, your majesty. Who has amassed the greatest wealth in Babylon?" "Arkad" replied the Chancellor.

Arkad was invited to appear before the King. The start

of the conversation sums up the topic.

"How becamest thou so wealthy?"

"You hadst nothing to start with?" asked the King.

"Only a great desire for wealth. Besides this, nothing." stated Arkad.

"Is there any secret to acquiring wealth? Can it be taught?" asked the King.

"It is practical, your majesty. That which one man knows can be taught to others." replied Arkad.

The King wished for the knowledge that Arkad had accrued to be shared with the city folk. The King selected the "Chosen Hundred" to sit with Arkad. The great man stood before the hundred and explained how he had had nothing as a youth other than an empty purse. He sought every remedy for a lean purse and found seven. The Seven Cures for a Lean Curse.

1. Start thy purse to fattening.

"For every ten coins thou placest within thy purse take out for use but nine. Thy purse will start to fatten at once

and its increasing weight will feel good in thy hand and bring satisfaction to thy soul."

2. Control thy expenditures.

"Budget thy expenses that thou mayest have coins to pay for thy necessities, to pay for thy enjoyments and to gratify thy worthwhile desires without spending more than nine-tenths of thy earnings."

3. Make thy gold multiply.

"Put each coin to laboring that it may reproduce its kind even as flocks of the field and help to bring to thee income, a stream of wealth that shall flow constantly into thy purse."

4. Guard thy treasures from loss.

"Guard thy treasure from loss by investing only where thy principle is safe, where it may be reclaimed if desirable, and where thou will not fail to collect a fair rental. Consult with wise men. Secure the advice of those experienced in the profitable handling of gold. Let their wisdom protect thy treasure from unsafe investments."

5. Make of thy dwelling a profitable investment.

"Own thy own home."

6. Insure a future income.

"Provide for in advance for the needs of thy growing age and the protection of thy family."

7. Increase thy ability to earn.

"Cultivate thy own powers, to study and become wiser, to become more skillful, to act as to respect thyself."

Arkad ended his lecture urging the hundred that there is more gold than you can dream of, abundance for all, so go forth "grow wealthy, as is your right."

Chapter 4: Meet The Goddess Of Good Luck

"If a man be lucky, there is no foretelling the possible extent of his good fortune. Pitch him into the Euphrates and like as not he will swim out with a pearl in his hand."

— Babylonian Proverb

Arkad continues to address the King's Chosen Hundred.

Is there a way to attract good luck?

Most would think first of the gaming tables. When a man plays the games, the chances for profit are always against him and in favor of the game keeper. Even if he were to win, do the winnings bring permanent benefit? As Arkad says, "I am unable to name a single one who started his success from such a source."

Is it not natural if we conclude a profitable transaction to consider it not good luck but a just reward for our efforts? "Why not consider the successes we almost enjoyed but which escaped us, happenings which could have been more profitable. They would have been rare examples of good luck if they had actually happened."

"Good luck waits to come to that man who accepts opportunity."

We all have countless situations where we regret afterwards not acting swiftly enough. Procrastination very often gets in the way of good luck! We desire riches, yet, how often when opportunity presents itself, the spirit of procrastination urges delays in our acceptance and we become our own enemy.

Some of us grasp opportunity by the horns and move towards gratifying our deepest desires, while the majority hesitate, falter and fall behind.

"To attract good luck to oneself, it is necessary to take advantage of opportunities."

"Men of action are favored by the Goddess of Good Luck."

Chapter 5: The Five Laws Of Gold

"A bag heavy with gold or a clay tablet carved with words of wisdom; if thou hadst thy choice, which wouldst thou choose?"

Most people would take the gold and run right?! Ignore the wisdom, waste the gold and come whining when there is naught.

"Gold is reserved for those who know its laws and abide by them."

In other words, listen in and follow these simple lessons. Nomasir, Arkad's son wasn't like any other wealthy heir. He had to earn his inheritance, for Arkad did not approve of giving without evidence of the ability to acquire, protect and multiply wealth.

Nomasir was given one bag of gold and a carved tablet with the five laws of gold. He was then sent away to experience the world, learn the laws and come back to his inheritance in ten years a capable and worthy man.

Ten years passed and like it was yesterday, Nomasir stood before Arkad to givė an account of the last ten years.

"Thou gave me liberally of thy gold. Thou gave me liberally of thy wisdom. Of thy gold, alas! I must admit of a disastrous handling. It fled, indeed, from my experienced hands even as a wild hare flees at the first opportunity from the youth who captures it."

Nomasir goes onto to explain his misfortune with mishandling the initial bag of gold. He lost substantially with a wager, then buying a business that wasn't all it was portrayed to be and spending unwisely on numerous unnecessary purchases. In the end Nomasir sold his horses, his slave and robes in order that he may eat and have a place to sleep.

"But in those bitter days, I remembered thy confidence in me, my father. Thou hadst sent me forth to become a man, and this I was determined to accomplish." "I read most carefully thy words of wisdom, and realized that had I but sought wisdom first, my gold would not have been lost to me."

The Five Laws Of Gold

1. Gold cometh gladly and in increasing quantity to any man who will put by not less than one-tenth of his earnings to create an estate for his future and that of his family.

2. Gold laboreth diligently and contentedly for the wise owner who finds for it profitable employment, multiplying even as the flocks of the field.

3. Gold clingeth to the protection of the cautious owner who invests it under the advice of wise men in its handling.

4. Gold slippeth away from the man who invests it in businesses or purposes with which he is not familiar or which

are not approved by those skilled in its keeping.

5. Gold flees the man who would force it to impossible earnings or who followeth the advice of tricksters and schemers or who trusts it to his own inexperience and romantic desires in investment.

Nomasir began to slowly save coppers, then silver and finally adding to gold began making investments under the guidance of wise men. As the years went on, his fortune grew at an increasing rate.

"Through my misfortunes, my trials and my success, I have tested time and time again the wisdom of the five laws of gold, my father, and proven them true in every test."

"Wealth that comes quickly goeth the same way."

"Wealth that stayeth to give enjoyment and satisfaction to its owner comes gradually."

Chapter 6: The Gold Lender Of Babylon

Rodan was feeling particularly pleased with himself. As he walked, he listened to the pleasant sound of gold pieces tinkling in his purse. He had never had so much gold in his possession - fifty pieces of gold!

He was deliberating as to where and how to invest his fortune. He thought he should seek the guidance of Mathon, the Gold Lender.

"Many men come to me for gold to pay for their follies, but as for advice, they want it not. Yet who is more able to advise than the lender of gold to whom many men come in trouble?"

Rodan was slightly perplexed for his loving sister had requested some of his gold to borrow for her husbands (Araman) new business venture.

"I will tell it to thee for thou shouldst know that to borrowing and lending there is more than the passing of gold from the hands of one to the hands of another." "If you desire to help thy friend then do so in a way that will not bring thy friend's burden upon thyself."

Mathon describes his loan process. He keeps a token chest, a token for each loan until it is repaid. Some tokens will always stay in the chest.

The safest loan, he recounts, is where the borrower has possessions greater than the value of the one they desire. **Such loans are based on property.**

If necessary, these can be sold to repay the loan. Others have the capacity to earn to repay the loan and interest. They will have income as long as they are honest and suffer no misfortune. **Such loans are based on income.**

Others neither have property or enough income. Their borrowings are **guaranteed by family or good friends.**

"I do not discourage borrowing gold. I encourage it. I recommend it if it be for a wise purpose."

Mathon has a decent screening process as well. In answer to Rodan's question about lending to Araman - Mathon would never lend for his purpose.

"His ambition, though worthy, is not practical and I would not lend him any gold." It is easy to lend. If it is lent unwisely, it is difficult to get back." "I like not idle gold, even less I like too much of risk."

Mathon's parting words apply to borrower and lender.

"Better a little caution than a great regret."

Chapter 7: The Walls Of Babylon

Babylon endured for century after century because it was fully protected by one hundred and sixty feet walls. Banzar was a valiant old warrior that stood guard at the passageway leading to the top of the ancient walls of Babylon. This day, as it lay siege, he has the vantage point for news. He was the closest to the conflict and first to hear of each new, frenzied attack. Many worried Babylonian people approached him to get the latest news.

To the merchant who was concerned about his unprotected wife, Banzar said "Calm thyself, good merchant."

The wife with a sick husband, Banzar retorted, "Back to thy husband. Tell him the gates are strong and withstand rams and scalers climbing the walls. Watch thy way."

To the frightened child, Banzar reassured her, saying, "The walls of Babylon will protect you and mother and little brother and baby."

After nearly four weeks of continuous battering, the walls of Babylon had once again repulsed it enemies.

"We cannot afford to be without adequate protection."

Chapter 8: The Camel Trader Of Babylon

"The hungrier one becomes, the clearer one's mind works."

Tarkad had not tasted food for two whole days. He ran into someone he would have preferred to avoid - the Camel Trader called Dabasir. Tarkad owed Dabasir copper and silver pieces.

"Fortune pursues every man who thinks more of borrowing than of repaying." said the large Dabasir as he sat eating in front of the famished Tarkad.

I did hear of a traveler just returned from Urfa of certain rich man whc has a piece of stone so thin you can see through it." "Tarkad? Thinkest all the world could look to a man a different color from what it is? Asked Dabasir.

Dabasir, wanting to teach Tarkad a lesson or two began to tell him and the onlookers in the restaurant how he came to be a Camel Trader after being a slave in Syria.

Dabasir borrowed from his friends and could not repay them. Things went from bad to worse. His wife returned to her father and he left Babylon. He fell in with robbers and were taken to Damascus and sold as slaves. Dabasir was purchased for two silver pieces by a Syrian desert chief and became a camel tender for his daughter who is intrigued with Dabasir's background.

"If a man has within him the soul of a free man, will he not become respected and honored in his own city in spite of his misfortune?" "Have you a desire to repay the just debts you owe in Babylon?" She parried.

"Yes I have the desire, but see no way." Said Dabasir.

"... thou host but the contemptible soul of a slave. **No man is otherwise who cannot respect himself and no man can respect himself who does not repay honest debts.**"

Dabasir's debts were his enemy and he had been run out of town. If he had stood up and fought like a man, he would have found respect.

"If I had the soul of a free man, I would force my way back into Babylon, repay the people who had trusted me, bring happiness to my wife who truly loved me and bring peace and contentment to my parents."

"Then a strange thing happened. All the world seemed to be a different color. At last I saw the true values in life."
"I was thrilled with the great resolve."

Tarkad, who had listened intently, was overcome with emotions.

"Thou hast shown me a vision; already I feel the soul of a free man surge within me."

Where the determination is, the way can be found.

Chapter 9: The Clay Tablets From Babylon

Alfred reports to Prof. Caldwell of the five tablets found in the excavations in Mesopotamia. The tablets speak of Dabasir and his experience paying off his debts and gaining respect as a Babylonian citizen. Alfred plans to put Dabasir's methodologies to work in his own life even though it was five thousand years hence.

The tablets are translated to reveal the story of Dabasir's return to Babylon after being a slave in Syria. Dabasir consulted Mathon the Gold Lender as to putting a plan into place.

1. Firstly, the plan provides for his future prosperity. One-tenth of his earnings were put aside for his own to keep.

2. Secondly, seven-tenths of his earnings paid for all living expenses.

3. Thirdly, two-tenths of his earnings provided a way

for his debts to be paid out over a time.

Dabasir visited with his creditors to let them know how he would repay the 119 pieces of silver and 141 pieces of copper. He received mixed reactions from creditors.

"My heart is lighter than it hath been for some time."

The tablets continue to relay the story of his gradual repayment of debts, his wife buying much needed supplies and personal effects, and his creditors slowly gaining respect for Dabasir.

"My good wife looketh upon me with a light in her eyes that doth make a man have confidence in himself." "Yes it is the plan that has made my success."

"I am convinced that if I follow it further it will make me rich among men." said Dabasir proudly.

Alfred writes the Professor again and explains how successful following Dabasir's plan had been for he and his

wife.

There "is more pleasure in running up such a surplus than there could be in spending it."

Chapter 10: The Luckiest Man In Babylon

Sharru Nada, the Merchant Prince of Babylon looked the part with fine robes, horse and caravan, a man with all the accoutrements. He was inwardly troubled, not for himself but for the youth he was traveling with.

He was traveling with Hadan Gula, the grand son of Sharru's partner of other years of whom he owed a debt of gratitude which could never be repaid. Sharru wanted to do something for the grand son but it would prove difficult because of the youth himself. Sharru was hoping he may be able to give the youth a start for himself and get away from the wreck the youth's father had made of the inheritance.

Hadan spent shekels as fast as they came to him. He wore the finest robes and rarest jewels. Arriving at Babylon and overlooking the city, Hadan comments that neither he or his father had the gift for attracting shekels that his grand

father had had.

Sharru in true Babylonian style offered to tell Hadan how he and his grandfather joined in a partnership that proved very profitable.

Sharru explained that he was once a slave, the victim of my brother's indiscretions - he killed his friend in a brawl. Sharru was bonded to the widow and sold as a slave when his father could not find the silver to free Sharru.

Sharru soon found the value in work from a wise slave.

"Work is the best friend I've ever known. It has brought me all the good things I've had, my farm and cows and crops, everything." "Remember, work, well done, does good to the man who does it. It makes him a better man."

Sharru was sold to another master, a baker named Nana-naid. Sharru thought himself the luckiest man in Babylon to be picked to learn a trade he was interested in. At this point, you should know that slaves in those times

could work for reward, own things and even take a wife. Sharru started to make additional loaves to sell in the street and negotiated with his master to share the spoils. One of his regular customers was Arad Gula (Hadan's grandfather). Sharru and Arad became close friends. Nana-naid became more and more anxious upon Sharru's return to collect the pieces of gold to spend at the gambling houses.

One day Arad Gula confided in Sharru that he was also a slave and close to buying his way to freedom. At this point the grand son was highly offended at Sharru, saying, "I will not listen to lies defaming my grandfather." Arad advised Sharru as follows.

"Cling no longer to thy master. Get once again the feeling of being a free man. **Act like a free man and succeed like one!**"

The next time Sharru met Arad, he was a changed man for he was a free man. Swasti, Sharru's master's housekeeper came to Sharru most disturbed. "Thy master is in trouble". "Why should we worry over his folly. We are

not his keepers." Sharru's master had given his title to a lender and the lender could claim him and sell him without Nan-naid's influence. The next morning, the money lender brought Sasi, the slave trader to take Sharru away.

Sharru was deeply depressed.

"Was I to work for the rest of my life without gaining my desires, without happiness and success?"

A messenger had come from Sharru's new master, Sasi. He grabbed his wallet and robe and was on his way.

"I saw Arad Gula awaiting me."

"I hunted everywhere for thee." "A hard bargain he did drive and made me pay an outrageous price, but thou art worth it. Thy philosophy and enterprise have been my inspiratior to this new success."

Arad had bought Sharru's freedom.

"Tears of gratitude filled my eyes. **I knew I was the luckiest man in Babylon.**"

"Was work my grandfather's secret key the golden shekels?"

"It was his only key when I first knew him." "**Work attracted his many friends ... work brought him the many honors ... work brought him all those things I have approved.**"

"Life is rich with many pleasures for men to enjoy," Sharru Nada commented. "Each has it's place. I am glad that work is not reserved for slaves. Were that the case I would be deprived of my greatest pleasure."

Sharru's story had, indeed, changed Hadan Gula's outlook and, now that he understood, he resolved to make changes.

"Now that I understand, I do admire him all the more and feel more determined to be like him. I fear I can never repay thee for **giving me the true key to his success.**"

[General Information]
书名=巴比伦富翁的理财圣经
作者=（美）乔治·克拉森（George·S.Clason）著；王艾琳译
页数=230
出版社=上海市：学林出版社
出版日期=2005.05
SS号=12051728
DX号=000005616489
URL=http://book.szdnet.org.cn/bookDetail.jsp?dxNumber=000005616489&d=646B26A69FB6609705DB909C4320E517